

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№23 (366) 1 апреля 1997 года

п о н е д е л ь н и к

Минск-Борисов-Слуцк-Березино

МОБИКОМ
 ПЕЙДЖИНГ-СИСТЕМА
ТОЛЬКО
В АПРЕЛЕпредлагает
в подарок
ЗОНТ
или солнцезащитные**ОЧКИ**
вместе
с пейджером
MOTOROLA

Октябрьская, 5, ком 107-108

(017) 222 46 51

222 46 52

Лицензия № 151 от 31.07.95 выдана на период
до 31.07.2000г. Минсвязи и информатики РБ**СВЯЗЬ —
ВСЕМУ ГОЛОВА!**

- Связь в Беларуси и России
- Многоканальный телефон оператора
- Информационные каналы
- Лучшие модели пейджеров
- Услуги электронного оператора
- Астропрогноз

Vesso-Bel

Пейджерная компания

ТЕЛЕФОН/ФАКС

(017) 220-78-69

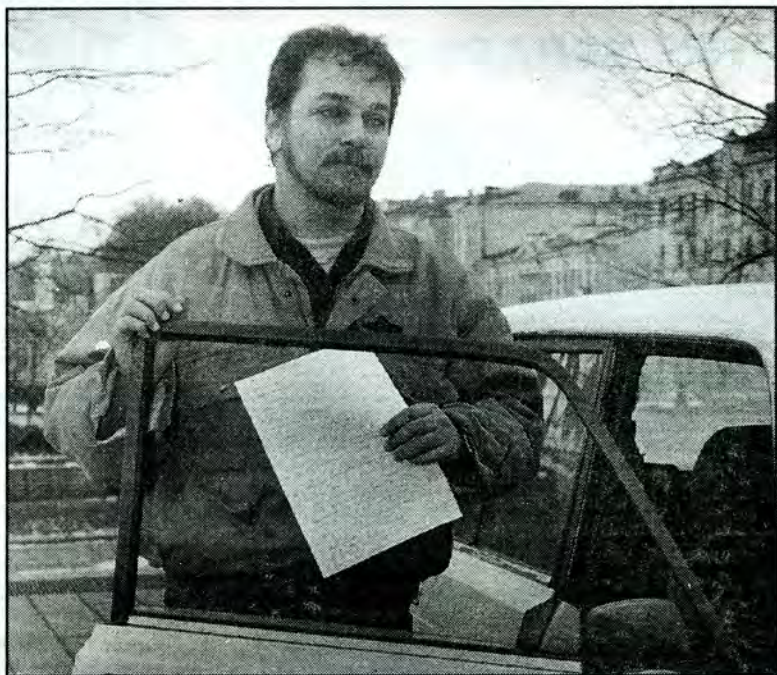


© IPR

ЖУРНАЛИСТ В БЕЛАРУСИ БОЛЬШЕ, ЧЕМ ЖУРНАЛИСТ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Недовольство белорусского руководства материалами собственного корреспондента НТВ Александра Ступникова вылилось в поистине беспрецедентную акцию -- высылку журналиста из страны. Вечером 27 марта стало известно, что белорусские власти дают г-ну Ступникову четверо суток на то, чтобы покинуть пределы государства. Трудно вспомнить сейчас какое-либо государство цивилизованного мира, из которого бы за десять дней высылали сразу трех известных граждан других стран.



Завтра корреспондент «НТВ» будет работать
по ту сторону «железного занавеса»

в Республике Беларусь до 31 марта 1997 года». Комментируя высылку Александра Ступникова, Иван Пашкевич в первую очередь попытался убедить журналистов в том, что это решение не связано с гражданством и национальностью журналиста.

К вечеру 28 марта собор НТВ так и не получил по официальным каналам документ о своем выдворении. Тем не менее г-н Ступников решил подчиниться воле белорусских властей и покинуть страну. Свое решение он объяснил так: «Я не хочу, чтобы группа захвата брала меня где-то на улице, когда я выйду». Кстати, Иван Пашкевич заявил, что в случае, если телекомпания НТВ будет настаивать на дальнейшей работе Александра Ступникова в Минске, то она тем самым спровоцирует руководство Беларуси на «неадекватные действия»!

Могут ли здравомыслящие политики пойти на «неадекватные действия»? Впрочем, такие поступки характерны для безответственных генералов, ставших политиками...

Сейчас Александр Ступников намерен отправиться в Москву. Его семья пока останется в Минске. По словам журналиста, власти просто поставили мою семью в ситуацию, словно мы должны вести себя как беженцы в военное время в Грозном, когда нужно хватать детей, семью и бежать. Может быть, так и надо. Но я не могу. Поэтому уеду я, и что-то будем думать потом.

Иван Пашкевич не смог внятно прокомментировать ситуацию с семьей Александра Ступникова. Случившееся со Ступниковыми противоречит ряду подписанных нашей страной международных конвенций и вряд ли добавит популярности Беларуси в глазах мирового сообщества. Жена корреспондента НТВ -- белорусская гражданка. У Ступниковых -- пятеро детей, причем четверо из них -- несовершеннолетние. Решение властей о высылке Александра Ступникова приведет либо к насильственному разведению семьи, либо к фактическому выдворению из страны белорусских граждан.

Кстати, относительно обвинения белорусских властей в отсутствии вида на жительство Александр Ступников заявил, что имеет его на срок до 1 января 1998 года.

За последние три недели белорусское руководство распространилось с тремя иностранными гражданами -- исполнительным директором Белорусского Фонда Сороса Питером Берном, первым секретарем посольства США Сергеем Александровым и журналистом Александром Ступниковым. Высылка Александра Ступникова вызывает в памяти недавнее заявление Александра Лукашенко в интервью телекомпании РТР о том, что своими главными врагами белорусский президент считает журналистов.

Сам корреспондент НТВ так прокомментировал решение белорусских властей: «Я думаю, что они очень не любят правду... Почему это произошло именно со мной? Может, действенность материалов сработала. У НТВ аудитория, и особенно в России, -- это люди, принимающие решения, это бизнес, это руководители и так далее... Я думаю, что сработала действенность тех материалов, той правды, которую я рассказывал. Власть не хотела бы, чтобы об этом знали за пределами республики».

Подтверждением этим словам служит инструкция, полученная на днях техническими службами Белтелерадиокомпаний и затрагивающая интересы всех корреспондентов зарубежных телекомпаний. В инструкции говорится, что при перегоне видеоматериалов на Москву, Санкт-Петербург и другие города техническим службам вменяет-

ся в обязанность проверка аккредитации у журналистов и препятствование лишению аккредитации Александру Ступникову в передаче материалов и снятых им сюжетов. Особое внимание рекомендуется обращать на концовки материалов, и в случае, если репортаж сделан г-ном Ступниковым, не передавать его по релейному каналу связи. Наиболее интересен последний пункт инструкции, в котором идет речь об обязательной записи передаваемых всеми журналистами материалов на бытовой видеоматрифон. Можно сделать массу интересных предположений по поводу того, для чего Белтелерадиокомпаниям понадобились копии сюжетов. На пресс-конференции заместитель главы Администрации президента Иван Пашкевич заявил, что

распоряжение о записи передаваемых материалов -- это глупость, которую он пообещал обязательно исправить.

27 марта в программе новостей белорусского телевидения со ссылкой на МВД был зачитан текст заявления о высылке Александра Ступникова. В нем, в частности, говорилось: «Деятельность гражданина Израйля Александра Ступникова в качестве главы представительства российской телекомпании НТВ в Минске подрывает атмосферу доверия, добрососедства и дружественного характера отношений, сложившихся между Беларусью и Россией... Гражданину Израйля Александру Ступникову, нарушившему законодательство о правовом положении иностранных граждан и лиц без гражданства, сокращается срок пребывания

“СЛАВНЕФТЕБАНК”
 славянский совместный
 акционерный коммерческий
 нефтяной банк

 Адрес: 220815, ул. Фабрициуса, 8.
 тел. (017) 222-07-09 факс: (017) 222-07-52

**ОТКРЫТИЕ
 СЧЕТОВ
 В
 BLR и СКВ.**

тел. 228-13-37

**КРЕДИТЫ
 (рублевые и валютные)
 банковские
 ГАРАНТИИ**

тел. 222-22-24

**ВСЕ ВИДЫ
 РАСЧЕТОВ
 В
 ИНВАЛЮТЕ**

тел. 222-07-50

Операционное время до 16ч.

УНИВЕРСАЛЬНЫЙ БАНК...

ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД.

THE WORLD'S LEADING OFFSHORE COMPANY SPECIALISTS

- Безналоговые компании во всех оффшорных зонах мира
- Оффшорные трасты и трастовые услуги
- Регистрация компаний в Великобритании
- Полный номинальный и аудиторский сервис
- Счета в Европейских банках

ВСЕ КОНСУЛЬТАЦИИ БЕСПЛАТНО

Минск, тел.: (017) 268 73 68, 268 73 19.

Предлагаем сотрудничество региональным представителям

 A MEMBER OF THE
EUROTRUST
INTERNATIONAL
GROUP SA
DICSA
 OFFSHORE WITH CONFIDENCE

 72 New Bond Str.
 London, W1V9DD
 Fax:
 +44(171)495 3017


THE DOCUMENT COMPANY XEROX

Без преувеличения надежная техника

Так говорят потребители о технике Xerox. И получают возможность работать с высокачественными документами.

- Надежность техники Xerox основана на научно-техническом потенциале компании. Которая вкладывает в исследования более миллиарда долларов в год.
- Надежность Xerox обеспечивается благодаря слаженной работе персонала компании. Насчитывающего около 86 000 человек во всем мире.
- Более чем в 130 странах мира все больше и больше потребителей испытывают на надежность технику Xerox. Почему бы не попробовать и Вам?

Наши официальные дилеры

Алгоритм (Гродно)	473 636	Компьютеры и	
Бел-АНТДИ (Гомель)	536 842	Периферия	2 345 670
Белфорт	2 342 054	КопиЛэнд	2 203 652
	2 768 317	Ксерекс-сервис	2 233 229
БИ-Проект	2 325 068	Сканэкс	2 206 206
Грамада (Витебск)	377 454	Таир	2 292 999

Xerox. Качество Ваших документов.

Филиалы Белфорта: - Барановичи 5-40-67 - Брест 41-54-23 - Бобруйск 2-47-08 - Витебск 37-61-63 - Гомель 53-16-18
 Гродно 39-95-44 - Могилев 23-72-42 - Мозырь 2-38-66 - Молодечно 6-00-22 - Новополоцк 5-16-90 - Солігорск 3-73-73
 Филиалы ТАИРа: - Барановичи 5-47-40 - Брест 42-73-14 - Витебск 37-75-00 - Гомель 53-58-01 - Гродно 44-10-38
 Жодино 4-27-04 - Могилев 22-69-77 - Молодечно 7-77-20 - Новополоцк 7-34-34 - Пинск 2-36-49

СОДРУЖЕСТВО

ЮБИЛЕЙ, СТАВШИЙ БУДНИЧНЫМ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

28 марта в Москве состоялось очередное заседание Совета глав государств Содружества. Дискуссия по главному вопросу повестки дня -- по поводу итогов пятилетнего существования СНГ и его перспективам -- проходила за закрытыми дверями.

Правда, она явно носила не столько «юбилейно-торжественный», сколько «буднично-критичный» характер. В частности, стало известно, что президенты некоторых стран, входящих в Содружество, -- прежде всего Украины, Азербайджана, Грузии -- выразили серьезную озабоченность низким «коэффициентом полезного дей-

ствия» СНГ.

Комментируя этот факт на итоговой пресс-конференции, Борис Ельцин заявил, что «пессимистические настроения удалось преодолеть». Российский лидер также сообщил, что «Содружество Независимых Государств будет существовать и дальше».

Как нам стало известно, вы-

ступая на закрытом заседании, российский президент признал, что на протяжении всего времени существования Содружества руководством России было совершено много ошибок в интеграционной политике по отношению к бывшим советским республикам. «Кроме того, -- подчеркнул Борис Ельцин, -- пять лет -- это не тот срок, чтобы делать окончательные выводы: нужно исправлять положение и двигаться дальше».

Кстати, свое мнение относительно перспектив российско-белорусского Сообщества на пресс-конференции в Москве

высказал и Александр Лукашенко. Президент Беларуси по-прежнему уверен, что опыт интеграции в рамках двух государств может быть использован и другими странами СНГ.

Главы стран Содружества в основном одобрили проект концепции экономического интеграционного развития СНГ, но правительствам поручено доработать этот документ и представить его на очередной саммит, который, как планируется, пройдет в июне нынешнего года.

Председательствующей в рамках Содружества по-прежнему осталась Россия.

СООБЩЕСТВО

РОССИЯ ЗАПРЕТИТ БЕЛАРУСИ ПЕЧАТАТЬ РУБЛИ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

... С таким сенсационным заявлением выступил в пятницу заместитель Центробанка России Александр Потемкин.

«В качестве единой валюты, которая будет действовать на территории Российской Федерации и Беларуси в случае подписания союзного

договора, должен рассматриваться только российский рубль», -- сообщил Александр Потемкин. По его словам, идея введения в обращение на тер-

ритории двух стран единой валюты содержится в экономической части проекта устава Союза. В тексте договора должно быть прямо указано, что функции единой валюты будет выполнять российский рубль. Кроме того, констатация этого факта потребует внесения положения, соглас-

но которому Национальный банк Беларуси фактически будет включен в систему ЦБР. Наша принципиальная позиция заключается в том, чтобы однозначно зафиксировать, что эмиссионным центром единой валюты для двух стран должен выступать Центробанк России.

ПОДРОБНОСТИ

ВСЕМУ ВИННОЙ — ПРАВА ЧЕЛОВЕКА

BNS

Согласно неофициальным комментариям министерства иностранных дел Латвии визит в Минск государственного секретаря министерства Мариса Риекстиныша отложен потому, что Беларусь не желает обсуждать вопросы прав человека.

Визит был запланирован на среду, однако во вторник вечером было сообщено о его

переносе на неопределенное время. Пресс-секретарь МИД Латвии сообщил BNS, что не-

полностью согласован распорядок визита и подлежащие обсуждению вопросы. Хотя, по сообщению официального Минска, Марис Риекстиныш и представители белорусских ведомств планировали обсудить проблемы экономического сотрудничества, нелегальной миграции и демаркации границы.

Латвия заинтересована в обсуждении демаркации латвийско-белорусской границы, проекта договора о передаче нелегальных иммигрантов и большого круга экономических проблем, но время когда Риекстиныш сможет посетить Беларусь, как подчеркивает внешнеполитическое ведомство Латвии, пока неизвестно.

РЕГИОНЫ

БЕЗ БЮДЖЕТА, НО С РОСТОМ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

В Могилеве под руководством вице-мэра Михаила Краснова состоялось заседание городского исполнительного комитета. В повестку дня был включен широкий перечень вопросов, основным из которых стал доклад финансового отдела «О ходе выполнения доходов и выполнения обязательств перед бюджетом предприятий и организаций Могилева».

По данным на 20 марта, налогов и сборов по городу поступило на сумму 414,4

млрд.руб., что составило 25,6% от запланированного на 1997 год. Причем поступления были

обеспечены по всем статьям доходных источников, за исключением налога на прибыль.

Кстати, только за январь готовой продукции было реализовано на 1407,1 млрд.руб., что составляет 130,9% к уровню минувшего года. И хотя за первый месяц текущего года субъектами хозяйствования Могилева было получено 110,6 млрд.руб. балансовой прибыли, 74 предприятия города сработали с убытками на сумму 11,2 млрд.руб. Уже в феврале остатки готовой продукции на складах города увеличились на 90 млрд.руб. и на 1 марта достигли отметки в 520 млрд. Задолженность городским предприятиям за отгруженную продукцию на 1 марта составила 795 млрд.руб. В результате недоимки перед республиканским бюджетом превысили 62 млрд.руб., в том числе перед городским -- 17,9 млрд.

В целях ликвидации недоимок работниками финансовых органов и налоговых ин-

спекций было проведено 13 проверок. Присутствовавший на заседании горисполкома председатель хозяйственного суда Могилевской области Виктор Богуславский рекомендовал: «Для стимулирования погашения недоимок обращаться в суд с исками об обращении взысканий на имущество должников».

...Кстати, Могилев все еще живет без утвержденного бюджета. Причина -- затянувшиеся выборы городских депутатов. Первая сессия депутатов 22-го созыва должна состояться 9-10 апреля, где вопрос бюджета и будет поставлен на голосование.

Падключаныя сотавыя тэлефоны новай і "second-hand"

Падключаныя тэлефоны: СП "БЕЛСЕЛ" НВФ "В.К.Л." (017) 268-52-89

АССОЦИАЦИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ПРИГЛАШАЕТ принять участие в конкурсе на вакантные должности

Экономиста-аналитика

- Анализ деятельности предприятий
- Финансовый учет
- Оценка инвестиционных проектов

Финансового дилера

- Работа с финансовыми инструментами: валютные операции, ЦБ, ГКО

Бухгалтера-аудитора

- Аудит предприятий в рамках Ассоциации
- Представление интересов предприятий в контролирующих организациях

Общие требования к претендентам:

- Опыт выполнения предлагаемой работы
- Высшее финансово-экономическое образование
- Хорошие навыки работы на ПЭВМ

Обращаться с 12 до 16 часов по телефону 231-90-08

СЛЕДУЮЩИЙ НОМЕР
«БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»
ВЫЙДЕТ 6 АПРЕЛЯ 1997 ГОДА

ИНТЕРКОМПЬЮТЕРСЕРВИС
ТОЛЬКО ВЫ И МЫ
ИКС КОМПЬЮТЕРЫ ПЕРИФЕРИЯ МОНИТОРЫ
АВТОРИЗОВАННЫЙ ДИЛЕР
(017) 230 64 82

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

3 НОВОСТИ

- Президентские контролеры позарились на соросовский караван
- Жертвой государственной цензуры стала выставка белорусских художников «Пагоня»

4 НОВОСТИ

- Президент Лукашенко сооружает собственную «берлинскую стену» -- вдоль западных границ Беларуси
- Колумб Америку открыл, Лукашенко ее закрывает

5 МЕЖДУНАРОДНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

- Тенденции мировой экономики: продолжают богатеть и без того самые богатые страны земного шара
- Спикер чешского парламента Милош Земан: «Не вижу причин уступать российскому шантажу»

6 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА

- «Приорбанк»: восемь лет на гребне экономических преобразований в Беларуси. Отчет об очередном ежегодном собрании акционеров банка

7 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА

- «Агропромбанк» как зеркало белорусской деревни эпохи президента Лукашенко. Отчет с годового собрания акционеров
- 5 апреля -- взаимный зачет задолженностей между субъектами хозяйствования Беларуси

8 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА

- Перспектива российского рубля в качестве резервной валюты стран СНГ
- Валютный рынок: белорусский рубль ежедневно девальвируется в среднем на 1%

9-16 КОНЪЮНКТУРА

17 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Белорусское станкостроение: время думать об основных фондах
- «Мерседес» расширяет свое присутствие на белорусском рынке грузовых автомобилей

18 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Белорусское виноделие на грани вымирания: уже точно известен день, когда отрасль останется без виноматериалов

19 НЕДВИЖИМОСТЬ

- Столичные власти начинают выпуск принципиально новых для Беларуси ценных бумаг -- облигаций первого Минского целевого жилищного займа
- Президентские декреты дезорганизовали рынок жилья

20-21 МАКРОЭКОНОМИКА

- Совет Министров одобрил Национальную стратегию устойчивого развития Республики Беларусь. Вслед за президентом главные белорусские стратеги считают, что страну спасет социально ориентированная рыночная экономика

22 БЕЗОПАСНОСТЬ

- Мир перед глобальной угрозой наступления наркобизнеса
- Белорусские оружейники пытаются расширить свое присутствие на мировых рынках вооружений

23-24 РЕКЛАМА

ПОДРОБНОСТИ

ЧЕРЕПАХА И БЕЛОРУССКИЕ ЦЕНЗОРЫ

Андрей МАХОВСКИЙ

Белорусские цензоры успешно расширяют сферу своей деятельности. До последнего времени преследования цензуры подвергались только СМИ. Теперь, покончив со свободой белорусских масс-медиа, власти взялись за отечественных художников.

24 марта в Минске открылась выставка картин белорусского объединения художников «Пагона». Подобные выставки организуются традиционно по случаю очередной годовщины образования Белорусской народной республики. Накануне нынешней Министерство культуры потребовало от Белорусского союза художников провести предварительную цензуру экспозиции. Руководство союза подвергать уже забытой и столь унижительной процедуре своих коллег отказалось.

В результате высокое «культурное» начальство решило обойтись собственными силами. Уже 25 марта инспектировать выставку явились заместитель министра культуры Беларуси Валерий Гидройц и начальник управления культуры Минского горисполкома Владимир Афанасьев. Внимательно изучив «подрывную» экспозицию, чиновники от культуры пришли к выводу, что многие из представленных картин необходимо убрать с глаз долой, дабы не разлагать девственную любовь простых советских белорусов.

Однако устроители выставки выполнить устные указания начальства отказались.

На следующий день председатель Белорусского союза художников получил письмо уже от министра культуры г-на Сошневского. Министр, сам картин не видя, тем не менее признал тринадцать из них «несоответствующими действующему законодательству» -- Закону «О культуре» и, что вообще не поддается здравому осмыслению, Декрету президента «О правилах проведения митингов, демонстраций и пикетирования». В число запрещенных попали серия «Сатирические рисунки» Карповича, триптих «Окна печати» Марковца и картина «Наши куклы» Карповича и Марочкина. «Идеологическая диверсия» была немедленно пресечена. Рабочие выставочного комплекса на глазах у многочисленных посетителей сняли крамольные произведения со стен. На их место организаторы выставки вывесили копии злополучного письма министра.

Руководитель объединения «Пагона», художник Марочкин заявил: «В пятилетней истории суверенной Беларуси подобное происходит впервые. К белым пятнам на страницах газет мы, конечно, привыкли, но белые пятна на стенах выставочного комплекса выглядят дико». Самое забавное, что запрет был наложен и на инсталляцию «Красный уголок -- зона», содержание которой ничего общего с современной Беларусью не имеет. Этим произведением авторы хотели напомнить посетителям выставки о временах сталинского ГУЛАГа. Аналогично с сегодняшним днем бдительные чиновники из Министерства культуры обнаружили без дополнительных подсказок со стороны.

Правда, удивляться этому не стоит. Цензоры всегда отличались особой сообразительностью. В свое время детский фильм «Черепаша», выходящий на экраны в годовщину советского вторжения в Чехословакию, был запрещен только потому, что некий бдительный цензор узрел в трагической истории о танковых войсках и черепахах опасное иносказание: «Маленькая деревня, а мы ее под танк». Хотя, обнаруженную черепашью схожесть нынешней Беларуси с «красной зоной» мы подвергать сомнению не будем.

ОППОЗИЦИЯ

ЗДОРОВЬЕ АЛЕКСАНДРА ЛУКАШЕНКО: ВЗЛЯД БНФ

Андрей МАХОВСКИЙ

26 марта Белорусский народный фронт выступил с инициативой проведения медицинского освидетельствования Александра Лукашенко. Обращаясь к мировой общественности, фронт предложил создать независимую международную медицинскую комиссию для проведения такой экспертизы.

Как сообщил сопредседатель БНФ Винцук Вечорка, накануне к руководству фронта обратился некий высокопоставленный чиновник из Администрации президента. Он сообщил, что в последнее время поведение Александра Лукашенко стало «неадекватным». Принимая решения по важнейшим вопросам, президент не только не советуется со своим окружением, но и зачастую поступает вопреки мнению своих ближайших сподвижников. Это касается решений об аресте Тамары Винниковой, о высылке дипломатов и о физической расправе с некоторыми деятелями оппозиции и участниками мирных акций протеста. Неизвестный чиновник высказал опасение по поводу состояния психического здоровья Александра Лукашенко.

По словам Винцука Вечорки, в этом обращении соратника президента к оппозиции нет ничего удивительного. Накануне падения режима Кебича многие люди из его окружения так же бескорыстно делились информацией с лидерами БНФ.

«Эти люди испытывают вполне объяснимый страх за свое будущее. Помогая нам, они подстраховывают себя», -- заявил Винцук Вечорка. На вопрос о том, насколько высокопоставленным был этот чиновник, сопредседатель БНФ заявил, что «это не Шейман и не Титенков...».

В специальном заявлении

БНФ говорится: «После референдума 24 ноября Лукашенко сконцентрировал в своих руках неограниченную власть. В результате белорусский народ стал заложником личности Лукашенко, его желаний, настроений и, возможно, патологии. Александр Лукашенко единолично принимает государственные решения, которые не соответствуют нормам поведения в цивилизованном мире и нормам морали».

По мнению руководства БНФ, все это вызывает вполне обоснованные опасения. Практика медицинского освидетельствования государственных руководителей принята во всем мире. Между тем в Беларуси никакие официальные известия о состоянии здоровья Александра Лукашенко не появлялись. По мнению руководства БНФ, «предупредить последствия дальнейшего правления этого человека, опасные как для страны, так и для региона, могла бы независимая медицинская экспертиза».

ПРОГРАММНЫЕ ЦЕЛИ: НЕЗАВИСИМОСТЬ И ИНТЕГРАЦИЯ С ЕВРОПОЙ

BNS

Председатель Белорусского народного фронта Зенон Позняк просит более активной поддержки международной общественности, утверждая, что проблема Беларуси -- проблема всей Восточной Европы.

На пресс-конференции в Вильнюсе лидер белорусской оппозиции утверждал, что без международного содействия введенный Россией режим «физически ликвидирует всех активистов, борющихся за независимость Беларуси».

По словам Позняка, политические силы всех стран должны проводить политику дав-

ления на Россию и пассивно поддерживать стремления Беларуси. Лидер БНФ подчеркнул, что проблема Беларуси -- прежде всего проблема Восточной Европы, а особенно -- Украины, Польши, Литвы и Латвии.

На встречах с членами сеймов Литвы и Польши Позняк пытался убедить политических

деятелей, чтобы в этой области проводилась более активная политика.

Кстати, в ходе своего пребывания в Вильнюсе Зенон Позняк встретился с главой парламента Витаутасом Ландсбергисом и другими литовскими политиками. На всех встречах Зенон Станиславович акцентировал внимание на том, что позиция белорусской оппозиции четкая -- независимость, интеграция в европейские структуры и отказ быть частью России. Он призвал защитить белорусский народ, «вотпанный в грязь».

КОНФЛИКТ

ПРЕЗИДЕНТСКИЕ КОНТРОЛЕРЫ ПОЗАРИЛИСЬ НА СОРОСОВСКИЙ КАРАВАЙ

Андрей МАХОВСКИЙ

Проверка в Белорусском Фонде Сороса, начавшаяся после изгнания из страны его исполнительного директора Питера Берна, продолжается. Как уже сообщала «БДГ», особое внимание ревизоры уделяют документации, касающейся выдачи соросовских грантов. Как подчеркивается в специальном заявлении БФС, результатом проверок стало то, что деятельность фонда поставлена под угрозу.

Напомним, что распоряжение «О проверке финансово-хозяйственной деятельности Белорусского Фонда Сороса» было подписано секретарем Совета безопасности Виктором Шейманом. Работа специальной комиссии началась еще 20 марта и должна завершиться до 20 апреля. Первоначально предполагалось, что в центре внимания проверяющих будет деятельность фонда, связанная с осуществлением финансовых операций, в том числе правильность уплаты налогов. В самом БФС сферу общения с комиссией предполагали ограничить исключительно бухгалтерией.

Но интересы контролеров Совета безопасности оказались значительно шире. С самого начала комиссия проявила поистине нездоровое любопытство к механизму предоставления соросовских грантов. Контролеры никак не могли понять, кто из белорусского руководства уполномочивал Джорджа Сороса предоставлять гуманитарную помощь тем или иным людям. Выяснив, что выделение грантов ни с кем согласовано не было, контролеры потребовали представления документов по всем грантополучателям. Комиссия сосредоточила внимание на целевом использовании грантов, то есть на выполнении получателями соросовских стипендий условий, оговоренных в их контракте с БФС.

Поначалу руководство фонда представить такие документы отказалось. В соответ-

ствии с постановлением Кабинета Министров требовать отчета у физических и юридических лиц, получивших поддержку фонда, имеет право только сам фонд. По мнению членов наблюдательного совета БФС, выполнение подобных требований является грубым «нарушением основных принципов деятельности фонда как благотворительной организации».

Тем не менее, получив отпор, президентские контролеры не успокоились. Руководство БФС предупредило, что в случае непредставления документов добровольным путем они будут изъять принудительно. Более того, возникла угроза, что отказ от выполнения требований инспекции станет основанием для закрытия фонда.

В результате 24 марта на заседании наблюдательного совета было принято решение «о вынужденном представлении требуемых документов». При этом члены совета выразили протест против незаконных, по их мнению, действий комиссии. БФС заявляет, «что будет предпринимать все возможное для защиты законных прав многих тысяч белорусских граждан -- своих грантополучателей». Известно, что сейчас соросовские стипендиаты собирают подписи под письмом в защиту БФС.

Кстати, у белорусского представительства Фонда Сороса проблемы с деятельностью на нашей территории возникают не впервые. Еще в 1994 году тогдашний премьер Вячеслав

Справка «БДГ».

Фонд открытого общества Джордж Сорос основан в 1979 году. В 1984 году появился первый фонд в Центральной Европе. Он существовал в форме совместного предприятия фонда в Нью-Йорке и Венгерской Академии наук. В 1987 году Джордж Сорос основал фонд в Москве, а также самостоятельные фонды в Украине и странах Балтии -- задолго до того, как эти государства стали независимыми. На сегодняшний день представительства Фонда Сороса имеются в более чем двадцати странах. Штаб-квартира системы фондов находится в Нью-Йорке. Центральноевропейский университет, который расположен в Будапеште и Праге, и Институт открытого общества, центр которого в Будапеште, являются двумя учреждениями, которые направляют и согласовывают деятельность системы фондов в Центральной Европе.

Кебич дал поручение управлению по координации деятельности административных органов Совмина отследить, чем занимается «Фонд Сороса -- Беларусь». Тогда в докладной записке правительственный секретарь Геннадий Данилов отмечал, что «...фонд свою деятельность направляет на изменение мировоззрения людей, насаждение американского образа жизни, привлечение в фундаментальные естественные и общественные науки США дешевого интеллектуального потенциала нашей республики». На этом основании белорусские чиновники основательно попортили нервы тогдашнему исполнительному директору фонда Элизабет Смедли. Но «консервативный» Кебич все же не так испугался «американского образа жизни», как это сделал «прогрессивный и по-новому мыслящий» Александр Лукашенко, не впусивший в страну преэминика г-жи Смедли Питера Берна.

**ДИЗАЙН
РЕМОНТ
ОТДЕПКА**

**СОВРЕМЕННЫЕ
МАТЕРИАЛЫ**

(017) 236-55-01
(017) 236-54-31

ФЕЛИКС

**ИГРА ВООБРАЖЕНИЯ
ИЛИ РЕАЛЬНОСТЬ?**

Вопрос к профессионалам



**Ваша уверенность в успехе --
комфортная современная
офисная мебель!**

Сотни систем из Италии и Германии
всевозможных цветовых гамм
и комбинаций интерьера.

Тел. (017) 275-35-25,
275-36-52



АСПЕКТ
В НОГУ СО ВРЕМЕНЕМ.

ПОДРОБНОСТИ

КОЛУМБ АМЕРИКУ ОТКРЫЛ, ЛУКАШЕНКО ЕЕ ЗАКРЫВАЕТ

ОЛЬГА ТОМАШЕВСКАЯ

Как и следовало ожидать, выдворение из Беларуси первого секретаря посольства США Сержа Александрова привело к дальнейшему охлаждению отношений между Вашингтоном и Минском. Реакцией США стала высылка первого секретаря белорусского посольства Владимира Громыко -- такие меры общеприняты в мировой практике. Однако вряд ли это станет последним ответным действием со стороны Вашингтона. Какие еще шаги будут предприняты американской стороной, станет ясно после проведения в Вашингтоне консультаций с послом США в Беларуси Кеннетом Яловицем, который отозван из Минска на неопределенный срок.

Владимир Громыко был объявлен персоной нон-грата 26 марта. Ему было предложено покинуть Соединенные Штаты в течение 24 часов. Семья г-на Громыко получила дополнительное время на то, чтобы выехать из страны. Официальный представитель Госдепартамента Джон Динджер заявил, что требования, предъявленные Владимиру Громыко, полностью дублируют условия, поставленные белорусской стороной американскому дипломату. Г-н Динджер высказал озабоченность США возрастающим стремлением белорусского руководства к авторитаризму и спадом двусторонних отношений с Беларусью.

Внешнеполитическое ведомство Беларуси отреагировало на высылку Владимира Громыко следующим заявлением: «МИД РБ не может согласиться с мотивацией данного действия со стороны США». Одновременно белорусский МИД сообщил о приращении белорусского руководства «здоровому, без обострений развитию долгосрочных и всеобъемлющих отношений с Соединенными Штатами Америки».

Правда, поводов для оптимизма у белорусской стороны немного. На неопределенный срок остается в Минске недавний назначенный посол Беларуси в США Валерий Цепкало. В начале прошедшей недели г-н Цепкало уже направлялся в Вашингтон, однако ему пришлось прервать путешествие и вернуться из Франкфурта в Минск.

В заявлении белорусского МИДа говорится, что г-н Цепкало был отозван из Франкфурта «для консультаций относительно положения, сложившегося в двусторонних отношениях Беларуси и США». Однако есть определенные сомнения в том, что задержка с приездом Валерия Цепкало в Вашингтон произошла именно по инициативе белорусского внешнеполитического ведомства. 27 марта Джон Динджер заявил на брифинге, что США предложили правительству Беларуси воздержаться от направления своего нового посла в Вашингтон. Г-н Динджер подчеркнул: «Мы считаем, что приезд нового посла Беларуси в США будет в настоящее время неуместен».

Представитель Госдепартамента также привел внушительный перечень фактов, которые вызвали резкое ухудшение отношений между Беларусью и США.

Справка «БДГ».

Венская конвенция 1961 года о дипломатических сношениях -- международный документ, регламентирующий деятельность дипломатических представительств. Даже во времена Советского Союза Беларусь являлась ее самостоятельным участником. Именно этим документом предусмотрено, что персонал дипломатических представительств и члены их семей пользуются правом неприкосновенности личности, жилища, а также неприкосновенности от юрисдикции государства пребывания. Согласно этому документу государство не обязано мотивировать объявление кого бы то ни было персоной нон-грата. А вот аккредитующее государство при получении соответствующего уведомления должно отозвать своего диппредставителя.

Персона нон-грата (нежелательное лицо) -- в дипломатической практике глава дипломатического представительства, которому отказано в аккредитации. Персона нон-грата может быть объявлен любой дипломат -- как ожидающий согласия на въезд в данное государство, так и уже работающий там.

Он заявил также: «Авторитарные тенденции резко обострились после референдума по вопросам конституционной реформы, состоявшегося в ноябре прошлого года. Процесс подготовки к референдуму страдал серьезными изъянами и был осужден США и их союзниками. Манипулируя средствами массовой информации, режим добился того, что голос оппозиции не был услышан и референдум получил значительную поддержку... С того времени исполнительная власть использует заведомо недобросовестный результат как мандат на усиление контроля над другими ветвями власти, в результате чего сейчас, на наш взгляд, невозможно говорить о наличии в Беларуси демократии».

TERRA-NOVA
строительная компания



ЕВРОРЕМОНТ
квартир, офисов, магазинов

ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ
ДИЗАЙН

Тел./факс 234-15-53
Тел. 230-67-73

РЕЗОНАНС

ПРЕЗИДЕНТ ЛУКАШЕНКО СООРУЖАЕТ СОБСТВЕННУЮ «БЕРЛИНСКУЮ СТЕНУ» — ВДОЛЬ ЗАПАДНОЙ ГРАНИЦЫ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, ВАРШАВА

Обвинения президента Беларуси Александра Лукашенко в адрес Польши, озвученные в белорусском эфире 26 марта и тут же повторенные польской прессой, вызвали полнейшее недоумение в политических кругах в Варшаве.

МИД Польши уже в среду вечером выступило со специальным заявлением, в котором выразило глубокую обеспокоенность в связи с подобными заявлениями белорусского президента. «Эти предположения не имеют под собой никаких оснований», -- утверждает в заявлении Министерства иностранных дел Польши. Пресс-секретарь МИДа Павел Добро-

вольски, отвечая на многочисленные просьбы прессы о комментариях по поводу публичных обвинений, выдвинутых Лукашенко, сказал, что «данные предположения полностью противоречат сведениям, которыми располагают польский МИД, и не имеют никакого подтверждения фактами: мы не знаем о создании на территории нашей страны «антибелорусских структур». «Я не понимаю, для чего президент Лукашенко хочет осложнить польско-белорусские отношения», -- добавил представитель МИДа. А таких осложнений можно ожидать. До сих пор, правда, МИД Польши не выступил с официальной нотой, поскольку, по выражению польской стороны, Варшава «не желает эскалации». Однако белорусский посол в Польше Виктор Бурский 27 марта в течение всего дня пребывал в состоянии повышенного ожидания вызова «на ковер» в польский МИД.

Надо полагать, если главный возмутитель спокойствия -- белорусский президент -- станет и в дальнейшем усердствовать в подобных дипломатических пассажах, то терпение окажется исчерпанным и у польской стороны. И тогда эскалация неминуема. Подобный исход более чем вероятен, поскольку Беларусь уже давно встала на

тропу обострения международных отношений, в том числе с Соединенными Штатами. Для польского общественного мнения это более чем громкий сигнал к тому, что белорусское руководство само рвется в международную изоляцию.

Президент Польши, вернувшись домой после визита в Ирландию, так прокомментировал вдруг возникшую проблему: «Польша не заинтересована в обострении польско-белорусских отношений, как и отношений Беларуси с другими странами. Мы -- соседи, можем многим отличаться друг от друга, но существует немало сфер, в которых мы сотрудничаем. Поэтому не стоит усложнять друг другу жизнь». Отверг обвинения белорусского главы государства и польский министр иностранных дел Дарнуш Росати.

Президент Лукашенко допустил и еще одну возмутительную оговорку, когда обвинил белорусских поляков не только в «спровоцированных извне» антиправительственных выступлениях, но и в черной неблагодарности, которой они ответили на то, что белорусское правительство якобы открыло в Гродно польскоязычную школу. Как заявил Мариуш Машкевич, консул Польши в Гродно, эта польская школа была построена на деньги Сената Польши.

Более того, как отмечает президент Союза поляков Беларуси Тадеуш Гавин, белорусский президент и правительство не выполнили данных ими обязательств по строительству еще одной школы для польского меньшинства на Гродненщине.

Мотивов, которыми руководствуется белорусский президент, резко осложняя отношения своей страны с внешним миром, в польских масс-медиа называется немало. Руководство 20-тысячного Союза поляков Беларуси (крупнейшей организации 420-тысячного польского меньшинства нашей страны, 300 тысяч из которых проживает компактно на территории Гродненской области), считает, что это -- реакция президента на сотрудничество союза с БНФ (две организации выставляли единые списки кандидатов на выборах в парламент), а также на участие деятелей союза в антипрезидентских демонстрациях.

Вице-директор независимого польского Центра восточных исследований Бартоломей Сенкевич однозначно комментирует мотивы Лукашенко: «В Беларуси ему уже начинает не хватать внутренних врагов, поэтому он начинает искать врагов внешних». Помимо этого, польские аналитики отмечают «недоверие Лукашенко ко всему, что пахнет Западом», припоминая, что Гродненская область никогда не пользовалась особой любовью президента Беларуси, который за три года только однажды удостоил ее своим посещением. В неофициальных комментариях проскальзывает и такое мнение: какой бы центр белорусской оппозиции ни возник в Польше или в Чехии, он не сможет стать настолько же антибелорусским, насколько антибелорусскими являются сам президент и правительство страны.

У инцидента есть и другой аспект. После осеннего референдума, результаты которого не признали ни страны Европейского сообщества, ни наши западные соседи, белорусское посольство в Польше на себе ощутило международную изоляцию и охлаждение отношений со стороны если не высшего руководства Польши, то ру-

ководителей более низкого уровня наверняка. В этом проявляется скорее не показная демонстрация неприятия Польшей установившегося в Беларуси «нового порядка», а здравый смысл: зачем терять ценное время на работу и переговоры на межведомственном уровне двух стран, если принятые решения и взятые на себя сторонами обязательства в случае с Беларусью почти ничего не стоят: в Минске все решает только один человек, который как истинный хозяин своего слова не стесняется сначала это слово давать, а затем брать его назад.

После озвученных президентом на селекторном совещании «донесений спецслужб» у польской стороны к тому же могут возникнуть вполне обоснованные подозрения относительно того, какой же деятельностью (дипломатической или разведывательной?) занимаются представители белорусского дипломатического представительства на польской территории. Поскольку поляки в течение последнего года уже пережили последствия деятельности в их стране российских дипломатов-шпионов (что называется и поныне, как, например, в недавних предостережениях министра, ответственного за работу польских спецслужб), то можно смело предположить, что подобные подозрения относительно работников белорусского посольства приведут к полной изоляции наших дипломатов.

Ударит это, впрочем, не только по дипломатам: в разгар всех этих шпионских страстей в Польше становится просто-таки небезопасно говорить об экономическом сотрудничестве с Востоком (в данном случае -- с Беларусью). И даже сторонники расширения польско-белорусского сотрудничества, торговли, инвестиций окончательно замолкнут из боязни быть зачисленными в круг «агентов» белорусских спецслужб.

Алюминиевые окна, двери, витражи, входные группы. Профиль фирмы "Brökelmann" (Германия).

Для стран с суровым климатом.

Изготовление по немецкой технологии. Трехкамерный профиль с термоизолирующим заполнением. Широкая цветовая гамма, включая анодирование.

**Проектирование
Дизайн
Изготовление
Монтаж**

Гарантия от 3-х лет...

Возможна установка автоматических систем приводов дверей "TORMAX AUTOMATIC" (Швейцария)
Гарантийное и послегарантийное обслуживание

Вместе с нами к новым стандартам жизни!

Архитектурно-строительная фирма

БЕТАБУД

Лицензия на проектирование №7047

Лицензия на строительство №7073

тел./факс (017) 258 91 94 258 71 92



АНАЛИЗ

САМЫЕ БОГАТЫЕ СТРАНЫ МИРА ПРОДОЛЖАЮТ БОГАТЕТЬ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, ВАРШАВА

Опубликованный в Париже рапорт Организации экономического сотрудничества и развития (OECD), в которую входят самые богатые страны мира, представляет прошедший год как год рекордной приватизации. По всему миру доходы от нее в 1996 году составили \$88 млрд., из которых \$68 млрд. приходится на страны OECD.

Из рапорта следует, что начиная с 1993 года государства OECD, приватизируя свои предприятия, чаще всего стали избирать форму публичных аукционов, доступных всей желающей публике, которые потеснили модную прежде продажу предприятий стратегическому инвестору. Осуществление грандиозных приватизационных планов в западных и центральноевропейских странах (а с 1995 года членом OECD стала Чехия, с 1996 г. -- также Венгрия и Польша) в значительной степени ограничили долю государства в предприятиях и оказывают глубочайшее влияние на формирование фондовых рынков. Авторы рапорта отмечают, что если нынешние тенденции окажутся стабильными, то они облегчат перенос сбережений с рынка облигаций на рынок акций. Развитие биржевых рынков, в свою очередь, может быть особенно полезным для стран, которые стоят перед необходимостью реформы пенсионной системы, где в области социального страхования действует еще советский принцип: пенсии сегодня оплачиваются из отчислений нынешних работающих, которые таким образом попросту проедаются, а не инвестируются для будущих пенсионных выплат. В Польше, кстати, идет даже разговор о том, чтобы доход от приватизации (а в приватизационном пакете правительства на ближайшие два года значатся крупнейшие предприятия металлургической, нефтегазовой промышленности, телекоммуникаций) предназначить для создания специального фонда для проведения пенсионной реформы. За счет этих целенаправленных средств удалось бы, не снижая нынешнего высокого уровня социальных выплат в стране (т.е. финансового давления на слои пенсионеров), обеспечить перенесение акцента для будущих поколений на накопление пенсионных сбережений в частных пенсионных фондах.

В области привлечения заемов на международных рынках рапорт отмечает рост капитала на 22% -- до рекордного уровня \$1,572 триллиона (против \$1,284 триллиона в 1995 г.) для всех форм кредитования. За прошлый год от эмиссии облигаций было получено \$711 млрд., что означает рост на 52% по сравнению с предыдущим годом. Особую активность в эмиссии облигаций рынки проявили в IV квартале вследствие понижения долгосрочного опроченования. Еще одной чертой прошедшего года было присоединение к «большой тройке» (доллар, марка, иена) других валют: фунта стерлинга (двукратный рост стоимости облигаций до GDP 33 млрд.) и французского франка (более чем в три раза -- до FRF 235 млрд.). На страны OECD пришлось 88% всех займов.

Прогнозы, сделанные авто-

чают также весьма серьезные намерения в приватизационных планах Бразилии.

Итак, голос взывающего к умеренности в приватизации президента Беларуси, который предлагает после идеи «точной» приватизации развивать новую, не менее «оригинальную» идею -- скорректировать российские реформы по образцу Беларуси, в мире, надо полагать, услышан не был. Богатые страны хотят стать еще богаче, а заодно обеспечить своим предприятиям инвестиции, на которые само государство обычно не способно, лучший уровень менеджмента и возможность дальнейшего развития в соответствии с тенденциями развития рынка. Беларусь же по-прежнему жаждет оставаться «заповедником социализма» в центре Европы -- со всеми вытекающими отсюда последствиями.

Доходы от приватизации (\$ млн.) для отдельных стран OECD				
Страна	1994 г.	1995 г.	1996 г.	1997 г. (прогноз)
Германия	240	-	3273	2600
Франция	5479	4136	5099	5300
Венгрия	1017	3813	880	1000
Польша	642	1516	495	3500
Чехия	1077	1205	994	700

ДОХОД СТРАН OECD ОТ ПРИВАТИЗАЦИИ В 1990-1997 Г. (в \$ млн.)								
	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997 прогноз
Австралия	19	1267	1893	2057	2046	7966	9580	7100
Австрия	32	48	49	142	700	1035	1251	1600
Бельгия				956	549	2681	1221	900
Англия	12906	21825	604	8523	1341	6691	6695	3300
Венгрия	38	470	720	1842	1017	3813	880	1000
Германия		325		435	240		13273	2600
Голландия	699	179	17	780	3766	3993	1239	600
Греция			нет данных				529	1500
Дания	644			116	2815	12	382	100
Ирландия		515	70	274		157	293	
Испания	нет данных			21	10	2	6	
Италия	228		1491	2561	1390	2215	1877	11500
Италия				1943	6493	7434	6265	6600
Канада	1504	808	1249	755	490	3803	1762	2000
Люксембург								
Мексика	3124	10754	6866	2503	766	170	72	1900
Новая Зеландия	3895	17	967	630	29	264	1839	
Норвегия				287	118	510	660	200
Польша	62	338	140	734	642	12516	495	3500
Португалия	1092	1002	2217	422	1123	2343	3824	3500
США								
Турция	486	224	423	546	412	515	292	4100
Финляндия				229	1166	363	911	100
Франция				12160	5479	4136	5099	5300
Чехия	нет данных				1077	1205	994	700
Швейцария								
Швеция			378	252	2313	852	785	1100
Южная Корея				817	2435	480	1849	1700
Япония				10060	5762		6379	8700
Вместе OECD	24729	37770	17204	49032	42171	52162	68449	69600
В том числе ЕС	15601	23894	4825	28792	27376	31915	43648	38700
Остальные страны	5078	10413	19845	23976	18111	25058	19479	30000
Всего в мире	29808	48183	37049	73008	60282	77220	87929	99600

СЕРТИФИЦИРОВАННЫЕ КОМПЬЮТЕРЫ И ПЕРИФЕРИЙНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

STRATUM



ЛОКАЛЬНЫЕ СЕТИ • ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Минск, ул. Варшавская 17-114
телефон / факс: 017 / 220-67-08 / 234-05-53 / 234-66-09

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

МИЛОШ ЗЕМАН: «Я НЕ ВИЖУ ПРИЧИН УСТУПАТЬ ШАНТАЖУ»

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, ВАРШАВА

На днях посол России в Чешской Республике Николай Рябов в интервью российскому НТВ заявил, что вступление Чехии в НАТО создаст угрозу для двусторонних чешско-российских соглашений. «Это был бы настоящий удар для российской экономики», -- пожаловался при этом г-н посол, давая понять, что речь идет о рынке сбыта для российской военной промышленности. Николай Рябов также заявил, что Москва может пересмотреть торговые соглашения с Чехией, особенно относящиеся к поставкам российского газа и к ядерной энергетике. Корреспондент «БДГ» попросила прокомментировать эти заявления председателя Палаты Депутатов Чешской Республики (нижней палаты чешского парламента) Милоша Земана.

-- Различные политические партии в Чехии по-разному смотрят на многие проблемы, но в этом вопросе -- вступление в европейские структуры, в том числе и в НАТО -- мнение разных политических сил едино. Я считаю, что российский посол, делая подобные заявления, превысил свои полномочия. Я не одобряю шантажа с какой бы то ни было стороны. И не вижу причин, по которым мы должны были бы уступить шантажу.

Очередная угроза России «перекрывать» трубу, по-видимому, для центральноевропейских стран потеряла свою устрашающую силу. Милош Земан далее подчеркнул, что одним из методов, помогающих противостоять как раз такого рода шантажу, является политика диверсификации источников топлива и энергии. Именно такую политику старается проводить вслед за западноевропейскими странами и Чехия, ведя в настоящее время переговоры с Норвегией о поставках норвежского газа. А недавно в Чехии было закончено строительство «альтернативного» нефтепровода -- из Германии. Председатель чешского парламента также упомянул о планах включения Чехии, равно как и Польши, в трансевропейские сети: как коммуникационные, так информационные и энергетические.

Центральная Европа, где еще 10 лет назад в политике практически безраздельно доминировала «рука Москвы», сегодня необратимо изменилась. Государства этого региона -- некогда члены СЭВ и Варшавского договора -- видят свое будущее в ЕС и НАТО. Формируются при этом и региональные структуры, подобные СЕФТА (Центральноевропейское соглашение о свободной торговле), Вышеградской группе и др. Лидерами в осуществлении реформ и развития экономики после глубочайшего кризиса в регионе являются Венгрия, Польша и Чехия, что уже отмечено принятием этих стран в «клуб богатых» -- Организацию международного сотрудничества и развития. Они же называются в числе первых стран, которые будут приглашены в НАТО и Европейский союз. Но идет ли некое соревнование за неоспоримое лидерство в этой «тройке»? На этот вопрос мы и попросили ответить г-на Земана.

-- В последнее время Польша начинает играть все более активную роль в центральноевропейском регионе. Здесь происходит более чем оживленное международное политическое движение. Руководители Балтийских государств,

наноса визиты в Варшаву, теперь заявляют, что в лице Польши они видят стратегического партнера, который поможет им пройти дорожку «до объединенной Европы». С визитами в Польшу побывали уже и недавно избранные президенты «аутсайдеров реформ» -- Румынии и Болгарии. Оба уехали из Варшавы не с пустыми руками: Петер Стоянов -- с зерном, в разгар хлебного кризиса у себя в стране; Эмиль Константинеску -- с обещаниями поддержки и инвестиций. Именно по инициативе польского президента осенью прошлого года президенты Литвы, Украины и Польши приняли совместное обращение к президенту Беларуси с выражением обеспокоенности за соблюдение демократических принципов в Беларуси. Выразительную позицию, которую они неоднократно оглашали на европейских форумах и за океаном, польские власти заняли и по отношению к введению в Беларусь новой Конституции и формированию на ее основе нового парламента. Все это создает впечатление, что роль неформального лидера в центральноевропейском регионе переходит в руки Польши.

Милош Земан также отметил, что Чехия, как и Польша, заинтересована в том, чтобы стать членом Европейского союза, и уверена, что вскоре это свершится. При этом, по его мнению, различные страны должны не конкурировать между собой на этом пути, а идти

Справка «БДГ»:

Милош Земан -- председатель Палаты депутатов двухпалатного чешского парламента. Родился в 1944 г. в Колинне. В 1969 г. закончил Высшую экономическую школу в Праге. В 1968 г. в период «пражской весны» вступил в Коммунистическую партию Чехословакии, из которой был исключен в 1970 г. В 1985 - 1989 гг. работал в Исследовательском институте экономики, в 1990 г. начал работать в Институте прогнозов Чехословацкой АН (в котором работал и премьер-министр Чехии Вацлав Клаус). Является автором около 150 статей по методологии прогнозов, в том числе по симуляционному моделированию общественных систем. В 1989 г. вступил в Гражданский форум, одним из основателей которого был Клаус. В 1990 г. был избран в Федеральное собрание, где выполнял роль председателя бюджетной комиссии. В 1992 году вступил в Чешскую социал-демократическую партию, а в 1993 году был избран ее председателем. Его партия заняла второе место на парламентских выборах в июне 1996 г. и стала крупнейшей оппозиционной партией в парламенте. В июле 1996 года был избран председателем Палаты депутатов (депутаты от правящей коалиции оказали ему поддержку при этих выборах в соответствии с договоренностью о поддержке социал-демократии назначения нового правительства Клауса).

вместе и помогать друг другу. Если же первой группе стран -- кандидатов на вступление в ЕС удастся создать эффективную модель действий по решению насущных проблем, связанных со вступлением в ЕС -- адаптацией законодательства, реформированию экономики и т.д., то это будет полезно и для прочих стран, которые пойдут вслед за ними по той же дорожке. «Мы вступаем в ЕС не только для того, чтобы что-то взять у Европы, но и для того, чтобы что-то Европе предложить», -- считает председатель чешского парламента, отмечая, что обоим народам -- польскому и чешскому, есть что предложить европейскому сообществу. -- Потому конкурировать нужно не за лидерство, а за вклад для Европы».



Акционерный банк реконверсии и развития

АБ "РРБ-Банк"

предлагает следующие услуги на финансовом рынке по работе с векселями

✓ Привлечение денежных средств юридических лиц под банковский вексель "РРБ-Банка"

✓ Покупка банковских векселей Российской Федерации

✓ Консалтинговые услуги

Для покупки векселя не требуется предоставлять декларацию об источниках и объемах инвестиций

☎ (017) 235-17-01; 210-09-72; 235-54-43
Fax (017) 210-50-91

Лицензия № 37 от 30.09.1996г.

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

ВОСЕМЬ ЛЕТ: ЭТО МНОГО ИЛИ МАЛО?

Открыл собрание председатель совета банка Михаил Лавринович. Подводя итоги минувшего года, г-н Лавринович кратко охарактеризовал экономические процессы, происходящие в Беларуси, ведь результаты деятельности банка, эффективность его работы напрямую зависят от макроэкономического развития страны. Если в 1995 году инфляция составляла 809% годовых, то в 1996 году -- только 52%. И все же, по оценкам экспертов, для преодоления кризиса необходимо увеличение ВВП в течение как минимум трех лет по 6% ежегодно. В 1996 году прирост ВВП составил только 2,6%. Несмотря на увеличение валового продукта и объемов производства, качественный показатель развития экономики Беларуси ухудшился. Рентабельность в промышленности составила порядка 10% против 11% в 1995 году. Обострилась проблема неплатежей между предприятиями. Дебиторская задолженность за 1996 год составила \$3,8 млрд., кредиторская -- \$4,7 млрд.

Эти негативные тенденции не могли не отразиться на банковском секторе. Его прибыльность в 1996 году по сравнению с 1995 годом снизилась в полтора раза и составила BLR 676 млрд. Рентабельность здесь почти вдвое ниже, чем в промышленности. За истекший год в «Приорбанке» доходность активов выросла с 18 до 22% годовых, доля активов, приносящих доход, сократилась с 72 до 45%, а цена ресурсов выросла с 8,6 до 14,6% годовых.

Утрата доверия к банковским учреждениям по причине ликвидации ряда мелких банков, жесткая и быстро меняющаяся регламентация деятельности этого сектора Нацбанком и органами государственного управления, инфляционные процессы -- вот лишь некоторые из многочисленных факторов, ослабивших банковский сектор страны в прошлом году.

Исходя из экономической и общественно-политической обстановки наблюдательный совет банка для реализации стратегии «Приорбанка» и поддержания его устойчивого финансового положения предложил следующие основополагающие направления для работы в 1997 г.:

- концентрация кредитной деятельности с привлечением кредитных линий иностранных банков для финансирования проектов корпоративных клиентов;
- реализация программы микрокредитов по линии ЕБРР;
- реализация совместно с «Инкомбанком» (Россия) намерений по определенным двусторонним соглашениям в области инвестиций;
- дальнейшее наращивание собственного капитала;
- реализация мер по защите капитала от инфляции;
- внедрение новых банковских продуктов и услуг в целях решения проблемы неплатежей и взаимной задолженности;
- переход на хозяйственные принципы деятельности банка с определением исходных и конечных показателей оценки деятельности каждого филиала банка;
- создание системы по формированию высококвалифици-

рованного персонала банка.

Наблюдательный совет предложил акционерам следующий вариант распределения прибыли на 1997 год: резервный фонд -- 20%, фонд дивидендов -- 35% и фонд развития банка -- 45%. Размер дивидендов по при-



вилегированным акциям установлен в размере 30% годовых, а по простым акциям -- 20% годовых. Такое распределение прибыли позволит обеспечить выполнение экономических нормативов по ведению банковского дела, установленных Нацбанком и руководством «Приорбанка».

Подробнее об итогах деятельности «Приорбанка» в прошлом году рассказал на собрании председатель правления банка Сергей Костюченко. По его словам, сегодня «Приорбанк» занимает 4 место в стране по объемам активов, 5 -- по уровню собственного капитала, 2 -- по размеру уставного фонда. Деятельность банка организована в рамках тех субъективных правил, которые устанавливает государство в виде законов, указов, инструкций, декретов. Зачастую любое, даже самое незначительное, изменение этих правил может привести к кардинальной перемене условий деятельности банков и, как правило, к негативной. «В прошлом году значительный ущерб «Приорбанку» нанесло решение о формировании фонда обязательных резервов и потеря по ссудам, выданным в иностранной валюте, в белорусских рублях. Не готовы мы оказались и к волевоmu переводу на обслуживание в АСБ «Беларусбанк» значительной части бюджетных организаций. Эти и другие действия правительства и Национального банка накладываются на общую неблагоприятную экономическую ситуацию», -- заметил г-н Костюченко. Прочие негативные тенденции 1996 года Сергей Костюченко связал с недостатками в управлении банка -- низким качеством кредитного портфеля, большим числом убыточных филиалов, отсутствием в системе единой политики ценообразования на банковские кредиты и депозиты.

Общая сумма прибыли «Приорбанка» составила BLR 47 млрд. Рентабельность собственных

28 марта состоялось общее собрание акционеров «Приорбанка». В свое время акционеры решили проводить отчетные собрания в различных городах Беларуси, чтобы на них смогло присутствовать как можно больше участников. Такие собрания уже состоялись в Гродно и Бресте. Нынешнее прошло в Минске, на территории МАЗа -- завода, который стоял у истоков «Приорбанка».

Игорь ВОРОБЬЕВ

средств была на уровне 18%. Как отметил г-н Костюченко, это невысокие показатели прибыльности. «Трудно было ожидать лучших результатов в 1996 году. Недополученная прибыль состоит из созданных резервов по пролонгированной, просроченной и сомнительной задолженности в размере BLR 190 млрд., уплаченных штрафов, пени на сумму более BLR 4 млрд., оплаты проектных строительно-монтажных работ по реконструкции здания банка на сумму около \$2,5 млн. и более BLR 40 млрд».

Валюта баланса банка выросла на BLR 1,5 трлн., собственные средства достигли BLR 260 млрд. Однако темпы роста собственного капитала «Приорбанка» отставали от темпов девальвации национальной валюты и темпов инфляции. В результате этого произошло обесценение собственного капитала банка. В долларовом эквиваленте он уменьшился с \$18,7 млн. до \$16,6 млн.

В прошлом году произошло значительное снижение процентных ставок по привлеченным средствам физических и юридических лиц. Если на начало года средние годовые процентные ставки по депозитам юридических лиц составляли 52%, то к его концу они уменьшились до 24%. Настолько же изменились и ставки для физических лиц. Средние ставки по банковскому сектору за год снизились с 91 до 30%, ставка рефинансирования Нацбанка уменьшилась с 66 до 35% годовых.

Основным видом активных операций «Приорбанка» в 1996 году стало кредитование клиентов. По словам г-на Костюченко, общая динамика роста была прервана запретом Нацбанка на кредитование в валюте. На протяжении года качество кредитного портфеля банка ухудшалось, то есть темп роста некачественной задолженности превысил темп роста кредитного портфеля. В результате доля плохих кредитов на 1 июля достигла

21% от выданных ссуд. Благодаря мероприятиям, проведенным руководством банка, их удельный вес удалось сократить до 16% (BLR 271 млрд.).

Оставаясь самым рискованным видом операций, кредитование является и самым доходным: 63% общей прибыли «Приорбанка» получил за счет кредитования. В структуре кредитов ссуды государственным предприятиям составили 30%, долгосрочные кредиты -- 27%.

Часть выступления председателя правления «Приорбанка» посвящена ситуации на валютном рынке страны. По его словам, основной причиной острого дефицита валютных средств на всех сегментах валютного рынка стало избыточное предложение национальной валюты и недостаток предложения СКВ со стороны экспортеров. Заявки на покупку иностранной валюты оказались практически невыполнимыми. Это стало одной из причин возникновения задолженности банку по кредитам в иностранной валюте. До октября 1996 года просуществовал запрет на работу межбанковского валютного рынка. С преобразованием ЗАО «Межбанковская валютная биржа» в государственное учреждение Национального банка прежние правила торгов перестали соблюдаться. Покупка и продажа валюты на бирже регламентировались телеграммами Нацбанка, которые часто подменяли или отменяли друг друга, создавая дополнительные сложности. Основными источниками предложения валюты на бирже были вновь введенная обязательная продажа валютной выручки и интервенции Нацбанка. Это привело к существенному уменьшению объемов покупки-продажи валюты на бирже.

Политика жесткого ограничения курса наличного доллара, заключение его с начала года в рамках валютного коридора, введение неуклюжей системы дилинговых премий, повышающих коэффициентов к базовому об-

менному курсу -- все это привело к потере конкурентоспособности банковских обменных курсов по сравнению с курсами черного рынка. Это заставило «Приорбанк» сокращать сеть обменных пунктов, закрытие которых также связано со значи-

тельными расходами. Если на 1 января 1996 года в «Приорбанке» было 190 обменных пунктов, то через год их стало почти на 40% меньше.

Снижение доходности банков по операциям с валютой было обусловлено запретом на кредитование в валюте. Невозможность выгодно задействовать кре-

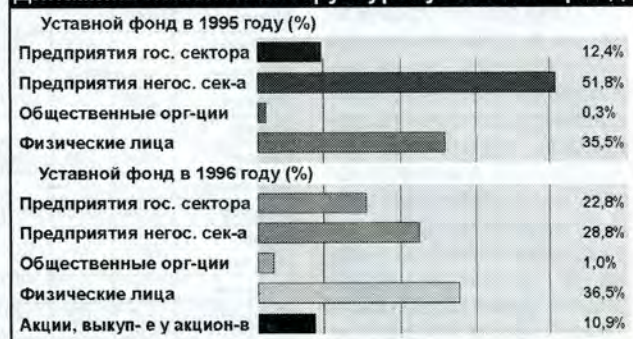
Справка «БДГ».

Крупнейшие акционеры «Приорбанка»: ПО «Беларусьнефть», ПО «БелавтоМАЗ», ПО «Азот», Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации РБ, гомельское предприятие транспорта «Дружба», МП «Крош», СП «Митран - М», ООО «УПТК», СП «Белинтеравтосервис», СП «Белвест», ООО «Турконтракт», «Продтовары» ТФ.

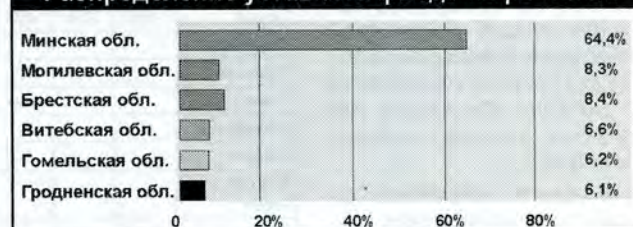
Основные показатели «Приорбанка» за 1996 год: сумма активов -- BLR 579533 млн., обороты за год -- BLR 821945652 млн., собственный капитал -- BLR 254608 млн., уставный фонд -- BLR 117743 млн., прибыль -- BLR 46916 млн., кредитные вложения -- BLR 1759026 млн., просроченные, пролонгированные, безнадежные ссуды -- BLR 271204 млн.

неров. Банку предписывалось установить доли акционеров в уставном фонде банка в соответствии с реальной долей государства и юридических лиц, основанных на государственной форме собственности, исходя из роста курса доллара со дня внесения средств государственными предприятиями. В результате пересчета взносов акционеров по предложенной Кабинетом Министров и Нацбанком методике при неизменной величине уставного фонда доля государства должна была значительно (в три раза) увеличиться и составить 48%, а доля физических лиц, наоборот, уменьшиться в два раза и составить 20%. Фактически предлагалось забрать половину акций у граждан и передать государству. Акционеры банка, конечно же, не согласились с таким вариантом. Выполняя указ, но не желая ущемлять

Динамика изменения структуры уставного фонда



Распределение уставного фонда по регионам



дитные ресурсы в твердой валюте привела к понижению ставок по вкладам физических лиц. Это в свою очередь уменьшило привлекательность данного вида услуг, и при общем недоверии к банковской системе вызвало отток валютных ресурсов из банков. Доля прибыли от валютных операций в «Приоре» составила 14%, тогда как в 1993 -- 1994 гг. она достигала более 50% всей прибыли.

Уставный фонд «Приорбанка» остался на уровне BLR 117 млрд. «Серьезные коррективы в наши планы по работе с уставным фондом внес Указ президента N 209 «О мерах по регулированию банковской деятельности», -- заметил г-н Костюченко. В связи с этим «Приорбанк» провел два внеплановых собрания акцио-

интересы 20 тыс. акционеров, совет банка предложил компромиссное решение -- увеличить долю государства поэтапно за счет чистой прибыли банка, выкупая акции у акционеров негосударственной формы собственности и передавая их государственным предприятиям. За это предложение тогда проголосовало более 70% акционеров.

В прошлом году банк выкупил у акционеров негосударственной формы собственности акций на сумму 11% уставного капитала. В результате доля государственного сектора возросла с 12 до 24%. За счет чистой прибыли «Приорбанк» выкупил и передал в прошлом году в управление Совета Министров республики пакет акций в размере BLR 829 млн.

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

«БЕЛАГРОПРОМБАНК» — ЗЕРКАЛО БЕЛОРУССКОЙ ДЕРЕВНИ

ДМИТРИЙ МАШАРА

«Белагпропромбанк» в связи со спецификой своей деятельности и составом клиентов, представляющих в основном агропромышленный комплекс, как ни один другой банк подвержен влиянию кризиса в сельскохозяйственной отрасли. Банку приходится балансировать, выполняя государственные программы и пытаясь при этом соблюсти экономические нормативы Национального банка.

28 марта состоялось собрание акционеров АКБ «Белагпропромбанк». Сегодня в банке создана развернутая инфраструктура -- 131 учреждение, в том числе шесть областных банков. В системе «Белагпропромбанка» работают 6265 человек. Будучи универсальным банком, он обслуживает 318 тысяч клиентов, в том числе 26 тысяч юридических лиц. Корреспондентские отношения установлены с 18 банками Западной Европы и США и с 35 банками стран СНГ и Прибалтики. Контрольный пакет акций банка (85%) находится в собственности предприятий государственной и коллективной формы собственности, входящих в агропромышленный комплекс. Доля коммерческих структур составляет 12,8%. Доля физических лиц за счет реструктуризации уставного фонда за год уменьшилась с 51,6 до 2,2%.

За 1996 г. абсолютная величина собственного капитала возросла на 52% и составила на 1 января 1997 г. BLR 757 млрд. В прошлом году банком получена прибыль в сумме BLR 104,1 млрд. Активы банка возросли на 64,7%, в том числе кредитные вложения -- на 66,3%, из которых более 85% направлено в отрасли АПК.

Подводя итоги деятельности банка за 1996 г., председатель правления Александр Гаврушев отметил, что результаты адекватны экономическим тенденциям в народном хозяйстве. С одной стороны, в агропромышленном комплексе прекращается общий спад производства, а с другой -- в связи с большими затратами на производство и высокой себестоимостью продукции ухудшается финансовое состояние предприятий, снижается рентабельность, становится больше убыточных производств. В формировании оборотных средств собственные источники предприятий составляют менее 25%.

«Белагпропромбанк» является банком-агентом по обслуживанию государственных программ. Поэтому объем кредитов, выданных финансово неблагополучным предприятиям, здесь резко возрос. В связи с этим возникает необходимость в дополнительном формировании резервов, что в конечном счете сказывается на финансовом состоянии банка. Александр Гаврушев пояснил, что главной задачей «Белагпропром-

банка» в 1996 г. было как можно более полное обеспечение клиентов кредитами. И эта цель достигнута. Народному хозяйству выдано кредитов на сумму BLR 22,8 трлн. Из них за счет централизованных ресурсов Национального банка -- BLR 3,9 трлн. 56% выданных кредитов направлено в промышленный сектор, 21,1% -- в сельское хозяйство, в торговлю и общественное питание -- 7,3%. По доли собственности заемщиков кредитные ресурсы направлялись следующим образом: государственная -- 52,3%, коллективная -- 39,3%.

Учитывая сложное финансовое положение многих своих клиентов, «Белагпропромбанк» постоянно стремился к снижению процентных ставок по кредитам и депозитам. Так, по рублевым кредитам они уменьшились с 83 до 32%, в то время, как, по данным Нацбанка, средняя процентная ставка по рублевым кредитам составила 39,9%. В результате интенсивный рост кредитов, которые за 1996 г. увеличились на 66,3%, сопровождался устойчивой тенденцией к снижению процентных ставок и маржи (маржа в среднем за год составила 1%). Это привело к несоответствию собственному капиталу выданным кредитам. Как следствие, коэффициент платежеспособности снизился в 1,7 раза и составил 7,1%. Из-за низкой эффективности использования кредитов замедлилась их оборачиваемость, возросла сумма просроченной задолженности. По сравнению с 1995 г. оборачиваемость краткосрочных ссуд в национальной валюте замедлилась на 17 дней. В итоге краткосрочные кредиты превратились в долгосрочные.

Невозвращенные кредиты возросли в 2,1 раза и составили на 1 января 1997 г. BLR 866 млрд. В общем объеме кредитных вложений их удельный вес увеличился с 11 до 14%. Руководство банка обеспокоено проблемой возвратности некоторых выданных валютных кредитов. Например, кредитная задолженность ЗАО «Пуше» составляет \$13,661 млн., фирмы «Максим» -- \$4,264 млн. Сумма же неуплаченных процентов по этим кредитам превышает \$5 млн.

По состоянию на 1 января 1997 г. создан резерв на покрытие сомнительных долгов в размере BLR 203 млрд. Однако этого недостаточно. «Наличие в кредитном портфеле ссуд с высокой степенью риска и их постоянный рост, недосозданный резерв по сомнительным долгам -- все это будет дамокловым мечом висеть над банком и влиять на его финансовое состояние до тех пор, пока эта проблема не будет решена. Мы благодарны Национальному банку за то, что он пошел нам навстречу и разрешил со-

здать резерв до установленного размера в соответствии с графиком до 1 октября 1997 г. Конечно, этот срок небольшой, нам предстоит очень большая работа, но все возможное мы сделаем», -- заверил Александр Гаврушев.

Еще одной серьезной проблемой, по мнению руководства банка, является действующий порядок очередности платежей, согласно которому возврат ссуд относится к 4 группе. Это приводит к тому, что банковский кредит превращается в источник формирования оборотных средств предприятий. Необходимо установить такую очередность, при которой возврат банковских кредитов и процентов по ним производился бы субъектами хозяйствования сразу после платежей в бюджет.

На собрании акционерам банка предстояло решить и ряд достаточно серьезных внутренних проблем. Дело в том, что Мингосимущество при проверке «Белагпропромбанка» пришло к выводу, что он в 1991 г. при акционировании и выкупе имущества недоплатил BLR 39,5 млрд. Руководство банка не согласилось с этим, но правоту свою доказать не смогло. Поэтому акционерам было предложено при-

нять решение о внесении в уставный фонд указанной суммы, составляющей часть стоимости выкупленных у государства основных средств, которые были внесены в уставный фонд банка при его акционировании в 1991 г. и переоценены в связи с изменившейся методикой перерасчета. Для этого было предложено задействовать средства фонда развития банка, сформированного из прибыли предыдущих лет и использовавшегося на приобретение основных средств. Акционеры одобрили этот вариант. На указанную сумму будут выпущены простые именные акции в количестве 19,761 тыс. штук номинальной стоимостью BLR 2 тыс. каждая с последующей передачей их во владение и распоряжение Мингосимущества.

Кроме того, решено увеличить уставный фонд на BLR 12 млрд. за счет части прибыли, полученной банком в 1996 г. и направленной на выплату дивидендов. Нарращивание будет произведено путем повышения номинальной стоимости ранее выпущенных 24 млн. простых именных акций с BLR 1,5 тыс. до BLR 2 тыс. В результате уставный фонд банка составит BLR 87,522 млрд.

Корреспондент «БДГ» задал несколько вопросов заместителю премьер-министра Беларуси Владимиру Гаркуну, который является председателем совета банка.

-- На собрании акционеры неоднократно заявляли о необходимости снижения ставок по кредитам. С этим согласен и руководство банка. За счет каких источников, на Ваш взгляд, этого можно достичь?

-- Кредитная ставка диктуется состоянием экономики и прежде всего политикой Национального банка. Вопрос в том, что ее можно для кого-то несколько уменьшить за счет остальных клиентов. И акционеры предлагают уменьшить ставки по кредитам для сельскохозяйственных производителей. Но так как в банке обслуживается не слишком много коммерческих структур, снизить ставки можно только путем пересмотра собственных расходов и возврата ранее выданных кредитов.

-- Банк активно кредитует производственный сектор, чем значительно ухудшает состояние своего кредитного портфеля. Учитывая государственную важность деятельности «Белагпропромбанка», планируется ли придать ему особый статус?

-- Когда мы обсуждали наши проблемы с президентом, он обещал внимание и поддержку. Но правление банка серьезной инициативы не проявило. Мы уделяем внимание этим проблемам лишь эпизодически -- целостной политики в этом плане нет. Но, безусловно, специфика банка и клиентура этого требуют.

-- Наибольшая валютная задолженность перед банком -- у «Пуше» и «Макси-



ма». Какие меры по ее ликвидации планируется предпринять?

-- Кредиты выданы в 1994 -- 1995 гг. и не возвращены по многим причинам. Это очень серьезное упущение предыдущего руководства банка. Но сейчас предпринимаются все меры, чтобы вернуть эти средства. Мы рассчитывали, что сегодня будет вынесено решение по \$5,5 млн., но оно было отложено. (Это касается реализации построенного за счет этих денег комбикормового завода).

-- В прошлом году для клиентов банка на протяжении достаточного периода времени были приостановлены операции по корсчетам. Чем это объясняется?

-- Дело в том, что «Белагпропромбанк» выдал кредиты под авансы за счет своих ресурсов, а не за счет ресурсов АСБ «Беларусбанк», как предполагалось. На эту программу «Беларусбанк» должен был выделить BLR 2 трлн., но не сделал этого. В результате «Белагпропромбанк» израсходовал свои ресурсы, а подпитки от «Беларусбанка» не получил.

НОВОСТИ

ВАМ ЗАЧТЕТСЯ

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

Национальный банк Беларуси по согласованию с правительством принял решение о проведении 5 апреля 1997 года внутрисекторного зачета взаимной задолженности между субъектами хозяйствования, бюджетными организациями Беларуси.

Зачет будет производиться в два этапа на основании платежных документов, поступивших в банк, обслуживающий платящего, и числящихся по состоянию на 5 апреля 1997 года в картотеке N2. На первом этапе погашение взаимных требований будет производиться только при условии выявления «цепочек» взаимных платежей между учас-

тниками зачета. Второй этап зачета взаимных требований будет производиться с выдачей банками отдельным участникам зачета целевого кредита на проведение операций по зачету за счет собственных ресурсов и привлеченных на межбанковском рынке, а также централизованных кредитов Нацбанка.

ВКСЕЛЬ КАК СПОСОБ НАЙТИ ДЕНЬГИ

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

Все большую популярность приобретают в Брестской области вексельные расчеты между предприятиями.

Как известно, недостаток денег на счетах и связанные с этим проблемы побудили Брестский облисполком в мае прошлого года принять решение о развитии системы вексельных расчетов на территории Брестской области. Не прошло и года после внедрения системы, а в вексельных расчетах приняли участие 424 предприятия и организации области. 42 предприятия высту-

пили векселедателями. В обращение выпущены 753 векселя на сумму 27 млрд. рублей; сумма неплатежей, развязанных векселями, составила 270,87 млрд. рублей. Некоторые предприятия области стали участниками межобластных вексельных расчетов. Показательно также, что за данный период не было зарегистрировано ни одного страхового случая.

БАНКОВСКИЙ БИЗНЕС — БИЗНЕС ПРИБЫЛЬНЫЙ

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

По каналам агентств финансовой информации распространены сведения об итогах работы крупнейших прибалтийских коммерческих банков в январе-феврале 1997г.

«Zemes banka» за два месяца этого года заработал 408 тыс. Ls. Прибыли. Активы банка снизились на 2,307 млн. Ls и составили 47,915 млн. Ls. Собственный капитал увеличился с 7,193 млн. Ls до 7,238 млн. Ls.

Прибыль «Baltijas Tranzitu banka» за январь-февраль составила 317 942 Ls. Банковские активы увеличились до 50.309.132 Ls, а собственный

капитал -- до 7,447 тыс. Ls. Инвестиционный портфель «Rietumu banka» и его клиентов с начала 1997 г. вырос с \$60 млн. до \$75 млн.

Активы «Latvijas Biznesa banka» в феврале выросли на 200 тыс. Ls и составили 2,473 млн. Ls. Инвестиции в ценные бумаги равнялись 826 тыс. Ls, собственный капитал -- 1,087 млн. Ls (включая субординированный капитал).

ВПЕРВЫЕ НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ СТРАН СНГ

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

25 марта 1997 руководство «Кредитимпэкс Банка» объявило о начале предоставления услуги по инкассации наличных российских рублей для своих банков-корреспондентов на территории стран СНГ. Данный вид услуг впервые предлагается на финансовом рынке стран СНГ.

С введением этой операции банки получили возможность зачислять российские рубли на свои корреспондентские счета в «Кредитимпэкс Банке», а также снимать российские рубли со счетов, например, для подкрепления валютно-обменных пунктов и своих оборотных касс. Доставку банкнот Российской Федерации осуществляет инкассаторская фирма, которая страхует груз, обеспечивая его надежность. Наличные российские рубли зачисляются текущим днем на корсчет банка-нерезидента в «Кредитимпэкс Банке».

Первая такая операция прошла успешно с одним из белорусских банков. Как заявил курирующий эту сделку Игорь Прохорихин -- начальник сектора по работе с банками-корреспондентами Беларуси, Прибалтики и Молдовы управления корреспондентских отношений, «подобные операции стали возможны лишь благодаря изменениям и дополнениям в «Положение о порядке вывоза и пересылки из Российской Феде-

рации и ввоза и пересылки в Российскую Федерацию валюты Российской Федерации» от 6 сентября 1996 года».

«Кредитимпэкс Банк», являясь одним из наиболее активных участников финансового рынка стран СНГ, обладает обширной корреспондентской сетью, насчитывающей более 500 участников и связывающей между собой банки России, Украины, Беларуси, Казахстана, Кыргызстана и Прибалтики.

Акционерный банк реконструкции и развития
АБ «РРБ-Банк»

Объявляет конкурс на замещение вакантных должностей:

1. Руководителя аудиторской службы.

Требования: опыт руководящей работы, банковский стаж не менее 3-х лет.

2. Экономиста, владеющего вопросами налогообложения.

Требования: банковский стаж не менее 3-х лет.

3. Администратора.

Требования: знание английского языка, возраст до 28 лет.

☎ (017) 235-17-01; 210-00-72; 235-54-43
Fax (017) 210-50-91

**КОВРОВЫЕ
ПОКРЫТИЕ**

для дома и офиса
(пр. Бельгия)

ширина 4 м

т. (017) 233-18-81,
233-10-56.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК РОССИИ

В ОЧЕРЕДЬ СТАНОВИСЬ!

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

Котировки доллара в течение всей прошедшей недели продолжали плавный рост в полном соответствии с обычными темпами повышения официального курса доллара, устанавливаемого ежедневно Центробанком.

В пятницу, 28 марта, ЦБР установил котировки валютного коридора по покупке/продаже долларов на уровне 5719 - 5733 RUR/\$, тем самым повысив (в целом за неделю) нижнюю границу коридора на 10 пунктов, а верхнюю -- на RUR 8. Официальный курс доллара за неделю вырос на 12 пунктов, или 0,2% и составил 5726 RUR/\$.

Курс доллара на ММВБ за неделю вырос на 11 пунктов (0,19%), составив 5727 RUR/\$. Таким образом, темпы роста биржевого курса доллара остались на обычном уровне -- 2 пункта за день. Однако активность операторов на торгах ММВБ по-прежнему была довольно невысокой в связи с тем, что клиентские заявки, а также арбитражные операции они по-прежнему предпочитают выполнять на внебиржевом рынке. В связи с этим в целом за неделю объемы продаж на торгах ММВБ по доллару немного снизились (примерно в 1,5 раза), составив \$13,63 млн. (нетто) и \$26,46 млн. (брутто).

На нынешней неделе, с 31 марта, валютные торги ММВБ будут начинаться в 10 часов по московскому времени (ранее торги начинались в 11 часов). Кроме времени, изменится очередность валют, торги по которым пройдут на ММВБ: сначала доллар

США, затем казахстанский тенге, украинская гривна, белорусский рубль, немецкая марка, швейцарский франк, английский фунт стерлингов, французский франк, итальянская лира и японская иена. Перенос времени проведения торговой сессии объясняется необходимостью более оперативного учета текущих биржевых котировок ММВБ при определении официальных курсов валют, ежедневно устанавливаемых Центробанком.

Котировки доллара на внебиржевом валютном рынке в течение всей недели продолжили рост под влиянием снижения цен на рублевые ресурсы. Так, котировки доллара с понедельника (расчеты today -- 5707-5708 RUR/\$) к концу торговой недели выросли до 5730-5731 RUR/\$. При этом процентные ставки по рублевым МБК в течение недели снизились с 40-45% до 5-10% годовых (overnight). В начале недели устойчивый спрос на доллары наблюдался со стороны нерезидентов, выводивших рубли с рынка ГКО-ОФЗ в связи с предстоящей в четверг всероссийской забастовкой. Кроме того, из-за снижения спроса на рублевые ресурсы в день аукциона ГКО обычного дефицита рублевых средств на внебиржевом рынке не наблюдалось.

К концу недели котировки дол-

лара на внебиржевом рынке немного стабилизировались, причем если в начале недели межбанковские котировки держались около нижней границы валютного коридора, то начиная со среды они плавно переместились к верхней границе коридора, ежедневно устанавливаемого Центробанком. На рынке сохранялась довольно неопределенная ситуация (операторы не могли достаточно точно прогнозировать дальнейшее движение долларовых котировок), в связи с чем активность внебиржевого рынка во второй половине недели была довольно низкой. Таким образом, динамика котировок доллара на «межбанке» в конце недели складывалась в соответствии с наличием клиентских заявок у банков. Ставки overnight по рублевым МБК в пятницу снизились до уровня 3-8% годовых.

По оценкам операторов рынка, на этой неделе сохранится тенденция к росту курса доллара, однако стабильного его повышения можно будет ожидать только при условии сохранения достаточного количества рублевых средств на внебиржевом рынке.

Курс немецкой марки в течение прошедшей недели продолжал укрепляться под влиянием роста котировок на международном рынке. На биржевых торгах ММВБ курс этой валюты за неделю вырос на 31 пункт (0,9%), составив 3416 RUR/DEM. На внебиржевом валютном рынке котировки немецкой марки к концу недели выросли до отметки 3403 - 3406 RUR/DEM.

НОВОСТИ

ПЕРСПЕКТИВА РУБЛЯ: РЕЗЕРВНАЯ ВАЛЮТА СТРАН СНГ

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

Перспектива объединения России с Беларусью пугает не только поборников демократических свобод, но и сторонников сильной национальной валюты и денежно-кредитной системы. До сих пор не удается договориться об унификации (при условии объединения денежных систем) эмиссионных функций. Между тем «снисходительное» отношение к потенциальным претендентам на вхождение в рублевую зону очень дорого стоило России в 1992-1993 годах. Достаточно напомнить, что 55% всей налично-денежной эмиссии в этот период было направлено в страны СНГ.

Эта цифра прозвучала в докладе заместителя председателя Центрального банка России Александра Потемкина на очередном заседании реформ-клуба «Взаимодействие». В контексте очередного витка белорусско-российской интеграции тема, предложенная клубом, оказалась крайне актуальной: «Перспективы рубля в отношениях России с партнерами по СНГ». Впрочем, предмет обсуждения оказался гораздо шире текущих политических проблем. Г-н Потемкин выделил два этапа валютных взаимоотношений России и стран СНГ. Первый -- 1992-1993 годы, когда, как уже отмечалось, фактически бесконтрольное кредитование соседних республик приводило лишь к потерям для России. Второй -- эпоха банков-спекулянтов. Отсутствие согласованных действий между центральными банками стран СНГ и то обстоятельство, что все бывшие советские республики обзавелись собственной валютой, обусловили образование крайне привлекательного для спекулянтов рынка. Времена от времени даже действия централь-

ных банков напрямую способствовали раскачиванию рынка спекулянтами, а значит, перманентной нестабильности курсов. Однако, как только возможности получения высокой спекулятивной маржи были исчерпаны (благодаря развитию инфраструктуры финансовых рынков), банки практически ушли с рынка ограниченного конвертируемых валют.

Совершенно очевидно, что роль России как основного внешне-торгового партнера бывших республик СССР предопределяет

перспективы российского рубля в качестве резервной валюты для соседних стран. Необходимые условия для этого уже созданы: в России действует развитый и ликвидный рынок гособлигаций, делающий рублевые активы надежными, доходными и ликвидными. Более того, Банк России, по словам г-на Потемкина, готов предложить своим коллегам из стран СНГ дополнительный сервис, в частности, предоставление рублевых кредитов на условиях swap, размещение остатков на корсчетах в ценные бумаги и т.д. Другое дело, что резервную валюту невозможно навязать, и у России остается только один путь превращения в один из ведущих мировых валютно-финансовых центров -- обеспечение устойчивости российского рубля и нормализация внешне-торговых отношений со странами СНГ подобно тому, как были нормализованы денежно-кредитные отношения в 1993 году.

НАСТОЯЩИЙ АВТОМОБИЛЬ

Компания "НОВ & К" предлагает стоянки в Вильнюсе и под заказ новые автомобили "KIA Sportage" с дизельным двигателем 2.2 л по специальной цене для белорусского рынка

Визовая поддержка. Сопровождение клиента Минск-Вильнюс-Минск. Гарантия 1 год или 20 000 км пробега. Гарантийное и послегарантийное обслуживание.

НОВ & К

Sportage
МИНСК, ул. Притыцкого, 60/2, гост. "Алгоритм"
СТО: Минск, ул. Гурьского 11
Телефоны: (017) 258-78-28, 258-78-29

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

ДЕНЬ ПРОШЕЛ -- «МИНУС ОДИН»

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

На прошедшей неделе на Межбанковской валютной бирже курс американского доллара поднялся на 460 пунктов и достиг отметки 24850 BLR/\$. По подсчетам специалистов, в среднем ежедневно белорусский рубль девальвируется на 1%.

В течение недели на МВБ состоялось, как обычно, пять торговых сессий по доллару США. В отличие от предыдущей недели недельный объем биржевых торгов сократился на 23% и составил \$14973 тыс.

Котировки доллара на межбанковском валютном рынке на протяжении недели существенно не менялись и колебались между 29500 - 30600 BLR/\$. С 1 апреля Нацбанк Беларуси установил официальный курс бе-

сельхозработы, дойдут до рынка и разрушат курс. Но пока курс не падает, перекрываются овер-найтками.

В конце будущей недели, возможно, курс устремится к отметке 17,9 RUR/100BLR. Начало нового квартала, окончание периода финансовой отчетности будут способствовать понижению белорусского рубля на российском рынке.

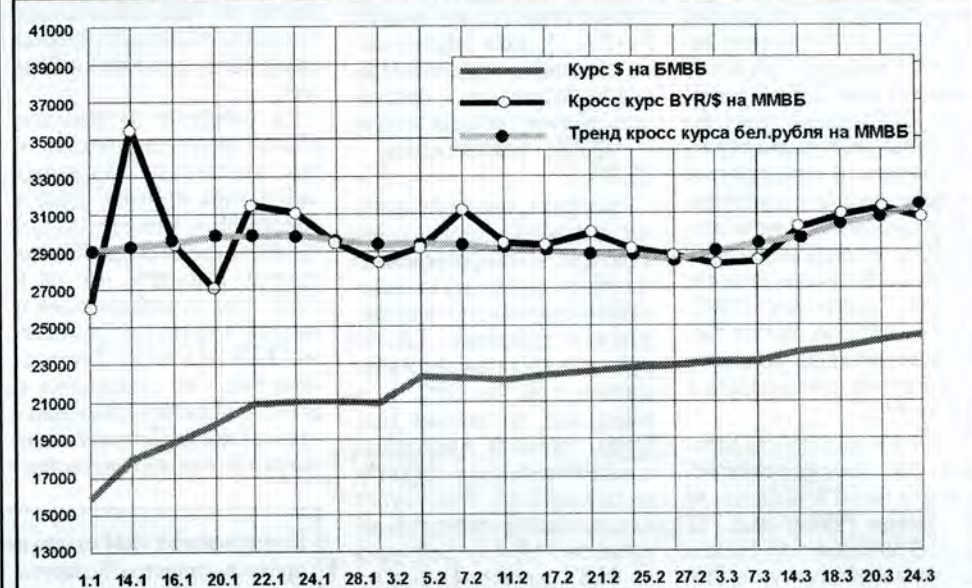
Биржевой рынок марки за предыдущую неделю существенно не

Это потребовало от банков отвлечения BLR 28,8 млрд. по средневзвешенному курсу. В торгах в среднем принимали участие десять банков.

На внебиржевом рынке марка стоила 18068/18203 BLR/DEM. С 10 марта официальный курс марки составит 14827,85 BLR/DEM.

В течение описываемого периода курс российского рубля вырос до 4,34 BLR/RUR. Недельный объем биржевых торгов по российскому рублю несколько снизился. За анализируемый период брутто-оборот составил RUR 12,5 млрд., что почти на 5,9% выше показателя предыдущего периода. В торгах принимали участие в среднем 14 банков.

Курс белорусского рубля к доллару США по итогам торгов БМВБ и ММВБ (с начала 1997г.)



лорусского рубля в размере 24850 BLR/\$.

В Москве минувшую неделю белорусский рубль провел в горизонтальном коридоре 18,6 -- 18,2 RUR/100 BLR, совершая методичные колебания от верхней границы к нижней. С надеждами на рост курса «зайчика», видимо, придется расстаться. Даже самое близкое сопротивление -- 18,7 RUR/100 BLR -- не было взято. Более того, после каждой новой атаки курс оказывался все дальше от искомого уровня, формируя понижающий наклон тренда.

Этот тренд по траектории изгиба в общих чертах повторяет тренд курса доллара на Минской межбанковской бирже. Курсовая политика Нацбанка Беларуси стала более рыночной, она уже повторяет динамику цен белорусской валюты на ММВБ, но ... в другой системе координат. Различия между котировками Москвы и Минска сохраняются в абсолютном процентном значении на уровне 20-30%. Курс белорусского рубля в Москве падает настолько же, насколько поднимают доллар на Минской бирже. Причем достаточно сложно сказать, влияет ли ситуация на Минской бирже на конъюнктуру московского рынка или Москва по-прежнему движется независимо, задавая ориентиры курсовой политики белорусскому Нацбанку.

Между тем Россия живет ожиданием падения белорусского рубля. В течение недели ставки по кредитам «овернайт» в белорусских рублях несколько дней держались на уровне 80 - 90%, что является свидетельством доминирующих «медвежьих» ожиданий рынка. Основные игроки уже вошли в короткие позиции по белорусской валюте и ждут, когда кредиты, выданные под

изменился. Дилеры пожелали участвовать в пяти торгах. Итогом пятнадцатидневных торговых сессий стал курс 14830 BLR/DEM. Торговый брутто-оборот за анализируемый период вырос на 23,5% и составил DEM 1971 тыс.

На внебиржевом рынке российский рубль котируется в пределах 5,30/5,353 BLR/RUR. На начало следующей недели официальный курс установлен в размере 4,34 BLR/RUR.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 28.02.97

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
24.03.97	37205	26872	26872	4.2900	13
25.03.97	39874	24039	24039	4.3200	12
26.03.97	1380	23009	23009	4.3100	15
27.03.97	17648	17648	17648	4.3100	14
28.03.97	43740	33669	33669	4.3400	17
***	139847	125237	125237	4.3140000000	14
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
24.03.97	254	411	275	16500.0000	11
25.03.97	528	167	297	16700.0000	10
26.03.97	457	408	452	16700.0000	8
27.03.97	925	54	838	17050.0000	12
28.03.97	557	556	556	17050.0000	12
***	2721	1596	2418	16800.000000	11
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
24.03.97	3208	1988	3208	24490.0000	10
25.03.97	3685	2989	3685	24690.0000	13
26.03.97	1604	3288	3288	24650.0000	13
27.03.97	2699	2699	2699	24650.0000	12
28.03.97	2093	1591	2093	24850.0000	15
***	13289	12555	14973	24666.000000	13
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
24.03.97	968	583	583	14480.0000	10
25.03.97	894	356	356	14650.0000	11
26.03.97	98	258	258	14580.0000	10
27.03.97	530	192	192	14650.0000	11
28.03.97	965	582	582	14830.0000	10
***	3455	1971	1971	14638.00000000	10

*** - суммы, спроса, предложения и объема торгов средние; курс и число участников

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ.Тел.29-26-50, факс 29-25-56

Что такое диктат покупателя

Мировые рынки: хроника пикирующей котировки

События на мировом рынке кофе, где на протяжении нескольких месяцев продолжался стремительный рост котировок, похоже, перестали устраивать его производителей. На первый взгляд повышение цен им только на руку, однако опыт 3-летней давности еще не забыт. Дефицит кофе, возникший из-за заморозков на плантациях Латинской Америки в 1994 году, привел к тому, что цена этого товара на биржах достигала почти 4000 \$/т. В результате, основная масса потребителей просто отказалась от этого напитка. Безуслов-

тировок. А в понедельник 24 марта на LIFFE начался настоящий обвал цен -- за день тонна «робусты» подешевела на \$123. Ее цена составила \$1540, причем в ходе торгов котировки опускались еще ниже.

Однако резкое падение цен было непродолжительным. Уже 26 марта стали расти котировки кофе по обе стороны Атлантики: на LIFFE -- на 7%, а на CSCE -- на 15%.

Не оправдались надежды спекулянтов на зерновых рынках. После сообщения о возможном увеличении экспорта пшеницы и кукурузы в азиатские страны (так, Индия объявила о своем намерении купить 1 млн т пшеницы в Австра-

Россия: «ЛУКОЙлу» уже тесно

В одном из предыдущих номеров мы рассказывали о стремлении российских компаний установить контроль над иракской нефтью. На днях их планы приняли реальные очертания: из Багдада пришло сообщение о том, что сразу после завершения работы российско-иракской межправительственной комиссии по экономическому сотрудничеству консорциум, в состав которого входят компания «ЛУКОЙЛ» и объединения «Зарубежнефть» и «Машиноимпорт», подписал с министерством нефти Ирака соглашение об освоении второй очереди крупнейшего иракского нефтяного месторождения Западный Курна. Таким образом, Россия, собственных запасов нефти у которой при нынешних темпах добычи, по самым оптимистическим подсчетам, хватит лет на двадцать, может облегченно вздохнуть. Западный Курна, согласно оценкам, способна выдавать 25 млн т нефти в год, а в целом извлекаемые запасы в этом месторождении составляют примерно 600 млн т.

Доля прибыли, подлежащая разделу между консорциумом и Ираком, составляет чуть меньше 10% общего объема добычи. При этом 25% прибыли будет принадлежать иракской стороне и 75% -- российской (это даже несколько выгоднее для россиян, чем в той схеме раздела, которая была в проекте соглашения).

Объем капиталовложений в освоение месторождения, по данным Агентства нефтяной информации, составляет \$3,8 млрд. С иракской стороны в проекте участвует государственная компания SCOP. Любопытно, что Татарстан, также стремившийся получить доступ к Западной Курне, оказался не у дел. Впрочем, «прорваться» на юг Ирака Казань пыталась самостоятельно, не заручившись поддержкой московских чиновников (чем, кстати, даже вызвала их недовольство). Багдаду же, скорее всего, важны в первую очередь даже не средства, полученные от разработки месторождений, а своего рода «лобби» в Совете Безопасности ООН. Поэтому причастность российского истинщика к заключению любого контракта приобретает особую роль.

О значимости соглашения для мирового рынка говорит тот факт, что информация о его подписании моментально отразилась на нефтяных котировках всех крупнейших бирж. Если накануне на торгах International Petroleum Exchange (IPE) в Великобритании цена нефти была неизменно выше 20 \$/баррель (это связано с повышением спроса на нефтепродукты), то уже 26 марта котировки опустились до 19,28 \$/баррель.

По другую сторону Атлантики, на New York Mercantile Exchange (NYMEX), майский фьючерс также подешевел 25 марта до 21,1 \$/баррель. На следующих торгах 26 марта нефть стоила уже 20,64 \$/баррель.

Аналогично повели себя цены и на Североамериканском свободном рынке нефти (ARA). В эти же дни котировки снизились на \$0,19 и \$0,3. В результате цена брент-смеси составила 18,93 \$/баррель.

А вот в самой России, похоже, наступает затоваривание нефтепродуктами. Проведенные различными структурами исследования свидетельствуют о том, что большинство фирм, работающих на этом рынке, уже отмечают падение объемов продаж. В то же время начальник одного из управлений Государственной налоговой службы РФ Людмила Милославская заявила, что вскоре планируется отменить налог на реализацию горючесмазочных материалов. Правда, вряд ли эта мера приведет к снижению цен на ГСМ, т.к., по словам той же г-жи Милославской, потери бюджета будут восполнены поступлениями от акцизов.

Беларусь: с электричеством в стране напряженно

Минтопэнерго требует расширения полномочий и увеличения тарифов на тепло и электроэнергию. Если правительство даст «добро», то юридическим лицам придется платить за данные услуги на 18% и 12,9% больше. Кроме того, поставки предприятиям, не платившим более 3 месяцев, будут прекращены. Тем же, у кого задолженность не вышла за пределы «приличия», поступления электроэнергии и тепла будут снижены. Причина появления таких требований в 6,3-триллионном долге потребителей. Предлагаются и варианты реструктуризации этого долга.

По мнению специалистов Минтопэнерго, ситуация, когда Россия и Литва, поставляющие электроэнергию в нашу страну, свои тарифы подымают, а наши предприятия работают по старым расценкам, по меньшей мере, несправедлива. Кстати, литовская сторона, комментируя повышение тарифов на импортируемую Беларусь электроэнергию (с 1,72 до 1,9 цента за 1 кВт/ч, т.е. на 11%), приводила почти такой же аргумент -- рост стоимости топлива для АЭС, поставляемого из России. В общем, виноватых нашли, вопрос в том, решится ли правительство увеличивать тарифы на тепло и свет для юридических лиц, если они и по старым платят зачастую не в состоянии. Кстати, повышение Литвой тарифов на электроэнергию, вероятно, приведет к снижению нашей страной закупок до 3,3--3,4 млрд кВт/ч (для сравнения: прошлогодний объем поставок -- 3,58 млрд кВт/ч). Не ясно также, как долго продержатся нынешние тарифы -- в договоре срок их действия не указан. Правда, литовская сторона заявляет, что пересматривать тарифы до 1 июня не собирается.

Юрий ХОВРОВ

Lotus Organiser В подарок от Rank Xerox'a

Компания Rank Xerox объявила о том, что все пользователи, которые купят многофункциональный аппарат Document WorkCentre Pro 610 или черно-белый персональный лазерный принтер DocuPrint 4508 в период с 1 апреля по 31 июля 1997 года, получат бесплатный лицензионный пакет Lotus Organiser 2.1. На сегодняшний день средняя цена этого пакета в Минске составляет \$99. Lotus Organiser 2.1 предлагается на 15 языках, включая русский, и устанавливается в средах Windows 3.1 и Windows 95.

Комментируя это событие, менеджер представительства Rank Xerox в Республике Беларусь по системам офисной документации Геннадий Герман отметил: «Lotus Organiser -- это одно из самых популярных персональных информационных приложений, и поэтому представляется логичным поставка этого пакета вместе с персональным принтером DocuPrint 4508 и многофункциональным аппаратом Document WorkCentre Pro 610. Предлагая бесплатное ПО, Rank Xerox помогает пользователям повысить производительность своей работы, обеспечивая их эффективным «личным» компьютерным секретарем».

Многофункциональный аппарат Document WorkCentre Pro 610 сочетает в себе функции лазерного факса, цифрового копировального аппарата, принтера и сканера. Это один из немногих аппаратов в классе многофункциональных устройств, позволяющий одновременно использовать все эти функции. Например, посылая факс заказчику, продавец может одновременно делать копию ценового предложения от поставщика и распечатывать дилерское соглашение с зарубежным партнером. Пользователям, заинтересованным в высококачественной печати, WorkCentre Pro 610 обеспечивает возможность работы в средах Windows и DOS и печать с разрешением 600 x 600 тчк/дюйм с использованием языка PCL 5e.

Персональный черно-белый принтер DocuPrint 4508 предназначен для пользователей, которые ценят качественную скоростную печать. Скорость -- 8 стр./мин, разрешение -- 600 x 600 тчк/дюйм. Лоток подачи бумаги вмещает 250 листов формата A4. DocuPrint 4508 печатает также на на-

клейках, конвертах и прозрачных пленках. В базовой поставке принтер имеет 2-мегабайтную оперативную память с возможностью расширения до 34 Мбайт. Габариты -- 361 x 345 x 185 мм.

Lotus Organiser -- это один из самых популярных пакетов в классе Personal Information Manager and Group Scheduler. Lotus Organiser выполняет все функции эффективного личного секретаря: ведет календарь встреч и важных дат, планирует график текущей работы, делает пометки, регистрирует сообщения по e-mail'y. При этом для пользователей, объединенных в сеть, Lotus Organiser интегрирует информацию всей группы. Organiser 2.1 совместим с Windows Mail 2.0 и выше, Windows Lotus Notes 3.1 и выше, работает в средах Windows 3.1 и Windows 95.

Компания Lotus Development Corporation, образованная в 1982 году, является дочерним предприятием IBM Corporation и производит высококачественные программные продукты для пользователей, делая акцент в своей работе на поиск новых путей успешного сотрудничества конкретного служащего со всей организацией. Новые пользовательские пакеты компании позволяют сотрудникам все более эффективно обмениваться информацией как в пределах организации, так и вне ее. На сегодняшний день Lotus предлагает свои продукты более чем в 80 странах мира, обеспечивая при этом обучение и консультации в Lotus Services Groups.

Rank Xerox -- The Document Company -- компания документов, стремящаяся помочь своим клиентам увеличить производительность труда и, следовательно, сделать их бизнес еще успешнее. Rank Xerox предлагает передовую технику, которая поднимает уровень качества производства документов еще на одну ступень выше.

Приобрести оборудование компании Rank Xerox можно у ее авторизованных партнеров в Республике Беларусь:

«Белфорт»: 234-20-54;
«Би-Проект»: 232-50-68;
«Грин Лайн Компьютер»: 264-02-01;
«Ксорекс-Сервис»: 223-32-29;
«Компьютеры и Периферия»: 234-56-70;
«Таур»: 229-29-99.

Персональные компьютеры с любой периферией

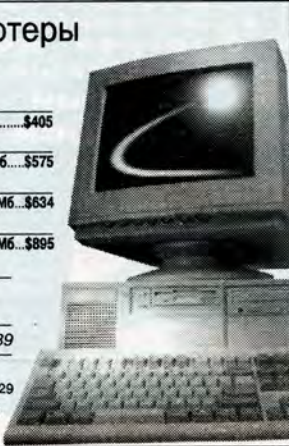
AMD 486DX4-133
RAM 4 МБ, HDD 1,3 Гб, SVGA Card S3 Trio 64V+ 1МБ.....\$405
Intel Pentium-100
EDO RAM 8 МБ, HDD 1,3 Гб, SVGA Card S3 Trio 64V+ 1МБ.....\$575
Intel Pentium-133
EDO RAM 16 МБ, HDD 1,3 Гб, SVGA Card S3 Trio 64V+ 1МБ.....\$634
Intel Pentium-166
EDO RAM 16 МБ, HDD 1,3 Гб, SVGA Card S3 Trio 64V+ 1МБ.....\$895

Мониторы, принтеры, комплектующие
Оттиски поставки

Сертификат РБ № BY/112 ОВ.1.1. АВО 839

Falcon

г. Минск, ул. В.Хоружий, 29
Тел. 234-43-56, факс 234-44-70
E-mail: alex@sunrise.minsk.by



Редакция газеты
приглашает на конкурсной основе
обозревателей

по различным темам потребительского рынка.

Тел. 226-96-78

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-18.00; выходной - воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от \$160	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	многофункциональная офисная мебель Mes		ламинат	аквамарины, орех, светло-серый	от \$230		
	многофункциональная офисная мебель Mes metallico		меламин	орех, орех-мрамор	от \$300		
	мебель для руководителей Quark		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-охлахома	от \$700		
	мебель для руководителей Mithos		ламинат, кромка из ПВХ	светло-зеленый, серый, слоновая кость	от \$1000		
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Вена», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, нат. шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металл и др.)	от 18,2 млн руб.	276-9696 234-7812	офис фирмы: ул. Варашени, 17-202, 208; салоны: РВЦ (ул. Я. Купалы, 27), пр. Машерова, 9; г. Могилев, м-н «Горизонт» (пр. Димитрова, 37), тел. (0222) 421-714
	компьютерные, рабочие столы				от 1,8 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				от 3,75 млн руб.		
	шкафы для документов (в ассорт.)				от 1,9 млн руб.		
АСПЕКТ	мебель, приносящая успех: для исполнителей	Италия, Германия	десятилетиями натуральных и искусств. покрытий	сотни разнообразных цветов и оттенков	\$160...1200	275-3652 275-3525	бесплатно: дизайн интерьера, доставка, сборка; поставка со склада и под заказ мебели, любых элементов интерьера; ул. Стебенева, 20
	для менеджеров				\$400...2000		
ДОРАТО Furniture for Offices and Banks	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Mobili Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от \$130	269-9442 269-9838	поставка со склада и под заказ; система скидок на опт
	офисные кресла, стулья		ткань, кожа, кожзам		от \$22		
ИТН ДИЗАЙН ул. К. Либкехта, 68-101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от \$210	222-4474 213-5288	доставка, сборка, компьютерное проектирование; гарантия 2 года
	офисные кресла, стулья Esseriu		ткань, кожа	различный	\$53...600		
	офисные аксессуары Multiform		ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	\$4,5...593		
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный ламинат	светло-серый	\$210...612		
ЛИГАЛ	многофункциональная офисная мебель	Италия, Польша	меламин, ламинат, шпон, массив	по желанию	от \$86	223-6835 223-6623 223-6535	поставка со склада и под заказ
	компьютерная, офисная мебель Sitosa		сверхпрочный меламин	светло-серый	от \$66		
МЭИПЛ MAPLE	офисная мебель (система модулей) «Ленраума-мебель»	Финляндия-Россия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	от \$21	234-4342 234-4634	клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	элитные системы офисной мебели Martela		ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от \$4,5		
	офисные аксессуары Multiform		износостойкая ткань, нат. кожа	11 вариантов	\$42...264		
	офисные кресла, стулья						
СТАННЕР	офисная мебель (в ассорт.)	Италия	меламин, ламинат, шпон и др.	по желанию	?	276-2705 276-2068	поставка под заказ
	офисная мебель		меламин	пепельный, махагон, антрацит	?		
	офисные кресла, стулья				от \$46		
	столы и стулья для кафе, баров			различный	от \$22		
ТИМОНС ПЛЮС	мобильные перегородки для офисов	Польша, Италия	меламин		?	232-9221 264-4388	поставка под заказ; доставка, сборка
	офисная мебель						
	офисные кресла, стулья						
	столы и стулья для кафе, баров						
VLATI Старовиленский тракт, 28/1; время работы: 10.00-20.00	мебель для офисов и банков	Италия	меламин, ламинат, шпон ценных пород дерева	более 30 вариантов	от \$180	237-7011 237-8417	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья		металл, кожа, ткань	более 100 вариантов	от \$50		
	настольные лампы, светильники, бра		металл, пластик, дерево	более 20 вариантов	от \$25		
	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesis		серый, березово-серый, орех, темный орех		\$113...2000		
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	офисная мебель	Беларусь	ламинат, постформинг	более 30 вариантов	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: индивидуальный дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
	мебель для кафе, баров, гостиниц, магазинов						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, \$	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-3734 226-2300	торговый центр (ул. С. Ковалевской, 5)
АРНИКА-СЕРВИС	кухни	Финляндия	нат. дерево, ламинат, меламин (130 вариантов цветов)	от 700	233-0225	компьютерное проектирование, гарантия, комплектация техникой Bosch, Siemens; бесплатная доставка, сборка, установка
	комплекты мягкой мебели D.I.M.A. (более 35 наименов.)		кожа, велюр, гобелен, courtisane, microfibre (любые цвета)	2800...7500		
ARREDO ESSETTI САЛОН ИТАЛЬЯНСКОЙ МЕБЕЛИ	спальни, гостиные, столовые, прихожие Stellare, Valentini, Grazia, Gabani, Spazio, Mobili	Италия	высоко-технологичные материалы и полимеры (розовый, белый, черный, голубой с эффектом радуги, бирюза, орех, махагон, карельская береза)	700...6820	234-1795 234-3416	бесплатная доставка и сборка; любая комплектация по индивидуальному заказу; оптовые и мелкооптовые поставки по Беларуси
	бары-глобусы, светильники, аксессуары Tre Esse, Formaluce		нат. материал, ручная работа	18...650		
БОГЕМИЯ	напольные, настенные часы Altobel, Antonio	Чехия	ценные породы дерева (красное дерево, карельская береза, липа, итальянский орех, сандал)	от 1800	223-1213 226-8727 226-8731	ручная работа, бой с мелодиями, ночной режим, лунный календарь, немецкий механизм, номерной паспорт с гарантией изготовителя
	люстры, бра, настольные лампы, светильники, торшеры, подвесы, потолочники Preciosa-Lustly		хрусталь, стекло (более 100 вариантов)	от 30		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП	15...790	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Приштыцкого, 32)
	мягкая мебель		нат. кожа (15 цветов)	2000...3000		
FINN OY FURNITURE KING FINLAND	стенки-горки серии Pikanti	Финляндия	МДФ, ламинат (5 цветов)	1000...2000	250-3515	богатый выбор моделей, разнообразный дизайн; возможна комплектация журнальными столами
	детская и молодежная мебель		МДФ, ламинат, нат. дерево (5 цветов)	300...500		
ЛИГАЛ	мебель для дома (в ассорт.)	Италия	по желанию	?	223-6835 223-6623 223-6535	поставка со склада и под заказ
	спальни (15 видов, цветов и размеров)		ламинат, ДСП, нат. шпон, лак	1900...3500		
ПОРТЭКС	спальни (15 видов, цветов и размеров)	Италия, Словения	ламинат, ДСП, нат. шпон, лак	1900...3500	256-0721 256-5880	ул. Лермонтова, 27
	спальни (в ассорт.)		ламинат, ДСП, нат. шпон	2000...5000		
СТАННЕР	кухни (более 20 наименов.), индивидуальные заказы: прихожие, спальни, детские	Беларусь	ламинат, постформинг (более 20 вариантов цветов)	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	любая мебель от 50 фабрик Италии под заказ
	кухни (более 20 наименов.), индивидуальные заказы: прихожие, спальни, детские					

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, \$	Телефон	Примечание
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
	универсальная система стеклянных кубов: прилавки, горки, витрины		зеркальное, матовое, прозрачное	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло	от 60		
КОМАНДОР ул. Калиновского, 21	универсальная система стальных труб: вешала, стеллажи, потолки	Беларусь	полимерное	по желанию	от 100	265-6168 265-3892	дизайн, доставка, установка
	прилавки, горки		ламинат	черный, белый, серый	от 8		
МЕАКОР	женские манекены (торсы)	Беларусь	пластик	черный, белый	8	232-7768 268-3791	собственное производство
	глухие прилавки		ламинат, каши-рованное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100		
ТЕХИ	остекленные прилавки	Италия, Польша	любое	по желанию	?	236-6927	ул. Коммунистическая, 18-3 (10.00-17.00)
	любое торговое оборудование (несколько тысяч наименов.)						

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78; ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2768). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ - 200.000 РУБ.

★ TRE ESSE ★ FORMALUCE ★ ALTABEL ANTONIO ★ МЯГКАЯ МЕБЕЛЬ ★ БАРЫ ★

ARREDO ESSETTI

САЛОН ИТАЛЬЯНСКОЙ МЕБЕЛИ

самый центр Минска
самое лучшее предложение
самая качественная сборка
самая быстрая доставка
самые разумные цены
самый богатый выбор
самый большой салон

РАСПРОДАЖА!!!
МЯГКАЯ МЕБЕЛЬ
со скидками до 25%

САЛОН-МАГАЗИН
РАБОТАЕТ
ЕЖЕДНЕВНО!!!

220002, МИНСК, а/я 25, ДТ «СВИСЛОЧЬ», УЛ. СТОРОЖЕВСКАЯ, 8
ТЕЛ. (017) 234-17-95, ФАКС/АВТОТЕЛ. (017) 234-34-16 (24 ч.)
E-MAIL (ОТДЕЛ ПРОДАЖ): alexey@arredo.essetti.by belpak.minsk.by
E-MAIL (ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ): alexey@arredo.essetti.by belpak.minsk.by

ДИ.М.А. ★ STELLARE ★ SPAZIO MOBILI ★ GRAZIA GABANI

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ С 1 МАРТА!

ГИД

Где заказать жалюзи, роллеты, маркизы

«АССОН»

(ул. Первомайская, 14—203;
тел.: 226-01-06, 227-31-28)

Как производитель жалюзи фирма «Ассон» известна на белорусском рынке с 1993 года. Горизонтальные (из алюминиевой ленты) и вертикальные (из специальной пропитанной ткани) жалюзи изготавливаются из комплектующих производств Италии, Испании, Израиля, Швеции. Предлагается полный комплекс услуг — изготовление, доставка, установка жалюзи, а также их гарантийное обслуживание. В магазине «Ригонда» (ул. Денисовская, 41) и универсаме «Беларусь» (4-й этаж) можно ознакомиться с образцами жалюзи, получить консультацию и оформить заказ. Вызов специалиста максимально экономит время заказчика. Обмер и доставка производятся бесплатно. Срок изготовления и установки — 1—3 дня с момента оплаты. Возможно выполнение срочного заказа в течение нескольких часов.

Предприятием разработана гибкая система скидок (для оптовых покупателей — значительные скидки). Благодаря этому постоянно расширяется дилерская сеть в городах Беларуси и России. Фирма готова рассмотреть любые предложения по сотрудничеству. Помимо жалюзи «Ассон» освоил производство защитных роллет.

Фирма также предлагает широкий комплекс услуг по отделке помещений с помощью гипсокартонных панелей — прочного, химически нейтрального, трудноразрушаемого строительного материала. Изготовление перегородок, сборных полов, облицовка стен, установка подвесных потолков — вот далеко не полный перечень услуг, которые предлагает фирма «Ассон» на основе метода «сухого» строительства.

«БРОК ФУДС»

(ул. Я. Коласа, 21;
тел.: 231-62-06, 232-02-93)

У фирмы «Брок Фудс» на предлагаемый ею ассортимент скидки остаются и после зимних праздников! Вою палитру отделочных материалов — подвесные потолки, светильники для подвесных систем, стеновые панели, напольные покрытия, межкомнатные двери — покупатель может приобрести на 2—5% дешевле, чем по прайсу. На вертикальные жалюзи, которые также предлагает фирма, скидка может достигать 15%.

Сегодня вы сможете приобрести жалюзи из коллекции, насчитывающей более 100 цветов и оттенков тканей, по цене от 16 \$/кв.м. Предлагается также отличный выбор особенно популярных сейчас вертикальных пластиковых жалюзи, которые используются в магазинах, офисах и квартирах.

Если у вас уже есть жалюзи от «Брок Фудса», вы сможете освежить интерьер, сняв старые ламели (тканевые и пластиковые полосы) и установить новые, только что приобретенные у фирмы со скидкой 50%.

Создайте себе новую среду обитания с помощью фирмы «Брок Фудс»!

«ВЕТРАЗЬ»

(бул. Толбухина, 3—418;
тел.: 268-80-09, 264-23-54)

Работает на рынке с 1991 года. За это время фирма вошла в число лидеров по объему, ассортименту и качеству оказываемых услуг.

«Ветразь» обеспечивает обслуживание на уровне windowcare (комплексное обслуживание окон), что означает решение всех проблем заказчика, начиная с разработки проекта и заканчивая монтажом готовых конструкций (изготовление и монтаж горизонтальных и вертикальных жалюзи, защитных роллет; проектирование, производство и установка окон из ПВХ).

Удобство клиентов и, как следствие, значительные объемы продаж обеспечивают развитой дилерской сетью в Беларуси и России.

Вся продукция фирмы имеет белорусские сертификаты качества.

Срок установки жалюзи и роллет — 1—2 дня. Предоплата — 50—60%.

«ЛИГОС-ЮНИОН»

(пр. Ф. Скорины, 40б;
т/ф: 233-10-56, 233-18-81)

Фирма существует на рынке уже 4 года. За это время благодаря качеству вертикальных и горизонтальных жалюзи она завоевала доверие среди потребителей. Расцветки — самые разнообразные. Срок исполнения заказа — 1—3 дня. Предусмотрена гибкая система скидок, распространяющаяся на заказы от 50 кв.м и выше. Предоставляется широкий спектр услуг по замеру, доставке и установке жалюзи. Продукция имеет международный сертификат качества. Гарантия — 1 год.

«ЮМАКС»

(пр. Ф. Скорины, 93а—1;
т/ф: 266-06-99, 266-04-01, 269-12-15)

Фирма предлагает богатую коллекцию горизонтальных и вертикальных жалюзи. Для изготовления вертикальных жалюзи используются более 100 видов тканей и 20 видов пластика. Горизонтальные жалюзи изготавливаются из облегченного алюминия. Более 30 вариантов расцветок.

Одно из основных направлений фирмы — производство защитных роллет с применением качественных материалов, сертифицированных в МВД.

«Юмакс» также предлагает маркизы. Многообразие цветовой гаммы и стилей исполнения удовлетворит любой вкус. Действует система скидок. Сроки исполнения — минимальные. На все изделия гарантия 1 год.

ЛИНОЛЕУМ

пр-ва СЛОВЕНИИ,
опт от 50 кв.м (ширина 2 и 3 м)

КОВРОВЫЕ ПОКРЫТИЯ

для дома и офиса (шир. 4 м)
пр-ва Бельгии

ОТДЕЛОЧНЫЕ ПАНЕЛИ

пластик, ДВП
пр-ва Бельгии, Польши

ЖАЛЮЗИ

вертикальные,
горизонтальные

Приглашаем
магазины
и строительные
фирмы
к сотрудничеству



Тел./факс (017)
233-10-56, 233-18-81

Тема
следующей полосы «Интерьер» —
лаки, краски.

Прием рекламы — до 4 апреля.

Т/ф 226-96-78

ЛИКБЕЗ

Тень оптом и в розницу

Горизонтальная щель

Горизонтальные жалюзи находят самое разнообразное применение. Ими можно закрыть практически любую оконную конструкцию. Производители предлагают навесные, межрамные жалюзи, а также системы с наклонной фиксацией. Наиболее распространены навесные жалюзи, но в использовании они не всегда бывают удобны. Закрепленные на дверных проемах и наклонных оконных рамах, такие жалюзи «летают», при этом ламели гнутся, ломаются, выходит из строя их система управления. Межрамные, или внутрирамные, крепятся между оконными рамами с управлением, выходящим наружу. Жалюзи с наклонной фиксацией крепятся на окна, открывающиеся по горизонтали, при помощи дополнительных комплектующих, что позволяет надежно закрепить их на оконной раме, заставляя «ползти» по специальным направляющим желобам в нужном направлении и с сохранением необходимого разворота ламелей. Такие жалюзи удобно устанавливать на фрамугах, форточках, в помещениях с наклонными оконными проемами.

Предлагая данный вид продукции, предприниматели устанавливают на нее более или менее одинаковые цены, которые, кроме «крутизны» торговой марки комплектующих, а также используемого оборудования, зависят еще и от вида применяемых материалов.

Конечно, наиболее популярны окрашенные ламели. Готовые жалюзи из такого материала стоят примерно 12 \$/кв.м. Производители предлагают также перфорированные (16 \$/кв.м) и неокрашенные жалюзи (8 \$/кв.м), но эти виды спросом почти не пользуются.

зуются: первые — вследствие своей дороговизны, вторые — непрактичности (поддаются коррозии). Кстати, установка жалюзи обходится покупателю примерно в 10% стоимости заказа.

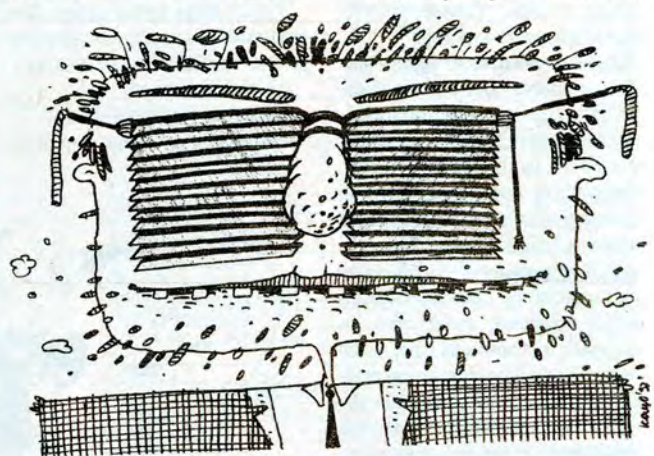
Вертикальный луч

Вертикальные жалюзи, как и горизонтальные, удовлетворяют

себя систему дистанционного управления, а также механизм, определяющий и фиксирующий необходимую освещенность помещения.

В зависимости от вида ткани жалюзи могут быть солнцезащитными, пыле-, влагоустойчивыми, огнеупорными.

Так, например, ткани для жа-



почти всем требованиям, предъявляемым к интерьерам офисов, бюро, школ, больниц, спортивных заведений и др. С помощью поворачиваемых и сдвигаемых/раздвигаемых в стороны лент (ламелей) вертикальных жалюзи регулируется попадание солнечных лучей через окна. Такие жалюзи могут служить и в качестве перегородок в больших помещениях.

Иностранные поставщики предлагают 3 вида вертикальных ламелей: шириной 51, 89 и 127 мм. Наибольшим спросом пользуются ламели шириной 127 мм.

Самые «навороченные» системы рассчитаны на выравнивание ламелей в одной плоскости, плавное и легкое разворачивание их с установленной точностью до 1 мм. Они включают в

люди из полиэстра обеспечивающую хорошую солнцезащиту, но не все их виды огнеупорны. А вот ткани из стекловолокна и ПВХ, кроме солнцезащитных свойств, имеют и хорошие огнеупорные характеристики. Правда, материалы эти весьма дороги и обойдутся заказчику в 16—36 \$/кв.м. Цена жалюзи во многом зависит и от ширины ламелей: чем уже, тем дороже. Например, для жалюзи с ламелями 51 мм необходимо в 2,5 раза больше комплектующих, чем при использовании 127-миллиметровых. Соответственно, более чем в 2 раза увеличивается и цена. Эксклюзивные виды вертикальных жалюзи стоят порой до 50 \$/кв.м.

По материалам печати

АССОН

ПОТОЛКИ
ПОДВЕСНЫЕ

ЖАЛЮЗИ
ГОРИЗОНТАЛЬНЫЕ, ВЕРТИКАЛЬНЫЕ

тел.: (017) 226-01-06, 227-31-28
г. Минск, ул. Денисовская, 41, салон-магазин
Rigonda; тел. 221-07-31

ЖАЛЮЗИ
И РОЛЛЕТЫ
для любых интерьеров

Брок Фудс

Минск, ул. Я. Коласа, 21
(017) 231-62-06, 232-02-93
пейджер 249-00-00, а/б. 411

Жалюзи
Роллеты
Маркизы

Юмакс

Идеальный стиль

Батареи Calidor
Системы отопления
Отделочные материалы

т/ф: 266-04-01
266-06-99
269-12-15

ОКНА ИЗ ПВХ
ДВЕРИ
ОФИСНЫЕ ПЕРЕГОРОДКИ
ЖАЛЮЗИ
ВЕРТИКАЛЬНЫЕ от \$17
ГОРИЗОНТАЛЬНЫЕ ... от \$12
РОЛЛЕТЫ
ЗАЩИТНЫЕ
МАРКИЗЫ

ПРОИЗВОДСТВО • МОНТАЖ • ГАРАНТИЯ

КОМПЛЕКСНОЕ ОБУСТРОЙСТВО ОКОННОГО ПРОЕМА

Пункты приема заказов в Минске:

- ул. Толбухина, 3, г-ца «Дружба», к. 418
- ГYM, 2-й этаж
- ул. Сурганова, 1, корп. 2

ВЕТРАЗЬ
(017) 268 80 09, 235 51 22

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗОВ								
Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, \$/кв.м	Установка		Цена, \$/кв.м	Установка	Цена, \$/кв.м	Установка	
гориз.	вертик.							
АССОН	от 12	18...26	8...15% от цены заказа	от 150	от 5...20% от цены заказа	-	-	226-0106 227-3128
АФА	-	-	-	от 95	от 5% от цены заказа	-	-	232-2467 231-9413
ВЕТРАЗЬ	12	17...21	-	от 130	-	от 230	-	268-8009 235-5122
КАРИЦКИЙ & К	11	16...24	10% от цены заказа	-	-	-	-	246-1570 275-1704
ЛИГОС-ЮНИОН	12	17...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	233-1056 233-1881
МАКИНВЕСТ	12	от 16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	от 200	10...15% от цены заказа	268-3200 266-3835
МЕЧИС	от 10	от 15	\$3 за единицу	от 104	10% от цены заказа	-	-	266-0184
ЮМАКС	12	16...29	10% от цены заказа	150...205	10...20% от цены заказа	?	10% от цены заказа	266-0401 266-0699
ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА								
Фирма	Ассортимент			Страна-производитель	Цена	Телефон		
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ (склад)			Канада	от 8 \$/кв.м	234-8630 234-9218		
	водосточные желоба, трубы из алюминия (склад)			США	от 4,53 \$/п.м			
	стеновые панели (1,22 x 2,44 м)				?			
ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ								
Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон		
РОТОКЛОН	ковровая плитка	Франция	10	50 x 50	9 \$/кв.м	268-4296		
	сверхпрочный линолеум		3,2	100	6 \$/кв.м			
	ковровое	Бельгия	10	400	12 \$/кв.м			
ФРИАЛ	ковровое	Турция	3...11	200, 300	от 1 \$/кв.м	236-7470 236-9813		
ЭЛСБЕР	напольное (более 100 наим.)	Бельгия, Франция, США	-	200, 250, 300, 366, 400	100.000...410.000 руб./кв.м	266-3522 232-8313		
	линолеум	Бельгия, Франция, Германия	1,3; 2,2; 3,0	200, 300, 400	150.000...240.000 руб./кв.м			
РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 200.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ								

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 200.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ.

ОБЗОР

Я пошлю тебе по факсу...

Сегодня факсимильный аппарат нужен не только для достижения успеха, но и для выживания в жестких условиях рынка. Счет у деловых людей идет не на дни и недели, а на часы и минуты. Если вы не в состоянии переслать заказчиком и клиентам важные документы без промедления, то это значит, что сделка может и не состояться. Решению подобных проблем служит быстрая, простая и относительно недорогая факсимильная связь.

В настоящее время на белорусском рынке представлены факсимильные аппараты многих известных фирм-производителей: *Oki*, *Olivetti*, *Panasonic*, *Samsung*, *Sharp* и др. Эти торговые марки хорошо знакомы потребителям по копировальной технике, принтерам и другой продукции.

Одной из важнейших характеристик телефаксов является **тип печати**. Наиболее простые факсимильные аппараты используют термическую печать на специальной бумаге. Именно они преобладают сегодня на белорусском рынке, т.к. имеют наиболее низкие цены. Однако у такого типа печати есть существенные недостатки: сама термобумага дороже обычной, кроме того, со временем документы на такой бумаге желтеют и бледнеют. Этого недостатка лишены аппараты, работающие на простой бумаге. Но их цена значительно выше. В свою очередь, последние по способу печати подразделяются на матричные, струйные, лазерные, светодиодные.

Самые недорогие в этой группе — **матричные** факсы (например, *Panasonic KX-F1000*). Их достоинство, кроме относительно невысокой цены, является способность печатать практически на любой бумаге. К недостаткам следует отнести низкое качество и невысокую скорость печати, а также большой уровень шума.

Струйный способ печати (*Samsung SF-4100*, *Canon B160*, *Olivetti OFX 3100*) позволяет получать более качественные документы (в отдельных случаях даже цветные). Но существенный минус при работе с такими факсами — необходимость периодической замены дорогостоящих картриджей.

Факсы с использованием **лазерной** технологии (*Panasonic KX-F3000*, *Samsung SF-5500*) обеспечивают быструю и высококачественную печать. Самый главный недостаток таких моделей — «астрономическая» цена как самого аппарата, так и расходных материалов к нему.

Одной из последних разработок являются факсы, использующие оригинальную **светодиодную (LED)** технологию. Наряду с высоким качеством печати и неприхотливостью в выборе бумаги они

экологически более безопасны. Однако цена таких факсов еще выше, чем лазерных. Данная технология запатентована фирмой *Oki* и потому широко применяется в ее моделях (*OkiFax 1050/2350/4100/5200/5500*).

В настоящее время рынок факсимильных аппаратов можно разделить на несколько сегментов:

- домашние факсы;
- офисные и бизнес-факсы;
- многофункциональные устройства.



Домашние факсы (*Samsung SF-30*, *SF-100*) невелики по габаритам, имеют минимальный набор функций и работают чаще всего на термобумаге. Эти машины очень просты в обращении, имеют невысокую цену и поэтому обычно устанавливаются дома.

Офисные и бизнес-факсы (*Panasonic KX-F130*, *Samsung SF-600*, *Sharp FO-435*) имеют целый ряд дополнительных возможностей, полезных при коллективной работе (групповая рассылка сообщений, создание личных почтовых ящиков, возможность хранения в памяти как номеров, так и получаемых документов). Цена таких факсов колеблется в зависимости от набора тех или иных функций.

Особняком стоят **многофункциональные устройства** (*Samsung SF-4200*, *Canon MultiPass 10*, *Mita TC-680*), которые объединяют в себе факс, модем, телефон, копировальный аппарат, принтер и сканер (но не обязательно все эти устройства одновременно). Такие «комбайны» необходимы для малых и средних компаний с большим документооборотом. Кроме

того, приобретение многофункционального аппарата значительно дешевле покупки каждого устройства в отдельности, хотя стоимость копий, полученных на многофункциональных устройствах, выше, чем на отдельных аппаратах.

К настоящему времени наибольшее распространение в Беларуси получили факсимильные аппараты компаний *Panasonic* и *Samsung*. Однако причины их популярности различны.

Panasonic первым пришел на белорусский рынок, его модели неприхотливы, имеют приемлемые цены и неплохо зарекомендовали себя в наших условиях. Например, самая популярная на сегодняшний

день офисная модель *Panasonic KX-F130BX* обладает традиционным для факсов набором функций (автоответчик, автообрез бумаги, автодозвон, возможность отсроченной передачи), необходимых любому пользователю, а относительно невысокая цена делает эту модель привлекательной даже для людей с небольшим доходом. Но в настоящее время *Panasonic KX-F130BX*, несмотря на всю свою популярность, уже снят с производства, и ему на смену пришли новые модели, имеющие неплохие шансы стать в недалеком будущем «классическими».

Что касается *Samsung*а, то он пришел на рынок только в 1995 году, но уже успел завоевать значительную его часть. Рост популярности факсов этой корейской компании связан не только с высоким качеством ее продукции и доступной ценой, но и с ее активной политикой на белорусском рынке. *Samsung* стал первой и пока единственной из иностранных компаний, получившей сертификат на свои модели телефаксов. В то время, как представители других фирм вынуждены сертифицировать отдельные партии, теряя время и деньги,

фирмы, работающие с *Samsung*ом, таких проблем не имеют. Кроме того, если факсы *Panasonic* относятся прежде всего к офисным и бизнес-факсам, то *Samsung* вышел на белорусский рынок с моделями всех трех классов.

Продукция же остальных фирм ориентирована на более узкий круг покупателей и представлена меньшим количеством моделей. Факсы для офисов также предлагают *Sharp*, *Oki*, *Olivetti*, *Xerox*. По нашему мнению, эти компании имеют хорошие шансы в ближайшем будущем потеснить лидеров, т.к. их продукция по цене и качеству не уступает моделям *Samsung* и *Panasonic*.

Среди компаний, выпускающих многофункциональные устройства, ярко выделяются *Canon* и *Mita*. Их модели, разработанные специально для европейского рынка, безотказно работают в любых, даже экстремальных условиях.

Сегодня можно выделить следующие **тенденции развития белорусского рынка факсимильных аппаратов**:

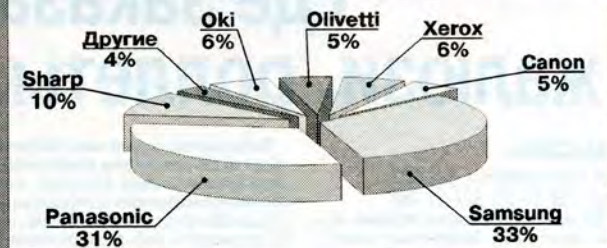
1. Деловая активность падает — новых фирм, а значит, и потенциальных клиентов появляется все меньше и меньше, срок же службы факса составляет около 4 лет (применительно к нашим условиям эта цифра может быть и больше). Все это ведет к **сокращению продаж факсимильных аппаратов офисного и бизнес-классов**.

2. Необходимость быстрого получения информации даже вне офиса будет способствовать **росту спроса на домашние факсы**, а постоянно увеличивающаяся арендная плата за офисную площадь — **росту спроса на компактные многофункциональные устройства**.

3. По всей видимости, сохранится **прочное положение факсов на термобумаге**. Существующая в настоящее время ценовая пропасть между моделями термофаксов и факсов на обычной бумаге будет еще достаточно долго являться непреодолимым барьером для широкого распространения последних. Хотя мировая тенденция прямо противоположна — некоторые компании вообще прекратили выпуск факсов на термобумаге или намерены сделать это в ближайшем будущем.

Сергей ЧЕБУРКИН,
Сергей ТУРОМША

ОБЪЕМЫ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ФАКСИМИЛЬНЫХ АППАРАТОВ РАЗЛИЧНЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА МИНСКОМ РЫНКЕ



Примечание. Диаграмма построена на основе анализа предложений минских фирм, торгующих факсимильными аппаратами. Использованы данные таблиц «Конъюнктуры», «Компьютерной газеты», «Белорусского рынка» и собственная информация.

ТОРГОВАЯ МАРКА

Oki расширяет диапазон моделей OkiFax на LED-технологиях

Oki, второй в Европе поставщик факсимильных машин на порошковых тонерах, объявил о начале выпуска 3 новых моделей: *OkiFax 4100* (простой настольный факс), *OkiFax 5200* (факс для малых и средних групп) и *OkiFax 5500* (факс для больших нагрузок).

Особенности всех этих моделей:

- основаны на LED-технологии и имеют разделенные порошковый тонер и барабан, обеспечивающие минимальные расходы на эксплуатацию;
- могут быть расширены до полного многофункционального взаимодействия с ПК и использоваться в качестве факса, сканера, копировального аппарата и принтера;
- низкое энергопотребление (меньше 0,5 Вт в режиме *stand-by*);
- модели *OkiFax 5200/5500* имеют дополнительный 2-й лоток на 500 листов;
- возможность повышения разрешающей способности с применением уникальной технологии *Oki Smoothing*.

Все модели обладают уникальными функциональными возможностями, надежностью, качеством и доступной ценой, что обычно присуще марке *OkiFax*.

OkiFax 4100 — идеальная компактная модель для дома или офиса. Этот факс позволяет получать твердую копию, которая может использоваться как оригинал документа, и передавать страницу формата A4 всего за 6 с со скоростью 14,4 кбит/с (примерно в 1,5 раза быстрее, чем обычный факсимильный аппарат).

OkiFax 4100 имеет 256 кб памяти (приблизительно 20 стр. формата A4) с возможностью расширения до 1 Мб (около 100 стр. формата A4). Память — 55 номеров (10 из них включаются одним нажатием). Предусмотрен режим автодозвона, имеется автопереключатель факс/телефон. Технология *Oki Smoothing* позволяет получать качественные копии в 16 оттенках серого цвета.

OkiFax 5200 — профессиональная модель, имеющая все присущие аппарату этого класса особенности. Она идеально подходит для небольшого отдела или офиса. *OkiFax 5200* печатает со скоростью 8 стр./мин, имеет стандартный объем памяти 256 кб (приблизительно 17 стр.) и возможность расширения пользователем до 1 Мб (около 100 стр.). Скорость передачи страницы формата A4 — 6 с, 64 оттенка серого цвета, 15 номеров одного нажатия и 64 номера быстрого набора, автодозвон, пере-

дача с задержкой в 84 места, 8 конфиденциальных «почтовых ящиков» и двойной доступ — все эти параметры позволяют считать *OkiFax 5200* серьезным офисным факсовым устройством.

OkiFax 5500 — многофункциональный факс, подходящий для больших нагрузок и обеспечивающий максимальное быстродействие, удобство, надежность и качество.

Со стандартным объемом памяти 512 кб (приблизительно 35 стр.), возможностью расширения пользователем до 1 или 2 Мб (около 120 и 200 стр. соответственно) и максимальной емкостью лотка для бумаги в 750 листов формата A4 эта модель — действительно высокопроизводительная машина. *OkiFax 5500* имеет следующие характеристики: скорость передачи и сканирования — 3 с, рассылка с задержкой в 134 места, 30 номеров одного нажатия и 99 — быстрого набора, автодозвон, 16 конфиденциальных «почтовых ящиков» и двойной доступ.

Хорошо зарекомендовала себя на белорусском рынке модель персонального факса *OkiFax 360*. Этот аппарат работает на термобумаге, имеет современный дизайн, цифровой автоответчик, ЖК-дисплей.

Модель была разработана так, чтобы сделать связь максимально экономичной: передача с задержкой, автодозвон, громкая связь, 30 номеров быстрого набора, вызов списка имен и номеров в алфавитном порядке, скорость передачи страницы формата A4 — 15 с, TAD-интерфейс. Все это делает процесс работы максимально эффективным.

Если текст принятого документа не читается — не проблема: все входящие сообщения регистрируются в цифровой форме. Персональные голосовые «почтовые ящики» позволяют принимать конфиденциальные сообщения. Аппарат имеет режим работы при сбое питания. Имеется также переключатель режимов телефон/факс, который автоматически распознает входящие телефонные звонки и факсимильные сообщения.

Более полную информацию о факсовых аппаратах *Oki* вы сможете получить у дистрибьютора компании в Республике Беларусь — совместном белорусско-британском предприятии *BelABM*.

BELABM

г. Минск,
ул. Варшавени, 77—622;
тел. 234-22-52, т/ф 234-79-72.

ТОРГОВАЯ МАРКА

«Туссон»: факсы на все случаи жизни

Компания «Туссон» работает на белорусском рынке 6 лет и является генеральным дистрибутором таких известных производителей, как *Olivetti*, *Samsung*, *Nothern Telecom*, *R-Style*, *3M*. Сегодня «Туссон» предлагает факсимильные аппараты *Olivetti* и *Samsung*, предназначенные для работы дома или в офисе.

Если вам необходим факс для дома, то самым оптимальным вариантом будут модели *Samsung SF30/SF100*. Малые габариты и масса, скоростной набор, автоматическое переключение факс/телефон, память 10/35 номе-

ров — оптимальное количество функций для домашнего пользования.

Если вам необходим факс для малого офиса, рекомендуем модели семейств *Samsung SF600/SF1600*.

Модель *Samsung SF2800* обладает всеми возможностями полнофункционального факсимильного аппарата и имеет приемлемую цену.

Новинка рынка — многофункциональный факсимильный аппарат *Olivetti OFX 1200* — приятно удивит профессионалов, предоставив им 5 функций в одном устройстве: факс, принтер, сканер, факс-модем, автоответчик. Элегант-

ный дизайн аппарата сочетается с большими возможностями. Факс печатает на обычной бумаге, используя технологию струйной печати *ink-jet*. Встроенный цифровой автоответчик записывает сообщения на чип электронной памяти, а не на традиционную кассету. В режиме приема факс использует лоток бумаги на 70 листов. Для того, чтобы подключить факс к компьютеру, необходимы всего лишь соединительный кабель и специальное ПО. Разрешение струйной печати 300 x 300 тчк/дюйм дает качество, близкое к лазерному.

Каждый покупатель аппарата *Olivetti OFX 1200* получает в подарок от компании «Туссон» пишущую машинку *Olivetti*.

Все модели факсимильных аппаратов, предлагаемые фирмой «Туссон», хороши по-своему и позволяют вам работать лучше и эффективнее.

Туссон

г. Минск,
ул. Пулихова, 53—1201, 1202;
тел.: 235-59-31, 236-42-88,
236-31-37.

Цена 1 строки и 1 кв.см. логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50,000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH													
Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Г	Цена	Продавец	Телефон		
Macintosh Performa 5260	PowerPC 603e/100	12	800	14" int	1Mb	4xCD, 16 bit звук, клавиатура, мышь, сеть	30 дней	12	1626	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339		
Macintosh Performa 5400	PowerPC 603e/160	12	1200	15" int	1Mb	8xCD, 16 bit звук, клавиатура, мышь, сеть	30 дней	12	2070	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339		
Macintosh Performa 6400	PowerPC 603e/200	12	1200	15" int	1Mb	8xCD, 16 bit звук, клавиатура, мышь, сеть	30 дней	12	2234	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339		
Power Macintosh 7600	PowerPC 604/132	16	1200	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	2147	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339		
Power Macintosh 4400	PowerPC 401/140	16	1200	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	1526	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339		
Power Macintosh 8500	PowerPC 604e/180	16	2000	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	3421	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339		
Power Macintosh 9500MP	PowerPC 604e/180	32	2000	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	4550	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339		
Power Macintosh 8600	PowerPC 604e/200	32	2000	?	2Mb	12xCD, ZIP Drive, Ethernet, шина 50MГц	30 дней	12	3708	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339		
Power Macintosh 9600	PowerPC 604e/200	32	4000	?	2Mb	12xCD, 16 bit звук, Ethernet, IMA Display Card, шина 50MГц	30 дней	12	4503	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339		
Newton 130	ARM610	2,5	3,8"x2,8"			карманный PC/Мас, распозн. русск. текста	30 дней	12	999	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339		
КОМПЬЮТЕРЫ 386, 486, Am5x86													
Модель	Процессор	Слос	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, \$	Продавец	Телефон
IBM Mod.55	386sx/16	256	4	60	ISA	14"	?	?	512 ISA Slim	12	220	GLOBAL	268-7644, 268-7645
IBM Mod.77	486sx/20	256	8	80	ISA	12"	?	?	ISA Slim	12	280	GLOBAL	268-7644, 268-7645
IBM Mod.77	486sx/33	256	8	80	ISA	14"	?	?	ISA Slim	12	330	GLOBAL	268-7644, 268-7645
ICS	486dx4/100	256	4	810	EIDE	14" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI AMD, SIS, Seagate, SV3+, Samsung 3Ne, cept. P5	24	644	ICS	230-6482
SKY	486dx4/100	256	4	810	EIDE	14" 28	LR, ES, MPRII	1	PCI S3Trio64, SIS chipset, P104, PCI	12	630	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY	486dx4/100	256	4	810	EIDE	14" 28	LR, ES, MPRII	1	PCI S3Trio64, SIS chipset, P104, PCI	24	660	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
VP21	Am5x86/133	256	4	540	EIDE/PCI	14" 28	MPRII, LR, NI	1	PCI Fujitsu, Win. акс., изм. конф., доставка, cept. P5	24	625	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
FALCON OPTIMA	486dx4/133	256	4	640	ISA/PCI	?	?	?	PCI DOS, cept. P5, сканд. шрифт	36	405	FALCON	234-4356, 234-4470
VP22	Am5x86/133	256	8	540	EIDE/PCI	14" 28	MPRII, dig.	1	PCI Fujitsu, Win. акс., изм. конф., доставка, cept. P5	24	650	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
SR	Am5x86/133	256	8	1000	EIDE/PCI	14" 28	MPRII, dig.	1	PCI MT, изм. конф., Multimedia, Printer	24	715	SUNRISE	234-9449
VP26	Am5x86/133	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28	MPRII, dig.	1	PCI Fujitsu, Win. акс., изм. конф., доставка, cept. P5	24	770	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75/90 МГц, AMD-75/90 МГц													
Jet	P/75	256	8	540	EIDE/PCI	14" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	650	ДЖЕТ	268-3485, 017-2100722
WIENER A75/V	AMD K5/75	256	8	650	EIDE	14" 28	MPRII	1	PCI AMD, S3Trio64V+, изм. конф.	30	700	I.E. COMPUTERS	226-5111, 8017-2105590
NTT-572	P/75	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28	NI, MPRII	1	PCI Intel Triton, Samsung, WD, cept. P5	30	729	ТАИР	229-2999
NTT-573	P/75	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28	NI, MPRII	1	PCI Intel Triton, Samsung, WD, cept. P5	30	842	ТАИР	229-2999
SI	AMD K5/90	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28	NI, MPRII	1	PCI Intel Vx2, S3Trio64V+, Samsung SM 3Ne	18	699	СОФТИНФОРМ	228-0048, 228-0049
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100 МГц, AMD-100 МГц													
VP27	AMD K5/100	256	8	540	EIDE/PCI	14" 28	MPRII, dig.	1	PCI A-Trident, Fujitsu, Win. акс., изм. конф., доставка, cept. P5	24	705	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP28	P/100	256	8	540	EIDE/PCI	14" 28	MPRII, dig.	1	PCI A-Trident, Fujitsu, Win. акс., изм. конф., доставка, cept. P5	24	735	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Jet	P/100	256	8	640	EIDE/PCI	14" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	710	ДЖЕТ	268-3485, 017-2100722
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	640	ISA/PCI	?	?	?	PCI Diamond Stealth, DOS, TPII, сканд.	36	520	FALCON	234-4356, 234-4470
SKY	P/100	256	8	810	EIDE	14" 28	LR, ES, MPRII	1	PCI Intel Triton 2x Chipset, S3Trio64, P104	12	720	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY	P/100	256	8	810	EIDE	14" 28	LR, ES, MPRII	1	PCI Intel Triton 2x Chipset, S3Trio64, P104	24	755	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
ICS	P/100	256	8	810	PCI	14" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI S3Trio64V+	24	739	ПЕОЛААМ	236-3320, 233-4072
Limens	P/100	256	16	810	PCI	14" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI A-Trend TritonVx2, SV3+, Seagate, Samsung 3Ne, cept. P5	24	728	ICS	230-6482
WIENER A100/V	K5 P/100	256	8	850	EIDE	14" 28	MPRII	1	PCI AMD, S3Trio64V+, изм. конф.	30	780	LIMENS	228-1908, 228-1909
WIENER W100/V	P/100	256	8	850	EIDE	14" 28	MPRII	1	PCI AMD, S3Trio64V+, изм. конф.	30	815	I.E. COMPUTERS	226-5111, 8017-2105590
IBM PC 140	P/100	256	8	850	ISA/PCI	?	?	?	PCI DOS, Win., Windows акс., опт. сканд., изм. конф.	12	980	IBA	262-5190, 232-5122
NTT-500	P/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28	NI, MPRII	1	PCI Intel Triton, Samsung, WD, cept. P5	30	661	ТАИР	229-2999
NTT-501	P/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28	NI, MPRII	1	PCI Intel Triton, GoldStar, Samsung, WD, cept. P5	30	814	ТАИР	229-2999
IBA	P/100	256	8	1200	PCI/ISA	14" 28	?	?	PCI изм. конф.	24	845	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	AMD K5/100	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI EDO, AMD, Seagate, ViewSonic, cept. P5, изм. конф.	36	830	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	P/100	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, cept. P5, изм. конф.	36	865	ASBIS	249-5792, 238-8661
Olivetti Modulo M4	P/100	256	8	1300	EIDE/PCI	?	?	?	PCI EDO DRAM, Win95	36	1112	ТУССОН	236-4288, 236-5931
VP28H	P/100	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28	MPRII, dig.	1	PCI A-Trident, Fujitsu, Win. акс., изм. конф., доставка, cept. P5	24	810	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	1300	ISA/PCI	?	?	?	PCI Diamond Stealth, DOS, TPII, сканд.	36	575	FALCON	234-4356, 234-4470
BELABM	P/100	256	8	1300	EIDE	14" 28	MPRII, dig.	1	PCI TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, cept. P5	36	930	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/100	256	8	1720	EIDE/PCI	14" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, cept. P5, изм. конф.	36	895	ASBIS	249-5792, 238-8661
Packard Bell	P/100	256	16	1000	?	?	?	?	PCI 4xCD, SB, FM, Win95, Office95Pro	12	1350	LIMENS	228-1908, 228-1909
NTT-502	P/100	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28	NI, MPRII	1	PCI Intel Triton, Samsung, WD, cept. P5	30	860	ТАИР	229-2999
SI	AMD K5/100	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28	NI, MPRII	1	PCI Intel Vx2, S3Trio64V+, Samsung SM 3Ne	18	760	СОФТИНФОРМ	228-0048, 228-0049
INCOMAG	AMD K5 P/100	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI EDO, AMD, Seagate, ViewSonic, cept. P5, изм. конф.	36	870	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	P/100	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, cept. P5, изм. конф.	36	910	ASBIS	249-5792, 238-8661
SKY	P/100	256	16	1280	EIDE	14" 28	LR, ES, MPRII	1	PCI Intel Vx2, S3Trio64V+, Samsung SM 3Ne	18	799	СОФТИНФОРМ	228-0048, 228-0049
SKY	P/100	256	16	1280	EIDE	14" 28	LR, ES, MPRII	1	PCI Intel Triton 2x Chipset, S3Trio64, P104	12	800	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY	P/100	256	16	1280	EIDE	14" 28	LR, ES, MPRII	1	PCI Intel Triton 2x Chipset, S3Trio64, P104	24	840	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
Jet	P/100	256	16	1280	EIDE/PCI	14" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	790	ДЖЕТ	268-3485, 017-2100722
VP29	P/100	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28	MPRII, dig.	1	PCI A-Trident, Fujitsu, Win. акс., изм. конф., доставка, cept. P5	24	850	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28	LR, NI, MPRII	1	PCI A-Trend TritonVx2, SV3+, Seagate, Samsung 3Ne, cept. P5	24	820	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28	LR, NI, MPRII	2	PCI 8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak 20W, cept. P5	24	996	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	15" 28	LR, NI, MPRII	2	PCI A-Trend TritonVx2, SV3+, Seagate, Samsung 15GL, cept. P5	24	966	ICS	230-6482
BELABM	P/100	256	16	1300	EIDE	14" 28	MPRII, dig.	1	PCI TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, cept. P5	36	966	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/100	256	16	1300	EIDE	14" 28	MPRII, dig.	1	PCI TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, 8xCD, SB, Sp., cept. P5	36	1176	BELABM	234-7972, 234-2252
FALCON OPTIMA	P/100	256	16	1300	ISA/PCI	?	?	?	PCI Diamond Stealth, DOS, TPII, сканд.	36	610	FALCON	234-4356, 234-4470
SR	P/100	256	16	1300	EIDE	14" 28	LR	1	PCI MT, изм. конф., Multimedia, Printer	24	840	SUNRISE	234-9449
SR	P/100	256	16	1600	EIDE/PCI	14" 28	LR	1	PCI MT, изм. конф., Multimedia, Printer	24	870	SUNRISE	234-9449
INCOMAG	P/100	256	16	1720	EIDE/PCI	14"							

Цена 1 строки и 1 кв.см. логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

ТЕЛЕФАКСЫ									
OKIFAX 350	Терминал, рулон А4/300х9.6 Kbps, 16 gray	12	?	?					
OKIFAX 460	Терм., обреза бумага, автоотс.	12	?	?					
OKIFAX 1050	Светодиодный 4 стр./мин, лоток на 250л, возм. плата интерф. с PC, режим сканера, копир. и внеш. факс-модем	12	?	?					
OKIFAX 350/460	Сертификат РБ	12	349/499	БЕЛАТЕКС	249-9078, 249-9011				
OKIFAX 1050/2350	обычная бумага, Серт. РБ	12	1389/1699	БЕЛАТЕКС	249-9078, 249-9011				
Olivetti OFX 100/105	оригинальный дизайн, ЖКИ	12	299/320	ТУССОН	236-4288, 236-5931				
Olivetti OFX 3100/T	струйный, об.бум.лам. 1М6, подкл. к ПК	12	990	ТУССОН	236-4288, 236-5931				
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ, лам. 28, а/ответчик	12	310	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635				
Panasonic KX-F130BX	а/ответчик, а/дозвон, ЖКИ, лам. 32	+	320	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122				
Panasonic KX-F130/700		12	315	ЭЛЬДОР	220-5875				
Panasonic KX-F780	м/габ. ЖКИ, а/обр., 12л. лам. сканер/цифр. а/отв.	12	410	БЕЛАШ	232-7666				
Panafax UF-S10	ЖКИ, цифр. а/отв. лам. 32 а/обр.	12	от 400	ЛЕОЛАМ	236-3320, 233-4072				
Panafax UF-S1	ЖКИ, цифр. а/отв. сканер, компакт	12	325	ЛЕОЛАМ	236-3320, 233-4072				
Samsung SF-30/800	домашний ЖКИ, цифр. а/отв. Серт. РБ	12	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397				
Samsung SF-30/800	домашний ЖКИ, цифр. а/отв. сканер, лам.	12	225	ЛЕОЛАМ	236-3320, 233-4072				
Samsung SF-30	домашний	12	223						
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 л. лам. усн. наб. интерф. для а/отв.	12	264						
Samsung SF-600	а/загрузка, реж. отлож. реж. интерф. для а/отв.	12	306						
Samsung SF-1600	а/загрузка, реж. отлож. реж. интерф. для а/отв. а/обр.	12	325						
Samsung SF-2800	90л. лам. а/загрузка, ДУ, цифр. а/отв.	12	371						
Samsung SF-30/100/2800	дом. лам. ЖКИ/цифр. а/отв. а/обр. скан. Серт. РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376				
Sharp FO-155/355	ЖКИ, лам. цифр. а/отв. а/обр. скан.	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376				
Sharp	ЖКИ, сертификат Минисвязи РБ	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805				
РАДИОТЕЛЕФОНЫ									
GoldStar GT-9500	900МГц, до 3 трубок, 40 каналов, ф. м/АТС	12	250	FALCON	234-4356, 234-4470				
Panasonic	46-48МГц, 900МГц	12	от 90	ЭЛЬДОР	220-5875				
Panasonic к. офис. ЖКИ, 2 набора, сканер, а/дозв. лам. интерком, 200м-5.5км		12	от 100	ЛЕОЛАМ	236-3320, 233-4072				
Sanyo CLT к. офис. ЖКИ, 2 наб., стр. сканер, интерком, 200м-5.5км		12	от 240	ЛЕОЛАМ	236-3320, 233-4072				
Sony T21000/2500 c a/o, 600 c a/o, 210 c o/d		12	60	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390				
ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ									
Panasonic	в ассорт. ЖКИ, сканер, а/дозв. лам. 28л.	12	от 38	ЛЕОЛАМ	236-3320, 233-4072				
Panasonic KX-T	телефоны, р/тел. а/отв. тел. с а/отв., 2/4-лин.	12	от 55	БЕЛАШ	232-7666				
Panasonic KX-T2365	сканер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	от 51	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635				
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ж/к дисплей, 28 ст. ламп	+	49	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122				
Panasonic T2030/31	сист. тел. для мини-АТС	12	от 110	ЛЕОЛАМ	236-3320, 233-4072				
"Элиус", "Руса"	в ассортименте, АОН, а/дозвон и др.	6	от 37	IGWT	239-9356, 263-3000				
МИНИ-АТС									
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250						
AT&T Merlin Legend	4х8-80х200 абон., США, Серт. РБ	12	?						
AT&T Partner	2х6-16х48, США, Серт. РБ	12	?						
AT&T Сист. оператив. селек. связи, до 2000 абон., цена согл. конф.		+	?						
Definity G3si	до 400х2400, США, Серт. РБ	12	?						
Coral	цифр., до 3840 портов, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИЯ	221-4422, 221-0178				
GoldStar	1х4-36х112, установка, склад	12	от 188	FALCON	234-4356, 234-4470				
GoldStar	4х8-36х112, поставка, монтаж	18	от 756	КСЕНИЯ	221-4422, 221-0178				
GoldStar	от 1х4 до 36х112, поставка, монтаж, обслуж.	12	от 185	ФОТРИС	269-9821, 269-9866				
GoldStar GDK	цифр., до 30х132, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИЯ	221-4422, 221-0178				
Meridian	цифр., от 32 и более, консулт., поставка, монтаж	12	?	ДТР	231-9621				
NorStar	3х3, 6х6, 8х32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-5931				
Samsung	поставка со складом, гарантия	12	от 325	ТУССОН	236-4288, 236-5931				
Siemens, GoldStar	3-200 аб., Серт. РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СНТЭК	275-6334				
Panasonic T/TD	от 2х6 до 32х304, поставка, монтаж, Серт. РБ	12	от 270	ЛЕОЛАМ	236-3320, 233-4072				
Zodiac	3х10-48х480, поставка, монтаж	18	от 685	КСЕНИЯ	221-4422, 221-0178				
МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ									
CirrusLogic 414	в ассортименте, б/у и новые, гарантия	+	от 180	ДУМИ	268-5875				
IC 1414 Int. C.Logic	14.4Kbps, PCMCIA for Notebook	12	105	ASBIS	249-5792, 238-8661				
PCMCIA	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	85	ИНИТС	278-8490, 278-6405				
PCMCIA	факс-модем для Notebook	12	?	ИМЕНИС	228-1908, 228-1909				
US Robotics Sporter Courier, ext. 33, 80bps, V34/V34+V42/V42bis, кабель, 220В		60	197	ТУССОН	236-4288, 236-5931				
US Robotics Sporter ext. 33, 80bps, V34/V34+V42/V42bis, кабель, 220В		60	197	ICS	230-6482				
US Robotics Sporter 14.4Kbps, V42, V42bis		12	65	ДЖЕТ	268-3485, 017-210072				
US Robotics Sporter ext. 14.4Kbps		12	95	ВИДЕОПЕЧАТЬ	266-3334, 265-3423				
US Robotics Sporter int. 14.4Kbps, V42, V42bis, 220В кабель		60	95	DATASTREAM	220-3842, 220-3095				
US Robotics Sporter int. 14.4Kbps, V42, V42bis		60	75	DATASTREAM	220-3842, 220-3095				
US Robotics Sporter ext. 28.8/33.6Kbps, V.34/V42/V42bis, V34/V42, FC, voice		12	210	ВИДЕОПЕЧАТЬ	266-3334, 265-3423				
US Robotics Sporter V34/V34+V42/V42bis, 220В кабель		60	199	DATASTREAM	220-3842, 220-3095				
ZyXel U1466E/E+, 19.2Kbps, V42, V42bis, Voice, ZyXEL 220В Серт. РБ		24	от 260	DATASTREAM	220-3842, 220-3095				
ZyXel Omni288S	ext. V34, V34+V42/V42bis, Voice, АОН	24	350	DATASTREAM	220-3842, 220-3095				
КАЛЬКУЛЯТОРЫ									
Citizen	карманные	12	от 6	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635				
Citizen, Bistec, Aurora, Olivetti		12	?	ТУССОН	236-4288, 236-5931				
Citizen	8-16 p., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475				
Citizen SDC-395	16 p., дв. пит., распродажа	+	712р.	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397				
Citizen SDC-414	14 p., дв. пит., распродажа	+	663р.	ДЖЕНТИ	0239-570-700				
Citizen SDC-428	16 p., дв. пит., распродажа	+	834р.	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397				
Citizen SDC-888	12 p., дв. пит., распродажа	+	525р.	ДЖЕНТИ	0239-570-700				
Citizen SDC-435	16 разрядов	12	215	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635				
Citizen SDC-435/428	16р. бухгалтер. двойное пит. скидки б/нал.	12	?						
Citizen SDC-888/854	12р. бухгалтер. двойное пит. скидки б/нал.	12	?						
Citizen SDC-888	12 разрядов	12	153	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635				
Citizen SDC-888	12 p., двойное питание	12	153	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122				
ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ									
Citizen, Casio, Sharp	8-128 Kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475				
Citizen, Casio	8-128Kb, рус., PC-совм., переводчики, безнал.	+	?	ССМ	240-3006, 249-9103				
Language Teacher, говорящ. англ./рус.перев. запик, 450 тыс. сл., 5 мод.		12	от 65	БЕЛАШ	232-7666				
ПИСАЮЩИЕ МАШИНЫ									
Canon GS-100	А4, рус./лат. корр. ош., лувевой маркер	12	от 120	ЭЛЬДОР	220-5875				
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., корр. ош.	12	от 135	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635				
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., корр. ош., лам. 80 автозап.	12	135/145	ТУССОН	236-4288, 236-5931				
Olivetti ETP 2450MD	А4, рус./лат., ЖКИ, 32К лам.	12	580	ТУССОН	236-4288, 236-5931				
Optima SP-50	А4, рус./распр. Серт. РБ	12	187.5	ДЖЕНТИ	0239-570-700				
Optima SP-520	А4, рус./локс. распр. Серт. РБ	12	192	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397				
Optima SP-524	А4, рус./32хб. распр. Серт. РБ	12	300	ДЖЕНТИ	0239-570-700				
Optima SP-528	А4, рус./64хб. распр. Серт. РБ	12	396	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397				
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат.кор.лента	12	110	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122				
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат., кор.	12	от 100	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635				
БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ									
Адресные базы данных по РБ СНГ Европы на дискетах и CD		+	?	ИНФОПЛУС	227-1038, 220-4436				
Гидант	РБ законодательство РБ, цена снижена на 20%	+	?	РЕГИСТР	249-4128				
"Новости внешней торговли": еженедельно, экспресс-информация, экспресс-информация, нормативные акты, конъюнктура, контакты		+	?	ДЕКЛО-С	222-5800, 232-3171				
Оснас 3.0/3.1	БД по зак-ву РБ (DOS/Win) с еженед. актуализ.	+	215/260	РЕГИСТР	249-4128				
Оснас 3.0/3.1	БД "Судебная практика"	+	80/100	РЕГИСТР	249-4128				
БД "Вос Беларусь - 96" (80000 записей)		?	?	И.И.М.А.	259-8584				
БД Законодательство, финансы, коммерция, производители и др.		?	?	И.И.М.А.	259-8584				
БД "Юридический" DOS/Win по зак-ву РБ, РФ, актуализ. тр. инд.		199/400	СОФТИНФОРМ	228-0048, 228-0049					
Предприятия, холдинги, базы Минска РБ, СНГ, Европы		+	?	ЧИ КОМПЛЕВ	226-0604				

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА									
1С:Бухгалтерия-проф под Windows 95		+	от 125	ТРАЛЕКС	268-5166, 268-5079				
Анжелика - все программы для вашего бизнеса. Windows		+	20-150	GOLDEN SOFTWARE	268-5442				
ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КАНЦЕЛЯРСКИЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ									
Магазин "Товары для офиса"	канцелярия (более 300 наименов.), бумага, канцелярия	?	?	АДЛ-МЕД	268-4712				
Любые канцелярские принадлежности, канцелярские принадлежности	деловые наборы, дискеты, лапки, ручки, 50 видов	?	?	АДЛ-МЕД	268-4712				
Любые канцелярские принадлежности, канцелярские принадлежности	бумага, факс-бумага, бумбланки, калькулы, доставка	?	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904				
3М	проекторы, л. панели, аксессуары	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-5931				
Счетчики банком	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-5931				
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ									
Касс. аппараты	гос.рестр. документы для налоговой инспекции	18	от 12м	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132				
Касс. аппараты	гос.рестр. обучение докум. для ГИИ	12	низкие	СТЭИС	01773-71803				
Оливей CRF-1000	гос.рестр. 8 от. работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-5931				
Оливей CRF-1000, "Прима" ВМ 8005	ден.ж. гос.рестр. низкие цены	12	?	САБИ-ПУРТА	230-3648, 230-8261				
Этикет-пистолет Open Data	расходные материалы	+	52.4	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397				
Весы торговые	в ассортименте: 2,3,5,6,10,15,20,50,100,500 кг	?	?	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132				
УПАКОВКА									
Упаков. клейкие ленты: скотч, 2-стор. маскировочные монтажные		-	?	?					
Машины для упаковки в термоусадочную пленку, туннельные		-	?	?					
Оборудование для вакуумной упаковки		-	?	?					
Упаков. аппараты: настольные, ручные, для уп. коробов, мешков		-	?	?					
Пленка термоусадочная, пищевая для продуктов, ширина 30,45,60 см		-	?	?					
Мешки, пакеты и сумки пищевые (бум., л/п, со спец.пор.), мушкетные		-	?	?					
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВОЛЬНЫХ АППАРАТОВ									
Баррабаны, тонеры, картриджи для Sharp, Canon, Mita, Xerox		+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009				
Баррабаны, картриджи, тонеры, заправки для Canon		+	?	Электросервис и К.	266-0215				
Баррабаны, картриджи, тонеры, заправки для Canon		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412				
Баррабаны, тонеры, заправки для Ricoh		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412				
Баррабаны, картриджи, тонеры для Sharp		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412				
Баррабаны, картриджи, тонеры для Mita		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412				
Картриджи, тонеры, баррабаны для Sharp, Canon, Xerox, Panasonic, Mita		+	от 7.5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944				
Картриджи, тонер к Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ		+	?	АРТРОНАС	268-7627				
Картриджи, тонеры, дубликаторы, баррабаны к Mita CC10/20		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397				
Картриджи, тонеры, дубликаторы, баррабаны к Sharp		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397				
Тонер Canon 4000, 1500 г		12	85	ЮНИЛЭНД	245-2026				
Тонер Canon HP1215/1550, туба 190г			8.5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944				
Тонеры, дубликаторы, картриджи для Canon, Ricoh, Mita, Sharp, RX		+	?	Этэйл НПП Химрем.	233-0218, 233-0890				
Тонер Canon HP1215/1550, Германия, туба 190 гр.		+	8	ТОРИС	226-2519, 226-2412				
Тонеры и заправки к лоб. моделям Xerox, Sharp		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576				
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ									
HP LJ, LJIII, HP RP 4L, 4L 4M, 4M+, SL, SP		+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009				
Картриджи к струйным и лазерным принтерам		от 27	ТРАЛЕКС	268-5166, 268-5079					
Картриджи к HP DJ, Canon, Epson, color, black, заправка		от 13	COMTRIS	221-3876					
Картриджи к Epson, Star, Oki, HDP, CPF		от 3.5	COMTRIS	221-3876					
Картриджи к HP 4, 4V, 4L, 4P, SL		от 80	COMTRIS	221-3876					
Картриджи для всех моделей лазерной и струйной принтеров HP		от 25	ТОРИС	226-2519, 226-2412					
Картр. к HP DJ3, 5x, 600, 850C, 1200C, 1600C, Canon, Epson чернилами, запр.		?	Этэйл НПП Химрем.	233-0218, 233-0890					
Картриджи к матр. принтерам Epson LX, FX, LQ, DFX, Star		от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478					
Картриджи к струйной, принтерам Epson, Canon, HP		от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478					
Картриджи к лазерным принтерам HP LJ 4L, 4V, SL, 4MP		от 80	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478					
Картриджи к HP DJ, b/w, color, original HP		12	от 27	ЕЛКО	236-9754, 236-8663				
Картриджи к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200C, 1600C		+	от 27	АРТРОНАС	268-7627				
Картриджи к матр.пр. Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.		+	?	АРТРОНАС	268-7627				
Картриджи к Canon BC01, 02/20/21 Epson400, 800, 820/1000, др.		+	от 13.5	АРТРОНАС	268-7627				
Картриджи, тонер к Epson LP-13000/5000/5200/2600, Panas.		+	?	АРТРОНАС	268-7627				
Картриджи, тонер к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P 4/4+/4M, 4V, 5L/5P/5MP		+	?	АРТРОНАС	268-7627				
Картриджи, тонер, бар. для лаз. принт. HP LJ Oki, Panasonic		от 15	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944					
Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic		нал. б/м	МЕДХОР	2202356, 017-2104316					
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu		нал. б/м	МЕДХОР	2202356, 017-2104316					
Картриджи для лазерных принтеров HP LJ и др.		нал. б/м	МЕДХОР	2202356, 017-2104316					
Картриджи для матр. принт. Epson, Oki, Star, HP		от 3.5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944					
Картриджи, чернила для стр. принт. Canon, HP, DJ, Epson		от 15	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944					
Тонер-картридж HP LJ III/III/4/5, original HP		12	от 78	ЕЛКО	236-9754, 236-8663				
Тонеры, картр. к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/P, M/V, SL/P, Epson, Panas. запр.		?	?	Этэйл НПП Химрем.	233-0218, 233-0890				
Тонер к лазерным принтерам HP, Panasonic, заправка		от 12	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478					
Чернила Black, HP, Canon, Epson, Olivetti, HP, Apple, Xerox, Samsung		1.5-6	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660					
Чернила 3 color, HP, Canon, Epson, Olivetti, Oki, Apple, Lexmark, Samsung		от 5	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660					
Чернила Fullmark, Basi k HP, HP, Epson, Canon		+	от 12	АРТРОНАС	268-7627				
Чернила, заправки HP, Epson, Canon, BJ		от 6	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478					
ДРУГИЕ РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ									
Бланки накладных ТН-1, ТН-2 для ПЗММ, самокопир.		б/м	МЕДХОР	2202356, 017-2104316					
Термобумага 210x30, Германия		от 1.35	БЕЛТЕРЕСТАНДАРТ	236-5234, 236-9635					
Термобумага Andrax fax, 210x30, Германия		1.25	ДИСПЕРДИТ	263-9048, 263-9122					
Термобумага 210x216x30, доставка		?	ОСНОВАНИЕ	226-4904					
Термобумага 210x216, доставка		нал. б/м	МЕДХОР	2202356, 017-2104316					
Термобумага 210x30, 216x30		55т.р.	СНАП	277-8061					
Чеховая лента 38, 40, 44, 57, 51x2, 69, 76, 78x2мм, доставка		нал. б/м	МЕДХОР	2202356, 017-2104316					
БУМАГА									
A3/A4, рулон 210/420мм, Швеция, Беларусь		?	?	СНАП	277-8061				
Canon, A4, A3, 80 г/м, 100 г/м, 130 г/м, Финляндия		от 4/8	Электросервис и К.	266-0215					
Офисная									
Мелованная 80-150 г/м, Финляндия									
Этикеточная 75 г/м, Финляндия									
Бумага писчая, для факсов, к/а, принтеров, доставка		?	?	ЮРМА	250-5961				
Герон Business A4/A3, 500 листов, 80 г/м		4,5/9							
Герон Performer A4, 500 листов, 80 г/м		4,2							
Герон Colotech A4/A3, 500 листов, 100 г/м		10/20							
Герон Colotech A4, 250 листов, 160 г/м		9							
Офисная A4, A3, 500л., 75-100г/м., Финляндия, доставка		нал. б/м	МЕДХОР	2202356, 017-2104316					
ПЕК-210/240/420мм12", 2000л., перфорация, стопа, доставка		нал. б/м	МЕДХОР	2202356, 017-2104316					
Лента 210,420мм, рулон, 100л.м,пластмассовая вулка, доставка		нал. б/м	МЕДХОР	2202356, 017-2104316					
Цветная A4, 500л., 80 г/м., Финляндия, доставка		нал. б/м	МЕДХОР	2202356, 017-2104316					
Самокопир, A4/A3, 2, 3, 4, 5-слоевая перф., стопа, доставка		нал. б/м	МЕДХОР	2202356, 017-2104316					
Лента для факса, принтера для множ. техники самокопирующая, доставка		?	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904				
Лексовая лента		?	?	КОНДОР	226-4387, 224-1151				
Для принтеров		?	?	КОНДОР	226-4387, 222-2123				
Для многоцелевой техники и пиш. машинки		?	?	КОНДОР	224-1151, 222-2123				
Мелованная 90-250 г/м, за тонну		от 2000							
картон мелованный, за тонну		от 2100							
картон немелованный, за тонну		от 3500							
литиный картон за тонну		от 4000							
Грунтшпак картон упаковочный, за тонну		от 1800							
литиночная в листах, за тонну		от 2550							
для к/а A4/A3, за пачку		4,53/9,2							
Сафайтак самокл., белая, цв., за лист		от 0,35							
DataCopy, KaskadCopy		?	?	ДАВТРЕМД	234-1649				
Для оргтехники термобумага		?	?	ДАВТРЕМД	234-1649				
ПЕК 210/240/420x12		?	?	ДАВТРЕМД	234-1649				

РЕПОРТАЖ

MITT'97: представительность, перспективность, дискомфорт

С 26 по 29 марта в выставочном комплексе на Красной Пресне проходила 4-я Московская международная выставка *Moscow International Travel & Tourism Show (MITT'97)*. Организаторы мероприятия — британская выставочная компания *ITE*, финансовая группа «Л и А» и ЗАО «Экспонентр». Экспоненты — около 2000 туристических фирм, отелей, страховых и авиационных компаний, средств массовой информации из 87 стран мира. Примерное количество посетителей — 120.000 человек.

Это было воистину впечатляющее зрелище. Огромные площади трех павильонов, занятые стендами самых невообразимых конструкций, толпы посетителей, которые несмотря на достаточно высокую стоимость входных билетов пришли на туристический форум. MITT'97 подтвердил свой статус крупнейшей международной туристической выставки СНГ и Восточной Европы и, скорее всего, вошла в пятерку мировых лидеров, возглавляющую которую берлинская турбиржа *ITB* и лондонская *WTW*. Свои национальные стенды на выставке MITT'97 разместили практически все страны, более-менее известные в плане туризма. Наряду с постоянными участниками подобных мероприятий — Австрией, Францией, Германией, Англией, Испанией — были представлены турфирмы Ирана, Кубы, Перу. Государства Юго-Восточной Азии — Таиланд, Индонезия, Малайзия и др., острова Кариб-

ского бассейна, экзотические Сейшельские и Мальдивские острова также заявили о своей заинтересованности в притоке туристов из России и стран СНГ. Огромной площадью и разнообразием предлагаемых маршрутов отличались стенды Италии и Израиля, «выставились» все государства бывшей Югославии, из стран экс-СССР достойно выглядели Эстония и Украина. В принципе, руководители туристического предприятия на московской выставке могли выбрать практически любое направление и заключить с зарубежным партнером контракт о сотрудничестве. Что в большинстве случаев и было сделано.

MITT'97 наглядно показал, что рынок туристических услуг России достиг достаточно высокого уровня. Сформировался «костяк» крупных туроператоров, стабильно работающих на протяжении нескольких лет. Стенды «Натали-тура», «Саквояжа»,

«Светала» постоянно атакуются представителями более мелких фирм, желающих продавать маршруты признанных лидеров. И в то же время на удивление мало турфирм рекламировали прием и обслуживание иностранных туристов на территории России. Москва, «Золотое кольцо», Саяны, не-



сколько маршрутов по Дальнему Востоку — вот, пожалуй, и все, что предложила огромная страна зарубежным турфирмам, приехавшим на MITT'97.

Весенняя московская турвыставка пользуется традиционно

большой популярностью среди белорусских профессионалов турбизнеса. В этом году представители нескольких десятков турфирм побывали на MITT'97 в качестве посетителей. На единственном белорусском стенде работали НТК «Белинтурист» и фирма «Алатантур». Сосуществование государственной и коммерчес-

кой турфирм стало возможным благодаря изначальному разделению «сфер влияния». Исходя из основного профиля своей деятельности, НТК «Белинтурист» рекламировал прием иностранцев в Беларуси. «Алатантур» же предлагал рос-

сийским туристам автобусные маршруты по странам Европы. По словам заместителя директора фирмы Алексея Стрельченко, в условиях падения уровня доходов белорусских граждан именно выход на российский рынок с недорогими автобусными турами позволяет многим фирмам «держаться на плаву». Безусловно, только высокая стоимость выставочной площади (около \$4500 за 9 кв.м) помешала иным белорусским турфирмам присутствовать на MITT'97 в качестве экспонентов. В этой связи стоит напомнить следующее: не первый год ведутся разговоры о необходимости участия Министерства спорта и туризма Беларуси в организации национального стенда, на котором могли бы работать представители многих турфирм. К сожалению, реальной поддержки от руководства отрасли нет. Более того, в отличие от варшавской турвыставки TT'96, московскую не посетил ни один сотрудник Министерства спорта и туризма Беларуси. В контексте бесконечных разговоров об интеграции и с учетом того, что на выставке MITT'97 побывали представители туристических

министерств и ведомств, мэры городов и дипломаты очень многих стран, такая позиция вызывает некоторое недоумение.

Притчей во языцех стал минимальный уровень сервиса, который из года в год предлагает своим экспонентам и посетителям MITT. Отсутствие гардероба и пунктов обмена валюты, явно недостаточное количество точек питания — все это вносит массу неудобств в работу. На столь представительном мероприятии стоило бы организовать день специалиста, когда в более спокойной обстановке профессионалы турбизнеса смогли бы решать свои деловые вопросы.

Однако бытовые неудобства и определенная халатность организаторов не мешают сделать однозначный вывод: интерес мирового турбизнеса к российскому рынку огромен.

В следующем году MITT на 70% расширит площади экспозиции, в его тематику будут введены новые разделы и направления. Хотелось бы надеяться, что и наша страна там будет представлена достойно.

Павел КОТОВ

ВСЬ МИР НА ЛАДОНИ																												
СТРАНА	МАРШРУТ	В И Д	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН	СТРАНА	МАРШРУТ	В И Д	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН					
АВСТРИЯ-СЛОВАКИЯ	Братислава-Вена-Краков	Э	7	авто Skania	29/04-5/05, пост.	3* в Вене	звт, 3 экск., гид, медстрах	Минск	\$315, скидки детям	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868	ТАИЛАНД	Бангкок-Паттайя	О	10	авиа	пост.	3-4*	звт (шв. стол), 4 экск., медстрах	Москва	\$990-1160	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991 226-9128 226-9861					
АНГЛИЯ	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ										268-7451		ТАИЛАНД	Бангкок, Паттайя, о.Пхукет	О	7, 14	авиа	чт	3-5*	по выбору, экск. (доп. плата)	Минск, Варшава	от \$879	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363				
БЕЛАРУСЬ	Нарочь	О	10-12	авто	пост.	д/о	панс.	Минск	по спр.	СВЭЛНА	223-0701	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 4-5*, система all inclusive)										РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534					
ГРЕЦИЯ	АВИАБИЛЕТЫ: БРОНИРОВАНИЕ, ПРОДАЖА, ДОСТАВКА НА ДОМ. МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ. СТРАХОВАНИЕ АВТОТРАНСПОРТА («зеленая карта»). ВРЕМЯ РАБОТЫ: 9.00-18.00 (без выходных)										CONVECTA TRAVEL	226-9932 226-9996	ТУНИС	все курорты	О	7, 14	авиа	апр.-июнь	3-5*	п/панс., гид, медстрах	Минск, Варшава	от \$520	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991				
	ВПЕРВЫЕ В БЕЛАРУСИ КРУГЛЫЙ ГОД - АФИНЫ, КРИТ, АФИНЫ-ЗАКИНТОС (9-16 дней). УВЛЕКАТЕЛЬНОЕ ПОДВОДНОЕ САФАРИ (остров Закинтос)													все курорты	О	7-14	ж/д+авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск. по выбору, джип-сафари, трансфер	Минск	от \$540	ИСТОК-ТУРИСТ	226-9250				
ДАНИЯ-ШВЕЦИЯ-ФИНЛЯДИЯ	столицы и любые города	О+Э Д+Л	3-14	авиа, паром, авто	пост.	2-4*	экск., гид, медстрах	Минск	от \$380	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991 226-9128	Сус, Хаммамет		О	7, 14	авиа	пт	3-4*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от \$309	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363					
ЕГИПЕТ	Хургада	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Москва	от \$400	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677	все курорты		О+Э	8, 15	авиа Boeing	ср, чт	2-5*	экск., джип-сафари, трансфер, медстрах	Минск, Варшава	\$414	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805					
	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	2 раза в нед.	2-5*	п/панс., шв. стол, экск.	Минск	от \$450+виза	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714	ТУРЦИЯ	Мармарис, Анталья	О	10	авиа	16, 30/05	3-5*	п/панс.	Минск-2	по спр.	СВЭЛНА	223-0701					
ЕГИПЕТ	Каир, Красное море, круиз по Нилу	О+Э	8, 15	авиа Boeing	пн	4-5*	экск., гид, трансфер	Минск, Киев	\$650	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805		УКРАИНА	Южный берег Крыма, Евпатория	О+Л	от 10	сам.	пост.	санат., пансионат, отель, д/о, т/б	панс., леч.	Минск	от 12 \$/сут.	ВЕАТУР	233-5732				
	ИЗРАИЛЬ	инд. туры	О	8	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Минск-2	от \$850	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677		ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР ПО СТОЛИЦАМ ЕВРОПЕЙСКИХ СТРАН ПРАГА-ПАРИЖ-БРЮССЕЛЬ-АМСТЕРДАМ (26/04, 11 дней)										\$345	НАДЗЕЯ	224-0544		
ИСПАНИЯ	о.Тенерифе (Канары)	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*	звт, п/панс., медстрах	Москва	от \$700	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991 226-9128	ФРАНЦИЯ	ВЕСНА В ПАРИЖЕ! ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР С ПОСЕЩЕНИЕМ 4 ЕВРОПЕЙСКИХ СТОЛИЦ (Прага - 1 день, Париж/Диснейленд - 4 дня, Брюссель - 1 день, Амстердам - 1 день; отели 2-3*, завтраки)										27/04, от \$345+виза	ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 229-2810 241-0340 дисп.			
	о.Тенерифе (Канары), Малага	О	8, 15	авиа, авто	пост.	апарт. частных клубов	по выбору, экск., прокат авто (доп. плата)	Минск, Москва	от \$500	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987		ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)										РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534				
	о.Тенерифе, о.Гран-Канария, о.Майорка, Коста-дель-Соль	О	7, 14	авиа	сб	2-5*	по выбору, экск., виза, проезд до Варшавы	Варшава	от \$430	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363		Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	ежемес.	3*	звт, экск., гид, медстрах	Минск	\$345+виза	АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в					
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 3-5*)										РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО		237-8534	Париж-Брюссель-Амстердам	О+Э	9	авто	пост.	2-3*	звт, экск., посещение алмазной фабрики	Минск	\$345	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077				
	о.Тенерифе (Канары), Малага	О	15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., гид	Минск-2	от \$700	ТЭБ-ТУР	229-3589		НОВИНКА СЕЗОНА! ФЕСТИВАЛЬ ЦВЕТОВ В ЮЖНОЙ ЧЕХИИ ДЛЯ ЛЮБИТЕЛЕЙ И ПРОФИ (20-26/04, отель 3*, полупансион, участие в ярмарке, экскурсии в Прагу, Брно, Оломоуц, замки, пещеры)										\$215	ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 229-2810 241-0340 дисп.			
ИТАЛИЯ	Рим, Ватикан, Флоренция, Сан-Марино, Венеция	О+Э	12	авто, авиа с 1/06	17/04, пост.	2*	п/панс., экск. в Пизу, посещ. Кракова	Минск	\$340	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)										РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534					
	ИТАЛИЯ-АВСТРИЯ-СЛОВАКИЯ	Римини, Сан-Марино, Рим, Неаполь, Венеция, Вена	Э+Ш	10	авто	ежемес.	2*	п/панс., 4 экск., медстрах, 2 визы	Минск	\$520	ВЕАТУР	233-5732	Прага, Карловы Вары, замок Мельник	Э	5	авто Setra, Skania	13, 29/04, пост.	2*	звт, 3 экск., гид, медстрах	Минск	\$130-взр., \$115-дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868					
ИТАЛИЯ, ИСПАНИЯ	FORMULA-1: RALLY COSTA BRAVA, 17 th GRAND PRIX OF SAN MARINO (посещение гонок + отдых)										\$650	РЕСТ-МАРКЕТ	226-9299 235-9353в	Прага	О+Э	5	ж/д	пост.	3-4*	п/панс., по выбору	Минск	по спр.	СВЭЛНА	223-0701				
КИПР	все курорты	О	8, 15	авиа	пост.	2-5*	по выбору, экск., круизы	Минск-2	от \$435	ТЭБ-ТУР	229-3589	ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	О+Э	7	авто	пост.	2-3*	3 экск.	Минск	\$150	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077					
	Лимасол	О	7, 14	авиа	сб	3-5*, апарт.	по выбору, экск. (доп. плата)	Минск-2	от \$400	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677	ЧЕХИЯ-ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ	Прага, Париж, Барселона, Канны, Монako, Монте-Карло	О+Э	12	авто	пост.	2-3*	п/панс., экск.	Минск	\$490	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077					
	Лимасол	О	7, 14	авиа	вс	2-5*	по выбору, экск. (доп. плата)	Минск, Варшава	от \$345	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363		ЭСТОНИЯ	Таллинн	О+Э	3, 4, 7	авиа	пост.	3-5*	экск., виза	Минск-2	\$125	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451				
ЛИТВА	ПОМОЩЬ В ПОЕЗДКАХ (индивидуально и в группах)										235-1742 Захарова, 31-102	РАЗНОЕ	ЕВРОВИЗЫ (от 2 недель до 3 месяцев). ГЕРМАНИЯ, ГОЛЛАНДИЯ, ЛИТВА. ТУРЫ ЗА АВТОМОБИЛЯМИ										ЭЛЬ	236-5994 236-5811				
	Друскининкай, Биштонас, Паланга	Л+О	по жел.	сам.	пост.	санат., по заказу	по выбору, по инд. заказу, без з/п	Минск	от 10 \$/сут.	ЯРХО			ТУРЫ: ЛИТВА, ФРАНЦИЯ (визовая поддержка), ИЗРАИЛЬ, ИСПАНИЯ. ОБУЧЕНИЕ: АНГЛИЯ, ГЕРМАНИЯ. АВИАБИЛЕТЫ										ДЕКО AIRLINES	220-5978 220-7412 220-5765				
ЛИТВА, ЛАТВИЯ	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА, В ТОМ ЧИСЛЕ МНОГОКРАТНО. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. САНАТОРНО-КУРОРТНОЕ ЛЕЧЕНИЕ. КУРСОВКИ В ЛИТВУ										МАКС-ИНТУР	253-8356 266-0245	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА. КУРСОВКИ В ЛИТВУ. ЕВРОВИЗЫ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ПОЛЬШУ										ИСТОК-ТУРИСТ	226-9250				
МЕКСИКА, СТРАНЫ КАРИБСКОГО БАССЕЙНА	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКОТИЧЕСКИЕ ЭКСКУРСИИ (отели 4-5*, система all inclusive)										РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534	Лицензии фирм, разместивших рекламу на полосе «Туризм» (выданы МСТ РБ сроком на 2 года)															
ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ: А – тур за авто, Б – бизнес-тур, ГЛ – горнолыжный тур, Д – детский отдых, Л – лечение, О – отдых, Ш – шоп-тур, Э – экскурсионный тур, Я – обучение языкам, звт – завтрак, з/п – загранпаспорт, а/б – авиабилет, д/о – дом отдыха, т/б – турбаза Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976). Цена одной строки – 200,000 руб. Предусмотрены скидки																												

СТАНКОСТРОЕНИЕ

РОССИЙСКИЕ ЗАКАЗЫ — ДОЖДАЛИСЬ

СВЕТЛАНА КАЛИНКИНА

Станкостроение — одна из наиболее развитых белорусских отраслей — все годы суверенности национальной экономики пребывала в состоянии глубокого кризиса. Но экономисты в оценках перспектив отрасли были оптимистичны: все более или менее крупные предприятия бывшего Советского Союза имеют технологические циклы, рассчитанные на использование отечественных станков, потому рано или поздно заказы у предприятий появятся. Главное было дожить до «благоприятных времен». Судя по всему, дожили...

Известно, что в начале 90-х годов спрос на все виды станочной продукции резко сократился. Переход от планово-распределительной системы к самостоятельности и самфинансированию, начало рыночных преобразований в экономике привели к резкому сокращению затрат предприятий

на ГСПО им. Кирова специализировалось на выпуске вертикальных и горизонтальных центров с ЧПУ, абразивно-отрезных и фрезерно-отрезных станков, долбежных станков с гидравлическим приводом и др. Сегодня на предприятии, помимо производства традиционной продукции, приступили к раз-

моторные заводы стран СНГ, для которых разрабатываются гибкие и агрегатные станки с ЧПУ. Еще в 1994 году в Специальном конструкторском бюро обрабатывающих центров была разработана развернутая концепция развития этих предприятий. И сегодня, используя данные своих маркетинговых исследований, объединение может отработать по желанию заказчика весь технологический процесс изготовления деталей на том или ином станке, поставить его «под ключ» с полным комплектом инструмента, приспособлений и программных продуктов. Именно поэтому ГСПО определено как одно из базовых предприятий по поставке оборудования для совместного производства автомобилей «Форд».

ДАННЫЕ ПО СРЕДНЕЙ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЕ НА НЕКОТОРЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ СТАНКОСТРОЕНИЯ (декабрь 1996г.)

Барановичский завод автоматических линий — 1157 тыс.руб.

Витебский станкостроительный завод «Вистан» — 1074 тыс.руб.

Витебский станкозавод «Коминтерн» — 941 тыс.руб.

Молодечненский станкостроительный завод — 1034 тыс.руб.

Барановичский завод станкопринадлежностей — 1169 тыс.руб.

Кобринский инструментальный завод — 860 тыс.руб.

Гомельский станкостроительный завод им. Кирова — 1282 тыс.руб.

Минский завод им. Октябрьской революции — 1408 тыс.руб.

Минский завод автоматических линий — 1317 тыс.руб.

Даже этот показатель свидетельствует о том, что ситуация на предприятиях станкостроения, в первую очередь у его гомельских и минских представителей, начала улучшаться.

Ситуацию на Минском ПО по производству автоматических линий комментирует для «Белорусской деловой газеты» генеральный директор Аркадий Потапчук.

— Статистика такова: в 1992 году был изготовлен 431 станок и 27 автоматических линий, в 1996 году — 95 и 9 соответственно. То есть выпуск станков в физических единицах уменьшился в 4,5 раза, а автоматических линий — в 3 раза. Но в 1996 году резко увеличился удельный вес сложных, а значит, и более трудоемких станков (примерно в два раза). Кроме того, в 1992 году большинство узлов, встраиваемых в станки, завод получал по кооперации, в то время как в 1996 году практически все основные узлы завод изготовлял своими силами (крестовые, поворотные, силовые, подкатные столы; фрезерные, расточные, подрезные бабки; мотор-редукторы), удельный вес которых в общей трудоемкости станка составляет до 50%. С учетом этого падение объемов производства в 1996 году на Минском заводе автоматических линий составляет 2,2 раза.

В 1996 году по сравнению с 1995 годом темп роста объемов выпуска в сопоставимых ценах составил 111,5%, в 1997 году по сравнению с 1996 годом

темп роста выпуска продукции планируется на уровне 106%. План на 1997 год подкреплен оформленным портфелем заказов, причем уже сегодня имеются договоры на поставку оборудования в 1998 году.

На 1.01.92 на заводе работало 3656 человек, на 1.01.97г. — 2308 чел. Это в первую очередь объясняется падением производства и его полной остановкой в большинстве предприятий автомобильной промышленности и сельскохозяйственного машиностроения России, основным поставщиком оборудования для которых являлось предприятие, а также общим кризисом отрасли станкостроения Европы.

Что касается инвестиций, то МЗЛ практически получил инвестора в лице Международного валютного фонда. В 1995 году завод получил кредит по линии МВФ под конкретный проект, а именно — изготовление и поставку семи комплексов автоматических линий в Китайскую Народную Республику по программе «Китай-Ситроен». В ноябре минувшего года все семь комплексов автоматических линий были изготовлены, приняты китайскими и французскими специалистами и отгружены заказчику. Кроме того, в мае 1996 года состоялись переговоры с представителями Европейского банка реконструкции и развития, на которых рассматривались вопросы об оказании практической помощи заводу в поиске заинтересованных инвесторов.

МЗЛ является станкостроительным предприятием с единичным и мелкосерийным характером производства, с широкой номенклатурой выпускаемых изделий. Цикл производства замкнутый, начиная от изготовления заготовок (литья, поковок, сварных конструкций) и кончая сборкой и отладкой изделий. Обеспечение четкого планирования и управления производством в этих условиях представляет особую сложность в силу ряда причин: к числу которых можно отнести: многообразие выпускаемой продукции, широкую номенклатуру узлов и деталей, одновременно находящихся в производстве; непрерывное освоение новых конструкций изделий и узлов. В то же время наш завод — типичное предприятие станкостроения с индивидуальным и мелкосерийным характером производства. Имеются и определенные трудности в формировании портфеля заказов, так как производимое заводом металлорежущее оборудование предназначено конкретному заказчику и на конкретную деталь или группу деталей. Основу заказчиков составляют предприятия России, которые не всегда своевременно могут оплатить изготовленные станки и автоматические линии. Приходится искать варианты расчета бартером.

И все же руководство обоих объединений с оптимизмом смотрит в будущее хотя бы потому, что белорусское станкостроение дожило до времен, когда сменявшие себя российские предприятия вспоминали о необходимости переоснащения основных фондов. Кстати, многие представители российского станкостроения до этих времен не дожили.

НОВОСТИ

«MERCEDES-BENZ» РАСШИРЯЕТ СВОЮ НИШУ НА БЕЛОРУССКОМ РЫНКЕ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

В один месяц парк магистральных тягачей, представленных на белорусском рынке, пополнился двумя новыми автомобилями. В начале марта с конвейера Минского автомобильного завода сошел автомобиль «МАЗ-54421». А на прошлой неделе фирма «Автомобильный дом «Энергия», которая является генеральным представителем в Беларуси германской компании «Mercedes-Benz», провела презентацию еще одной новинки — тяжелого грузовика «Actros».

Если новорожденная модель минского автозавода пока представлена в единственном экземпляре и ей еще предстоит завоевать доверие грузоперевозчиков, то детище конструкторов известной немецкой фирмы, ставшее теперь доступным и для отечественных потребителей, уже получило титул «лучший грузовик 1997 года». Такая оценка была дана «Actros» на престижной международной выставке грузовых автомобилей в Ганновере — IAA-96.

По мнению начальника отдела продаж «Автомобильный дом «Энергия» Сергея Борича, между этими двумя событиями — появлением «Actros» и запуском в серийное производство «МАЗ-54421» — нет прямой связи. Главный рынок сбыта для «МАЗов» — СНГ, в то время как «Actros» — это автомобиль для трасс Западной Европы. С помощью этих

машин «Mercedes-Benz» надеется укрепить свое положение на европейском рынке, где пока нет места для российских, белорусских и украинских предприятий.

Но возможность выхода в Европу у белорусов есть. Автозавод планирует добиться этого путем развития сотрудничества с MAN. Причем стоимость техники Минского автомобильного завода сегодня ниже, чем того же «Mercedes-Benz» («МАЗ-54421» с двигателем MAN — \$60 тыс., «Actros» — DEM149 тыс. (около \$90 тыс.).

Сегодня белорусскими грузоперевозчиками у «Энергии» заказаны 17 «Actros». А всего в этом году фирма надеется продать в Беларуси по лизингу 80 - 85 автомобилей. По словам г-на Борича, этот показатель мог бы превысить и 100 единиц, если бы не проблемы с проведением таких сделок (15%-ный налог и др).

ТЕКСТИЛЬЩИКИ ВЫВЕСЯТ БЕЛЫЙ ФЛАГ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Похоже, нынешний год будет для белорусских текстильщиков не менее тяжелым, чем предыдущие. Например, крупнейшее предприятие отрасли — Барановичское хлопчатобумажное ПО — фактически простояло из-за отсутствия сырья весь март.

Скороживается то, что сырьевая проблема стала в последние несколько лет хронической, а механизмы ее решения по-прежнему никто не предложил. Вместо того, чтобы заняться финансовым оздоровлением предприятия, правительство, руководство концерна и объединения обивают пороги приемной президента Узбекистана Каримова и ведут изнурительные и чаще всего безрезультатные переговоры с иностранными фирмами.

Еще в предновогоднем интервью «БДГ» президент концерна «Беллетпром» Валерий Петров высказал свои опасения по поводу возможного срыва поставок сырья в Беларусь. Правда, г-н Петров тогда сделал оговорку, что объем хлопка, который белорусские предприятия должны получить в 1997 году, увеличится в два раза.

Пока подтвердилась лишь первая часть этого прогноза. А вот выполнимость второй представляется сомнительной. Запасы узбекского хлопка, который страна получила по клирингу в 1996 году, за первые месяцы 1997 года были полностью исчерпаны. Как нам сообщили на предприятии, сегодня здесь функционируют только две линии, работающие на давальческом сырье Брестского чулочного-носочного комбината.

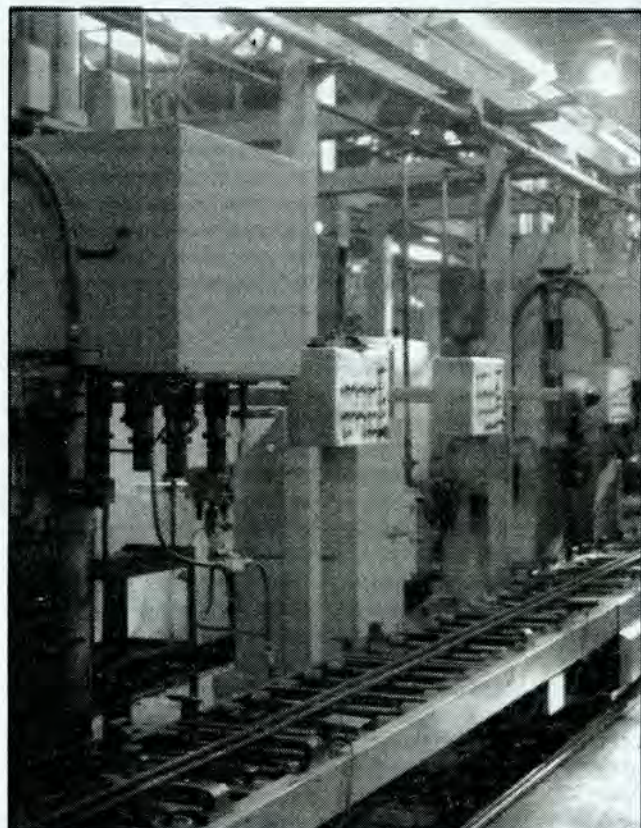
В этом году ситуацию осложнило еще и то, что узбекская сторона отказывается от возобновления поставок хлопка по клирингу и настаивает на предоплате в валюте. Однако АСБ «Беларусбанк», к которому предприятие обратилось за деньгами, требует гарантий под кредит непосредственно от премьер-министра. Нужно признать, что без

вмешательства Сергея Линга решение этого вопроса будет трудно сдвинуть с мертвой точки. У банка есть все основания сомневаться в том, что он получит свои деньги обратно. Во-первых, сумма, испрашиваемая барановичским предприятием на предоплату поставок узбекского хлопка, довольно внушительна — \$2 млн. и BLR 150 млрд. Во-вторых, в структуре расчетов потребители продукции с объединением по-прежнему преобладают бартерные операции. В-третьих, комбинат имеет дебиторскую задолженность, сроки погашения которой наступят уже в ближайшее время.

И, наконец, в-четвертых, даже при наличии средств, полученных от реализации продукции, у предприятия возникнут серьезные проблемы с покупкой валюты для погашения кредита.

В связи с жесткими условиями Узбекистана белорусским текстильщикам приходится искать альтернативные источники сырья. Предвидя проблемы с сырьем, руководства предприятия и концерна наладили контакты с рядом иностранных фирм. Однако переговоры с зарубежными компаниями затянулись: пользуясь кризисным положением барановичского комбината, они диктуют свои условия. Например, Daewoo готова поставить хлопок в Барановичи только после того, как ей будет отпущена готовая продукция объединения.

По словам генерального директора Барановичского хлопчатобумажного ПО, с которым «БДГ» связалась в конце прошлой недели, сырья на предприятии хватит лишь на несколько дней апреля. Израсходовав его, комбинат окончательно остановится.



на амортизацию. Неплатежи отодвинули все заботы о технологическом перевооружении производства на задний план. В условиях когда нужно постоянно пополнять беспрерывно вымывающийся оборотный капитал, не до покупки новых станков.

Еще более осложнил положение станкостроителей переход предприятий к выполнению конверсионных программ. Замена высокотехнологичного военного оборудования бытовым ширпотребом лишь сократила спрос на станочную продукцию, в особенности на высокоточное и производительное оборудование. К примеру, если на Гомельском станкостроительном производственном объединении имени Кирова уже в 1992 году группа станков с ЧПУ составила 44% от уровня 1991 года, то в 1995 году — только 9%.

Кстати, крупнейшими представителями станкостроительной отрасли Беларуси на сегодняшний день являются ГСПО им. Кирова и Минское ПО по выпуску автоматических линий. Потому ситуация на этих предприятиях является наиболее показательной.

В Гомельское СПО им. Кирова входят Гомельский станкостроительный завод им. Кирова и Специальное конструкторское бюро обрабатывающих центров, занимающееся прикладными исследованиями и разработкой конструкций различного оборудования. В советские време-

работке и освоению новых видов сложного станочного оборудования. Часть новинок разработана во исполнение Программы структурной перестройки промышленности, другая — по заявкам потребителей.

К примеру, по лицензии и при непосредственном участии фирмы «Хеккерт» (Германия) выполнена конструкторская и технологическая подготовка и начат серийный выпуск на экспорт в страны западной Европы и СНГ консольно-фрезерных широкоуниверсальных станков. Освоено серийное производство клевочно-строгальных станков для мебельной и деревообрабатывающей промышленности, ленточно-пилльных станков — для разрезки мяса- и хлебобулочных и т.п.

Для ПО «Бобруйскшина» изготовляется специальный пятикоординатный копировально-фрезерный станок с ЧПУ для обработки поверхностей прессформ автомобильных шин. По заказу фирмы «СТВ» (Черновцы) изготовлена гибкая линия для производства блоков цилиндров двигателей автомобилей «Таврия». Для Минского автомобильного и Минского моторного заводов спроектирован и изготовлен ряд специальных станков для алмазной расточки шунтов, балок задних мостов, производства других автомобильных деталей.

Один из крупнейших заказчиков Гомельского СПО им. Кирова — автомобильные и

ВИНОДЕЛИЕ

ВЫПЬЕМ ЗА ЗДРАВЬЕ!

Виктор МАРТИНОВИЧ

Сегодня целая отрасль белорусской экономики оказалась под угрозой вымирания. Причем одна из наиболее высоко rentабельных отраслей — виноделие. Проблемы в том, что уже известен «час икс», когда белорусские виноделы останутся без виноматериалов.



водства на 2 млн. бутылок. В ответ руководство завода шампанских вин потребовало создать условия для обновления технических средств цеха шампанзации. Кстати, цех шампанзации является единственным компонентом производственного цикла, оборудование в котором долго не модернизировалось.

Еще предыдущий состав белорусского правительства предоставил заводу некоторое послабление по акцизным платежам с тем условием, что высвобождающиеся средства будут направляться на обновление материально-технической базы. Благодаря снижению ставок акциза с 45 до 15% сроком на полгода МЗШВ смог закупить достаточно крупную партию нового оборудования. В октябре прошлого года была инсталлирована линия мойки бутылок производства испанской фирмы MAS, пропускная способность которой (до 15 тыс. бутылок в час) в два с лишним раза выше, чем у оборудования, стоявшего в цехе ранее. В прошлом году завод приобрел также линию розлива испанской фирмы MAS, этикеточное оборудование фирмы AE Auxienba, аппарат для нанесения акцизных марок AE Auxienba и кодификатор «Виллет».

К слову сказать, два последних приобретения МЗШВ связаны с небольшим скандалом. Напомним, что в прошлом году для снижения доли «черного рынка» белорусский Кабинет Министров поднял вопрос о введении внутренних акцизных марок. Завод шампанских вин приобрел multifunctional аппарат, позволяющий наносить на бутылки и белорусские акцизные марки, и акцизы других государств. Тем не ме-

нее белорусское правительство так и не приняло решение о введении акцизных марок при реализации на внутреннем рынке. Вместо этого всех производителей алкогольных изделий вынудили закупить кодификаторы. Был проведен тендер, который по каким-то причинам выиграл самый «дорогой» производитель кодификаторов в мире — фирма «Виллет». Кроме дороговизны (а в тендере принимали участие и производители из России, продукция которых гораздо дешевле), у кодификаторов «Виллет» есть еще один существенный недостаток — чрезвычайно низкая пропускная способность. Мощность этих приборов позволяет использовать их на линиях, работающих со скоростью менее 6 тысяч бутылок в час. Вообще, решение об обязательном вводе в эксплуатацию кодификаторов не совсем понятно. Примушества акцизных марок очевидны. Во-первых, их применение обеспечивает поступления в бюджет еще на этапе производства продукции. Во-вторых, подделка акцизных марок уголовно наказуема (акцизные марки относятся к ценным бумагам), а вот за несанкционированное нанесение на подпольно изготовленную бутылку кода уголовная ответственность не грозит. Так что свернуть таким образом нелегальный рынок производства и торговли алкогольными изделиями властям не удалось.

Так или иначе, но полугодичная льгота по акцизам позволила МЗШВ существенно нарастить производство, что в конечном счете привело к увеличению налоговых платежей в республиканский бюджет. В начале года руководство Минского завода шампанских вин попы-

талось использовать эту же схему и приобрести оборудование для цеха шампанзации. Однако новое белорусское правительство оказалось менее сговорчивым. Сейчас на рассмотрении в Совете Министров находится альтернативный вариант изыскания средств для обновления мощностей. Дело в том, что в республиканском бюджете заложена сумма, которую должно получить государство от акцизных платежей МЗШВ в случае, если объемы производства и реализации продукции останутся неизменными. Суть предложения дирекции завода заключается в следующем: завод резко увеличивает выпуск вин, объемы же акцизных платежей, вносимых в бюджет, остаются прежними. Средства, которые в результате высвободятся, завод направит на закупку оборудования.

Неизвестно, примет ли белорусское правительство этот вариант, но, принимая во внимание инвестиционную активность завода в последнее время, можно предположить, что даже если в налоговых льготах ему будет отказано, новое оборудование он приобретет. Минский завод шампанских вин относится сегодня к числу наиболее рентабельных белорусских промышленных предприятий. Уровень рентабельности МЗШВ в прошлом году составил 49%, а общий объем капиталовложений на собственное развитие — BLR 32,5 млрд. Ко всему прочему нашел возможность для инвестиционных вложений в собственное развитие без привлечения льготных кредитов и государственных дотаций.

Опасений, связанных с возможным прекращением поставок в сырье из Молдовы, руководство завода не разделяет. Игорь Пастухов, заместитель директора МЗШВ, назвал эту информацию обычными спекулятивными слухами, распространяемыми для того, чтобы искусственно увеличить стоимость виноматериалов. Гораздо серьезнее на заводе относятся к проблеме введения обязательного лицензирования для импортеров виноматериалов. В связи с выходом приказа Государственного таможенного комитета «О ввозе алкогольных изделий и спирта этилового из пищевого сырья» от 7 марта 1997 года деятельность всех субъектов хозяйствования, производящих в Беларуси продукты вторичного виноделия, может быть очень скоро заморожена.

Приказ ГТК был разработан во исполнение постановления Совета Министров от 21 февраля 1997 года N117 «О введении временного государственного регулирования импорта алкогольных изделий и спирта этилового из пищевого сырья». Согласно приказу все предприятия, ввозящие на территорию Беларуси алкогольные изделия, произведенные за ее предела-

ми, должны обладать лицензией на импорт и квотой по такой лицензии. Все бы ничего, да в перечне изделий, при ввозе которых требуется лицензия, указана товарная позиция, в которую входят и виноматериалы: «вина виноградные натуральные, включая крепленые, сусло виноградное, кроме классифицируемого в товарной позиции N2009». Никаких указаний на то, что виноматериалы, которые впоследствии будут использоваться для вторичного винопроизводства, не являются вином, в документе не содержится. И если Государственный таможенный комитет либо Совет Министров Беларуси не исправят положение, большинство белорусских винодельческих заводов, самостоятельно поставляющих сырье для своего производства, уже в этом году вынуждены будут приостановить свою деятельность. Так что белорусская винодельческая отрасль вполне может просто «не дожить» до того момента, когда в страну прекратятся поставки сырья.

Кстати, к угрозе лишения молдавских виноматериалов относятся скептически большинство специалистов, работающих в этой отрасли. По оценкам представителей управления напитков концерна «Белпищепром», у Молдовы просто не хватит мощностей для того, чтобы пустить в производство и бутылковать весь национальный виноматериал. Кроме того, сейчас в белорусском Совмине ведутся переговоры о ликвидации налога на импорт с виноматериалов, поставляемых из стран дальнего зарубежья. И если решение будет положительным, национальные производители вин перестанут зависеть от Молдовы и смогут привлекать виноматериалы из стран, не входящих в состав СНГ. А при использовании сырья так называемых «новых винодельческих регионов» (Албания, Чили и т.д.) себестоимость белорусских вин останется прежней.

В отличие от производственников вице-премьер белорусского правительства Василий Долголев, возглавлявший белорусскую делегацию на переговорах в Молдове, к предупреждению официального Кишинева отнесся более чем серьезно. Комментируя итог визита, он особо отметил, что на все винодельческие предприятия будут разосланы указания о необходимости поиска альтернативных источников сырья, ведь Молдова (а вместе с ней и Украина, поскольку эти два государства намерены создать таможенный союз) выражает твердое намерение самостоятельно представлять свою винодельческую продукцию на внешних рынках. Василий Долголев, кстати, отметил, что поиск виноматериалов за пределами СНГ — это не столь легкая проблема, как может показаться.

В конце прошлого года молдавское правительство приняло решение прекратить с 1 января 1997 года вывоз виноматериалов за пределы республики, чтобы повысить объемы собственного производства. Белорусское руководство, естественно, забеспокоилось, ведь подавляющее большинство виноматериалов поставлялось и поставляется в Беларусь именно из Молдовы. Многочисленные переговоры по дипломатическим каналам завершились договоренностью о визите представителей белорусского правительства в Кишинев. В результате этого визита была достигнута договоренность на поставку в Беларусь в текущем году следующих видов сырья: вина виноградного (250 тыс. дал), шампанских виноматериалов (1 млн. дал), виноматериалов (1 млн. дал). Тем не менее «передышка» эта временная: во время переговоров молдавская сторона заявила, что вывоз виноматериалов за пределы Молдовы с 1 января 1998 года все-таки будет приостановлен. Не стоит говорить о последствиях этого решения для винодельческой отрасли Беларуси, работающей исключительно на молдавском сырье.

ЧТО ЖЕ ТАКОЕ БЕЛОРУССКОЕ ВИНОДЕЛИЕ?

Специалисты различают две разновидности виноделия: первичное — производственный цикл которого включает в себя сбор плодов, производство виноматериала, превращение его в готовый продукт; вторичное — исключающее первые две стадии производственного процесса. В Беларуси первичное виноделие практически не практикуется. Этим способом изготавливаются лишь плодово-ягодные вина, спрос на которые не слишком высок. Все белорусские виноградные вина, включая шампанское, производятся в режиме вторичного виноделия, то есть из готового виноматериала. Таким образом, при низком уровне производства и потребления плодово-ягодных вин судьба белорусского виноделия целиком зависит от поставок виноматериалов.

Как известно, виноделие является отраслью, процветание которой во многом обусловлено многолетними традициями. Беларусь никогда не славилась своими винами. По этой или по какой иной причине, но мощности для производства вина в стране сегодня не загружены даже наполовину. Производственная база винодельческой отрасли позволяет выпускать около 8 млн. литров продукции ежегодно. В прошлом году заводами было изготовлено лишь 300 тыс. литров.

Представители управления напитков концерна «Белпищепром» объясняют прошлогоднее снижение объемов производства вин введением акциза на виноматериалы, импортируемые из стран ближнего зарубежья. В связи с введением сбора на сырье стоимость белорусских вин резко возросла, они стали неконкурентоспособными по цене по сравнению с аналогичной продукцией из стран СНГ. Около семи месяцев вели представители «Бел-

пищепрома» переписку с руководством белорусского таможенного комитета и правительством. Все это время производственные мощности предприятий, подчиненных концерну, работали не в полную силу. Но общий язык найти удалось, потому что в текущем году, по словам сотрудников управления напитков «Белпищепрома», производство белорусских вин будет увеличено в несколько раз.

Сегодня в Беларуси насчитывается около 20 субъектов хозяйствования, производящих слабые алкогольные напитки. Специализированных заводов среди них крайне мало: практически все белорусские вина производятся на дополнительных мощностях ликеро-водочных заводов. В Беларуси только для Минского завода шампанских вин (МЗШВ) производство вин является основной деятельностью. Это своеобразный флагман отечественного виноделия.

ФЛАГМАН НАСТРОЕН ОПТИМИСТИЧНО

В мире существует несколько технологий производства шампанского. Наиболее известные — классическая и непрерывная. Классическую технологию (процесс шампанзации осуществляется непосредственно в бутылках) на территории СНГ использует всего пять заводов. Дело в том, что себестоимость напитков, изготовленных подобным образом, достаточно высока.

Минский завод шампанских вин работает по непрерывной технологии, выносящей процесс шампанзации в специальные резервуары большой емкости. Непрерывная технология включает в себя три основных этапа: подготовку сырья, шампанзацию, бутылкование. Из них наиболее важным является второй этап. От состояния оборудования, обеспечивающего второй этап производства, напрямую зависят объемы производства напитков.

В 1978 году, когда Минский завод шампанских вин только проектировался, на производстве было установлено оборудование для шампанзации, мощность которого позволяла выпускать 5 млн. бутылок в год. С тех пор мощности, предназначенные для шампанзации, не обновлялись. Благодаря усовершенствованию отдельных терминалов техники руководством завода удалось повысить объемы производства до 10,5 млн. бутылок. Однако даже этого количества не хватает на удовлетворение потребностей страны в отечественном шампанском. По оценкам Игоря Пастухова, заместителя директора МЗШВ по коммерции, емкость белорусского рынка шампанских вин отечественного производства составляет сегодня 20 млн. бутылок в год. В связи с этим Совет Министров Беларуси поставил МЗШВ задачу: увеличить объемы произ-

ГАРАЖНЫЕ И ПРОМЫШЛЕННЫЕ ВОРОТА "HÖRMANN"
ЗАЩИТНЫЕ РОЛЛЕТЫ ОТ "АЛЮТЕХ"
ОХРАНЯЮТ САМОЕ ДОРОГОЕ

защита от взлома - от пыли и шума - от посторонних глаз - солнце и светозащита - высокая теплоизоляция - минимальные цены при максимальном качестве - сертификат Белстандарта и МВД

ALUTECH
г. Минск, ул. Могилевская, 5
тел. (017) 228 20 16, 228 20 17

ЖИЛИЩНЫЙ ЗАЙМ

ДОЛГ ОТДАЕМ ДОМАМИ

Виктор ДЕМИДОВ

Минские власти начинают выпуск принципиально новых ценных бумаг -- облигаций первого Минского целевого жилищного займа, называемых, правда, во всем мире муниципальными облигациями. Как и остальные атрибуты рыночных отношений, белорусские муниципальные облигации имеют неповторимый национальный колорит.

Интересно, что эти новые ценные бумаги вопреки всякой логике не подпадают под недавно принятое Положение о выпуске и обращении жилищных облигаций, так как доход по ним предполагается выплачивать в денежной форме. Но главное -- Минск получил шанс обрести цивилизованную и хорошо себя зарекомендовавшую систему финансирования жилищного строительства. Ведь согласно специальному указу президента налогообложение всех доходов по ценным бумагам займа будет соответствовать налогообложению по государственным ценным бумагам.

Мингорисполком в своем проекте выпуска жилищных облигаций попытался объединить три рынка -- рынок ценных бумаг, рынок недвижимости и рынок строительства. Вкратце суть предложенного городскими властями механизма такова: облигации на общую сумму 500 миллионов рублей распространяются среди юридических и физических лиц Минска. Полученные деньги направляются на строительство жилья (напомним, что займ -- целевой). Держатели облигаций ежемесячно получают доход -- «купонную ставку» -- в размере 1/18 ставки рефинансирования Нацбанка, начисляемой на номинальную стоимость облигации. Погашение облигаций будет проводиться по номиналу и состоится 30 июня 1999 года. Прибыль должна формироваться за счет продажи части построенных квартир.

При погашении стоимость облигаций можно будет получить как деньгами, так и жильем. Собственно, именно возможность погашения облигаций жилплощадью и должна, по замыслу организаторов проекта, привлечь физических лиц. Расчет при этом делается в первую очередь на привлечение доходов тех 400.000 минчан, которые сегодня нуждаются в улучшении жилищных условий. Можно согласиться с тем, что 400.000 человек смогут выделить из своего бюджета по 1.250.000 рублей -- именно такой размер той части займа, что приходится на каждого «жилищно озабоченного» минчанина. Но строящихся за счет займа домов хватит только для того, чтобы решить жилищную проблему примерно на 0,5-1%.

ДЕЙСТВУЮЩИЕ ЛИЦА

Первоначально, в июле 1995 года, идея минского городского займа принадлежала Страховому союзу и АО «Народный капитал». Но в процессе ее проработки «колода» участников была перетасована. Сегодня «первую скрипку» в проекте играет Управление финансов Мингорисполкома, которое выполняет функции генерального агента -- ведет баланс займа, управляет средствами займа и контролирует их использование. Второе действующее лицо -- филиал «Минский городской банк» АКБ «Белорусский биржевой банк». Банк ведет учет ценных бумаг займа в своем депозитарии и проводит закрытые аукционы по их размещению. Задействован в

проекте и Нацбанк, который будет проводить на своей площадке закрытые аукционы по размещению ценных бумаг займа. Генеральный менеджер проекта -- ЗАО «Инвест-Систем», которое также выступает в качестве заказчика при строительстве объектов займа. Продавать построенные квартиры будет агентство недвижимости ULS («Универсальные юридические услуги»). Гарантийное обеспечение займа обеспечивает Минскгоримущество, предоставившее для этой цели 26 объектов коммунальной собственности. Подрядчик при строительстве домов -- МПО индустриального домостроения.

...И ИХ ИГРА

Решение о проведении целевого облигационного жилищного займа было принято почти год назад -- на сессии Мингорсовета 21 мая 1996 года. 1 ноября 1996 года облигации были выпущены, но в обращение не поступили -- организаторы займа ждали президентского указа. Указ (№ 167) появился 26 февраля 1997 года, несколько неожиданно даже для самих инициаторов займа. Согласно этому указу налогообложение доходов, получаемых от операций с облигациями, будет осуществляться аналогично налогообложению по государственным ценным бумагам. Также согласно указу Совет Министров обязан в месячный срок внести на рассмотрение Палаты представителей проект закона о льготном налогообложении доходов, полученных по операциям с ценными бумагами первого займа.

Сам заем удачно выскользнул из прокрустово ложа Положения о выпуске и обращении жилищных облигаций, принятого 6 июня 1996 года. Согласно этому положению стоимость облигаций должна выражаться в квадратных метрах, а выплата дохода в денежной форме просто не предусмотрена. Разработчики проекта займа просто «послали» все эти ограничения, сделав все по-своему.

Однако не будем обольщаться -- дорог без колдобин в нашей стране не бывает: пока отсутствует нормативная база для передачи построенных квартир в собственность владельцам облигаций при их погашении. Отдельного внимания требует и проблема гарантий.

Как уже упоминалось, гарантом при проведении займа выступает Минскгоримущество. Эта структура уже обнародовала список из 26 зданий, которые в случае провала займа должны быть проданы с аукциона с целью возмещения убытков держателям облигаций. Суммарная стоимость объектов, как было заявлено, с лихвой покрывает объем займа (500 млрд. рублей). Но специалисты относятся к этому утверждению крайне скептически. Дело в том, что многие из предложенных в качестве гарантии объектов уже неоднократно выставлялись на аукционы, но никого из покупателей так и не соблазнили. Другие объекты невозможно продать при всей их привлекательности -- например, какая частная

структура в Беларуси сейчас может позволить себе купить, к примеру, ЦУМ? А именно здание ЦУМа стоит на первом месте в «гарантийном» списке Минскгоримущества. И совсем уж нелепыми выглядят данные по оценочной стоимости предложенных в качестве гарантии объектов. Причем нелепыми настолько, что сложно даже предположить, откуда появились подобные цифры. Например, здание все того же ЦУМа, работающего и приносящего доход, оценено в 13,5 млрд. рублей, а недостроенная свиноферма в деревне Курганы (также присутствует в списке) -- в 24 млрд. рублей, то есть более чем на 10 млрд. дороже одного из самых популярных минских магазинов. В свою очередь неудачник многих аукционов -- недостроенный автоцентр скорой помощи по ул. П.Бровки -- введен в «гарантийный» список со стоимостью 39,5 миллиарда рублей, что дороже ЦУМа и «суперсвинофермы» вместе взятых. Одним словом, в случае неудачи проекта по выпуску облигаций владельцам этих «новых ценных бумаг», судя по всему, придется ждать компенсации до конца света.

Так что явно выраженное слабое место займа -- его зависимость от конъюнктуры рынка недвижимости. В проект заложена достаточно высокая стоимость квадратного метра жилья -- от \$340 (Малиновка) до \$580 (улицы Беды и Некрасова). По мнению специалистов ряда агентств недвижимости, эти цены даже выше реально существующих сегодня. В то же время, белорусский рынок недвижимости сегодня переживает не лучшие свои времена, в первую очередь из-за падения покупательной способности потенциальных квартировладельцев. В результате построенное жилье может оказаться попросту неликвидным -- ведь для нормального функционирования всего механизма займа необходимо, чтобы цены на недвижимость все время оставались на одном уровне или, лучше, плавно росли. Сейчас же наблюдается обратный процесс -- из-за падения спроса на жилье цены начали плавно скользить вниз. Кроме того, явно нелогичным выглядит и то, что реализация строящихся квартир доверена только одному агентству недвижимости. Одно, пусть и достаточно серьезное, агентство не сможет обеспечить необходимого для продажи квартир объема рекламы. Более разумным было бы предоставить возможность всем желающим риэлтерским фирмам. Конкуренция даже на уровне коммиссионных была бы только выгодна покупателям.

Некоторые специалисты по ценным бумагам полагают, в свою очередь, что рядовых «физических лиц» может отпугнуть сложная система действия облигаций -- ведь, помимо малоизвестных купонных выплат, будет действовать и совсем новая для Беларуси схема опционов. Население может воспринять (и не без оснований) облигационный займ просто как очередную азартную игру с государством и коммерческими фирмами.

Стоит вспомнить и печальный опыт лотереи «Твое жилье», так же активно поддерживанной в свое время городскими властями. Ведь от провала такая поддержка лотерею тем не менее не спасла.

P.S. Мы будем отслеживать ход реализации этого все-таки очень интересного проекта.

РЕЗОНАНС

СНЯВШИ ГОЛОВУ, О ВОЛОСАХ ПЛАЧУТ?

Андрей МАХОВСКИЙ

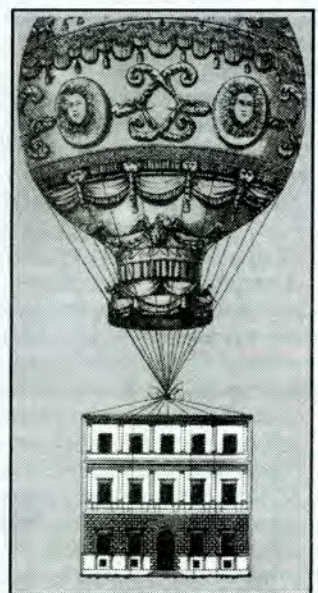
На минувшей неделе состоялось заседание парламентской комиссии по проблемам экономики. Собрание объявили закрытым -- прессу на него не пригласили. Депутаты в весьма критическом духе обсуждали декреты президента о валютном регулировании и декларировании доходов.

В заседании комиссии приняли участие депутаты Палаты представителей, члены Совета Министров, руководители 74 коммерческих фирм. Оба президентских декрета рассматривались с точки зрения их влияния на развитие рынка жилья в стране. С докладами выступили заместитель председателя парламентской комиссии Василий Хрол, заместитель министра экономики Андрей Тур, председатель совета белорусской ассоциации «Нерухомасць» Константин Холопик. Особое внимание было уделено развитию внебюджетного финансирования в жилищном строительстве и созданию цивилизованной системы перераспределения жилья. По мнению большинства выступавших, оба президентских декрета влияют на реализацию этих задач самым негативным образом.

В свое время строительство жилья было объявлено одной из приоритетных задач развития нашей экономики. Между тем ряд положений двух упомянутых президентских декретов с этой программой не согласуется. Напомним, что в соответствии с декретом сделки, превышающие 500 минимальных заработных плат, подлежат обязательной регистрации. В то же время очевидно, что при осуществлении этих сделок ничто не мешает гражданам указывать в декларации заниженную стоимость своего имущества. Чтобы не допустить таких нарушений, Совет Министров издал специальное разъяснение о порядке оценки стоимости декларируемого имущества. В соответствии с документом она производится на основании изначальной балансовой стоимости имущества с учетом износа и инфляции. То есть фактически двухкомнатная квартира на проспекте Франциска Скорины и где-нибудь в пригороде Минска (или вовсе в деревне) должны стоить одинаково -- приблизительно \$5-6 тысяч.

Понятно, что в условиях рынка это неприемлемо. Реальная рыночная стоимость как квартир, так и иного имущества не всегда соответствует размеру

средств, вложенных в строительство. И если на состоянии столичного рынка жилья этот документ скажется не слишком



драматично, то ситуация в провинции явно осложнится. Продавать квартиру за пределами Минска станет просто невозможно по причине ее изначально завышенной стоимости. К тому же, механизм выдачи справок усложнен настолько, что получить их можно только в результате долгих и мучительных хождений по чиновничьим кабинетам. Уже сегодня эта процедура затягивается на месяц, а позже она станет еще более хлопотной.

Непонятным для участников совещания оказался и вопрос о размере декларируемой суммы. 500 минимальных заработных плат соответствуют \$3 тыс. К примеру, в России справка о доходах необходима при совершении сделки на сумму свыше \$75 тыс. Участники совещания высказали опасение, что реализация декрета приведет к усилению влияния и активизации преступных группировок. При возникновении имущественных споров граждане скорее обратятся к бандам, нежели к суду. Кроме того, больше станет криминальных структур, специализирующихся на отмывании денег.

Не меньше нареканий вызвал и декрет, касающийся валютного регулирования. В соответствии с ним запрещается проводить любые сделки в иностранной валюте. При осуществлении такой операции все средства подлежат немедленной конфискации. Этим создаются сверхблагоприятные условия для всевозможных мошенников. Получив деньги за квартиру, продавец может отказаться от выполнения своих обязательств. Теперь он практически ничем не рискует -- покупатель вряд ли станет обращаться в суд, поскольку его деньги в любом случае будут конфискованы.

Последствия выхода президентских декретов очевидны уже сейчас. По оценке специалистов из ассоциации «Нерухомасць», рынок жилья дестабилизирован. С одной стороны, идет массовое расторжение договоров с посредническими структурами на предмет покупки квартиры, а также договоров на долевое строительство. С другой стороны, многие охвачены паникой и стремятся во что бы то ни стало купить жилье как можно скорее. К чему все это приведет, пока неясно. Однако участники совещания уверены, что ничего хорошего ждать не приходится. Если декреты сохранятся в прежнем виде, то уже очень скоро резко сократятся внутренние инвестиции.

По разным оценкам, на руках у белорусских граждан находится от \$2,5 до \$5 млрд. И в белорусскую экономику эти деньги теперь уж точно не пойдут. Рынок недвижимости и рынок вообще белорусы будут развивать на Кипре, в Польше, в Чехии и в иных странах, не столь ревниво относящихся к доходам своих и чужих граждан.

В связи с этим участники совещания практически единодушно приняли решение о необходимости пересмотра президентских декретов. Члены парламента намерены обратиться в Совет Министров и в Администрацию президента. По их мнению, только срочные дополнительные меры позволят предотвратить инвестиционный кризис в области жилищного строительства и перераспределения жилья. Правда, конкретных предложений по этому поводу у парламентариев нет. Между тем с 20 марта президентский декрет о декларировании целиком вступил в силу.

Диалог — Оптим

1. ПОКУПКА - ПРОДАЖА БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ ЗА РОССИЙСКИЕ РУБЛИ И ДРУГУЮ ВАЛЮТУ
тел. (095) 330-32-50

2. ИНВЕСТИРОВАНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
тел. (095) 330-32-52

3. ПРОПЛАТЫ КОНТРАКТОВ В БЛИЖНЕМ И ДАЛЬНЕМ ЗАРУБЕЖЬЕ ЗА БЕЛОРУССКИЕ РУБЛИ
тел. (095) 330-79-44

4. ОТКРЫТИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ В РОССИИ С РУБЛЕВЫМ И ВАЛЮТНЫМ СЧЕТОМ
тел. (095) 203-12-57
(095) 335-00-44

5. ОТКРЫТИЕ МУЛЬТИВАЛЮТНЫХ СЧЕТОВ БЕЛОРУССКИМ ПРЕДПРИЯТИЯМ
тел. (095) 330 79 22
(095) 203 46 66

КОНЦЕПЦИИ

НАЦИОНАЛЬНАЯ СТРАТЕГИЯ: СТРОИМ СОЦИАЛЬНО

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Как уже сообщала «БДГ», 25 марта на заседании президиума Совета Министров была одобрена Национальная стратегия устойчивого развития Республики Беларусь.

Как отметил Анатолий Богданович, заместитель директора научно-исследовательского экономического института Министерства экономики (институт является главным разработчиком Национальной стратегии), в этом программном документе «более четко изложена модель социально-экономического развития нашей страны и механизмы осуществления стратегии устойчивого развития». Он также подчеркнул, что эта модель определена как социально ориентированная рыночная экономика, которую не следует путать с рыночным социализмом.

Анализ принятого документа, сколь ни невероятным выглядит это утверждение, показывает, что в ближайшие 15 лет Беларусь намерена строить не социализм, а рынок. Иного пути для устойчивого развития государства белорусские экономисты не видят.

ПРОДОВОЛЬСТВИЕ: ПОТРЕБЛЯЛИ, ПОТРЕБЛЯЕМ И ПОТРЕБЛЯТЬ БУДЕМ

Как показывает опыт промышленно развитых стран, высокий уровень потребления достигается дорогой ценой -- интенсивной эксплуатацией природных ресурсов и нарушением экологического равновесия, нерациональным использованием производственного и человеческого потенциалов. И если все страны мира приблизятся к стандартам потребления развитых стран на основе этой технологической основы, то это может привести к глобальной катастрофе. Назрела необходимость перехода к новому содержанию экономического роста, новой постиндустриальной цивилизации, причем эволюционным, а не конфронтационным путем.

Белорусские ученые понимают, что в свете глобальных тенденций необходимы новые подходы к решению проблем совершенствования структуры производства и потребления. Их сущность должна заключаться в рассмотрении структуры потребления как со стороны ограниченности ресурсов, принадлежащих в равной мере и будущим поколениям, так и со стороны удовлетворения потребностей человека, формирования здорового образа жизни людей. Это означает, что стратегическую цель обеспечения соответствия этих структур как одного из важнейших условий устойчивого развития следует рассматривать как тенденцию, как поэтапное приближение к их сбалансированию. А меры по достижению этих целей должны предусматривать, с одной стороны, формирование разумных потребностей человека (разработка и широкое использование научно обоснованных норм и нормативов потребления благ и услуг) с учетом экономически оправданных внешнеэкономических связей; с другой стороны -- максимально возможную экономию ресурсов путем внедрения системы ресурсосберегающих технологий.

Обобщающим экономическим показателем, характеризующим потребление в Системе нацио-

нальных счетов (СНС), является конечное потребление, представляющее собой суммарные расходы на эти цели домашних хозяйств, органов государственного управления и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства.

В последние годы конечное потребление в стране характеризуется следующей динамикой (в процентах к ВВП): 1990 г. -- 70,8, 1991 г. -- 67,1, 1992 г. -- 66,2, 1993 г. -- 78,6, 1995 г. -- 79,5, 1996 г. (оценка) -- 84,1 и 1997 г. (прогноз) -- 82,9. Из приведенной динамики видно, что доля конечного потребления в ВВП особенно сильно упала в пиковые годы экономического кризиса. В 1996 -- 1997 гг. в связи с ожидаемой стабилизацией экономики она может возрасти до 83-84% с последующим снижением к 2000 г. до 76-77% (при абсолютном росте объемов конечного потребления) в связи с необходимостью увеличения доли валовых накоплений для обеспечения роста производства.

По сравнению с рациональными нормами и структурой потребления в экономически развитых странах структура потребления в Беларуси отличается высокой долей расходов на продовольственные товары, относительно низким удельным весом расходов на приобретение промышленных товаров народного потребления и еще более низкой долей -- на платные услуги. В связи с падением инвестиционной активности резко снизился спрос на инвестиционные ресурсы. Значительно возросло потребление импортных товаров (по отдельным видам -- до 60-70%).

В настоящее время за счет собственного производства полностью или почти полностью (с учетом межассортиментного обмена) удовлетворяется спрос населения на основные виды продовольствия (мясо и молочные продукты, хлеб и хлебобулочные изделия, овощи), на товары культурно-бытового и хозяйственного назначения (телевизоры, радиоприемники, фотоаппараты, часы, холодильники, мотоциклы и велосипеды, чулочно-носочные изделия, обувь), хотя степень достижения рациональных норм и нормативов по большинству из них составляет 40-70%.

По продукции производственно-технического назначения обеспеченность республики зависит от наличия природных ресурсов и сложившейся структуры производственного потенциала и составляет: топливно-энергетические ресурсы -- 12%, цемент -- 75%, калийные удобрения -- 100%, азотные -- 74%, фосфатные -- 25%, прокат черных металлов -- 13%, станки металлообрабатывающие -- 45%, автомобили грузовые -- 33%, тракторы -- 60%, химические волокна и нити -- 52%, деловая древесина -- 95%, целлюлоза -- 52%, стекло строительное -- 100%, бумага -- 60%, хлопчатобумажные ткани -- 46%, шерстяные и шелковые ткани -- 78%.

Исходя из современного кризисного состояния экономики, природно-экономических условий, учета внешних факторов определены следующие основ-

ные направления совершенствования структуры производства:

- сохранение набора жизненно важных отраслей и производств, удовлетворяющих минимальные потребности населения и народного хозяйства;

- ориентация экономики на максимально возможное использование имеющегося производственно-технического потенциала и местных ресурсов;

- ускоренное развитие приоритетных конкурентоспособных экспортно-ориентированных производств;

- развитие экономически оправданных интеграционных связей с Россией и другими странами СНГ, проведение согласованной структурной политики;

- создание мотивационного механизма реализации мер по структурной перестройке экономики на основе гибкого сочетания рыночных методов и методов государственного регулирования.

Кризисное состояние экономики обуславливает две фазы (этапа) структурной перестройки -- пассивную и активную. В первой фазе, связанной с достижением стабилизации экономики, важнейшим направлением структурной перестройки является реализация государственной политики структурных преобразований на основе реформирования отношений собственности, демонополизации, развития малого и среднего бизнеса, санации, банкротства и коммерциализации предприятий. Ресурсы должны направляться прежде всего в отрасли, имеющие большой потенциал, с коротким циклом производства и оборота, с быстрой отдачей вложенных средств, с минимальным риском для сбыта. К этим отраслям и производствам относятся: электроника, приборостроение, производство компьютеров и оборудования связи, фармацевтические производства, промышленность полимерно- и конструкционных материалов.

На втором этапе (после 1997 г.) государственная структурная политика основывается на системе последовательных активных шагов, направленных на социальную переориентацию воспроизводственной структуры экономики; преобразование отраслевой технологической и территориальной структур народного хозяйства в соответствии с потребностями внутреннего и внешнего рынков. Предстоит осуществить совершенствование механизма воспроизводства, в том числе воспроизводства основных фондов, достигнуть паритетных взаимоотношений между промышленностью и сельским хозяйством, другими отраслями экономики. Необходимо создать благоприятные условия для инвестиций путем совершенствования налоговой, кредитно-денежной и финансовой политики.

На втором этапе в качестве основных направлений и приоритетов структурной перестройки являются:

- наращивание экспортного потенциала;

- государственная поддержка науки, формирующей инновационный потенциал структурных преобразований, переход к ресурсосберегающему типу воспроизводства;

- развитие наукоемких экспортных и импортозамещающих производств, нетрадиционных про-

цессов переработки сырья, производство высокопроизводительных машин и оборудования, новых видов конструкционных материалов, химических волокон и нитей, традиционных и новых потребительских товаров главным образом на базе местного сырья и т.п.;

- всемерное развитие экспорта услуг с учетом геополитического фактора;

- жилищное строительство

- создание мощностей строительного комплекса на современной технологической базе;

- повышение доли эффективной строительной продукции различного назначения из местных сырьевых ресурсов;

- увеличение производства промышленных товаров народного потребления длительного пользования;

- продовольственное обеспечение;

- формирование качественно новой социально-экономической структуры сельского хозяйства, основанной на рациональном сочетании крупных, средних и мелких производств, разнообразие форм собственности и хозяйствования;

- развитие материально-технической базы хранения и транспортировки продукции АПК;

- опережающее развитие производства зерна, сахара и масла растительного;

- техническое обновление и реконструкция перерабатывающих отраслей АПК;

- переориентация промышленности на более полное удовлетворение потребностей АПК.

Для обеспечения устойчивого развития сельского хозяйства большое значение имеет преобразование земельных отношений и дальнейшее развитие земельной реформы. По мнению Минэкономики, поддержанному Советом, необходимо разработать концепцию и механизм разгосударствления и приватизации земельной собственности. Преобразование эволюционным путем земельных отношений, составляющих основу всех других преобразований в АПК, потребует продолжительного периода в 10-15, а возможно, и более лет.

ЛЮДИ БЕДНЫ, ПОТОМУ ЧТО НЕ МОГУТ РАБОТАТЬ

Проблема бедности, появившаяся в ходе экономических преобразований, становится одной из главных проблем обеспечения социальной и экономической стабильности в республике. В настоящее время это особенно актуально, так как почти 40% населения находится в состоянии бедности или приближается к нему: в группу постоянно бедных входит около 70% всего населения. Однако значительная и доля семей, попадающих в разряд бедных эпизодически (на 1-3 месяца). По сравнению с 1990 г. количество бедных увеличилось более чем в 20 раз. Доходы на уровне или же ниже черты бедности имеют не только одинокие пенсионеры, инвалиды, многодетные семьи, но и часть трудоспособного населения.

Основная причина бедности обусловлена ограниченной возможностью трудоспособного населения в получении дохода, обеспечивающего удовлетворение основных потребностей. В 1-ом полугодии 1996 г. среднемесячная заработная плата составляла

107% от минимального потребительского бюджета, средний размер пенсии -- 43%, пособие по безработице -- 12%.

Косновным направлениям преодоления бедности относятся:

- содействие росту занятости и создание условий для работы не по найму;

- предоставление всем трудоспособным гражданам возможности для обеспечения достаточного уровня дохода через заработную плату;

- проведение активной социальной политики в области защиты от риска (т.е. болезни, инвалидности, ухода на пенсию, потери кормильца и безработицы и т.д.) через систему гибких социальных программ, увязанных с доходами и предположительностью работы;

- обеспечение социальной защиты малообеспеченных (забота о потребностях малообеспеченных, которая должна оказываться в натуральной и денежной формах).

В условиях нарастающего неравенства и устранения его последствий особое значение приобретает политика доходов, основным инструментом которой является регулирование минимальной заработной платы. Ее уровень не должен опускаться ниже 35-40% от средней заработной платы.

В условиях распространения бедности, ухудшения состояния здоровья населения необходимо оказывать поддержку семье. Основные направления помощи состоят в следующем:

- не допустить сокращения государственных расходов на пособия семьям ниже 2,5-3,5% от объема ВВП;

- поддерживать определенный уровень пособий семьям с детьми, чтобы сохранить их значимость для сокращения бедности (уровень пособия на ребенка не должен быть ниже 10-15% средней заработной платы, чтобы обеспечить минимальные расходы на питание ребенка и предметы первой необходимости);

- восстановить прежнюю посещаемость детских дошкольных учреждений и постепенное повышение качества обслуживания в них за умеренную плату с целью сохранения достигнутых успехов с точки зрения социализации и умственного развития ребенка;

- сохранить доступность услуг здравоохранения высокого качества, что окажет положительное влияние прежде всего на бедных, которые имеют доступ только к государственному здравоохранению;

- сохранить доступность к системе образования, поскольку его влияние на уровень бедности состоит в том, что люди с более высоким образовательным уровнем, быстрее приспосабливаясь к изменениям на рынке труда, способны обеспечить себе достаточный уровень доходов.

Механизм осуществления данной стратегии требует реализации блока законодательных, организационных и экономических мер. В ближайшее время необходимо принять закон «О прожиточном минимуме», закрепляющий ответственность государства за определенный уровень социальной помощи.

ТРИНАДЦАТАЯ В ЕВРОПЕ

Республика Беларусь имеет достаточно благоприятные при-

родные условия жизнедеятельности человека -- умеренно континентальный климат, хорошо развитую гидрографическую сеть, богатый и разнообразный растительный и животный мир. Равнинный характер рельефа способствует развитию населенных пунктов, сельскохозяйственному освоению территории, функционированию промышленных предприятий и транспортных магистралей. По размерам территории (207,6 тыс. кв. км) Беларусь занимает 13, а по численности населения (10,3 млн. чел.) -- 14 место среди более чем 40 стран Европы. Через ее территорию проходит один из трансмагистральных путей Евразии, что способствует широкому международному сотрудничеству. Благодаря выгодности своего географического положения республика может стать интегрирующим звеном в торговле государств Западной и Центральной Европы со странами СНГ и Азии. Намечаемая модернизация инфраструктуры общеевропейских транспортных коридоров, проходящих через территорию страны, еще больше повысит роль геополитического положения Беларуси в расширении внешнеэкономических связей.

В этих условиях отношения республики с внешним миром с позиций устойчивого развития национальной экономики должны обеспечить организационное и недискриминационное встраивание Беларуси в мировое хозяйство и вместе с тем -- гарантированную защиту национальных интересов. Особую значимость приобретает тщательное взвешивание внешнеэкономической стратегии, вхождение страны в систему мировых хозяйственных связей.

В условиях либерализации внешнеэкономических связей для устойчивого развития национального хозяйства необходимо:

- проведение достаточно жесткой политики разумного протекционизма;

- обеспечение экологических интересов Беларуси во внешнеэкономической деятельности;

- стимулирование поступления в страну экологически ориентированных зарубежных инвестиций;

- проведение взвешенной политики в решении проблем внешней задолженности.

Повышению уровня устойчивого развития национальной экономики способствуют наращивание экспортного потенциала, гибкая импортная политика, направленная на выравнивание внешнеторгового и платежного баланса национальной экономики. Стратегия страны в области импорта должна исходить из национальных интересов защиты внутреннего рынка и отечественных товаропроизводителей, охраны здоровья людей и окружающей среды, обеспечения национальной безопасности. Из-за ограниченности собственных топливно-энергетических и многих других сырьевых ресурсов, необходимых не только для производственных целей сферы материального производства, но и для социальных нужд, на первый план выдвигается проблема поставки в страну нефти, газа, угля, электроэнергии, проката черных металлов, стальных труб, соды кальцинированной и каустической, каучука, хлопка в ассортименте и объемах, необходимых для устойчивого функционирования экономики страны.

КОНЦЕПЦИИ

ОРИЕНТИРОВАННУЮ РЫНОЧНУЮ ЭКОНОМИКУ

Серьезные трудности с импортом социально значимых для народного хозяйства страны сырья и товаров обуславливают необходимость ориентации экономики на максимальную экологию, рациональное использование сырьевых и энергетических ресурсов, поиск нетрадиционных их источников, внедрение ресурсосберегающих технологий, реструктуризацию производства с учетом производственных возможностей и технологической приемственности. Оптимизация импорта будет способствовать организации импортозамещающих производств тех видов потребляемой в Беларуси продукции, которые могут быть произведены с меньшими издержками, чем импортируемые.

К числу важных мер, связанных с ослаблением зависимости национальной экономики от внешнего мира, отнесено также:

-- создание экономически обоснованной системы тарифного регулирования с целью дифференцированного допуска на внутренний рынок зарубежных товаров, с учетом отечественного производства их аналогов на достаточном, достаточном или избыточном уровнях;

-- создание правовой системы применения односторонних ограничений импорта. Введение повышающих таможенных ставок и количественных ограничений на отдельные виды продукции в строгом соответствии с нормами ВТО с целью защиты национальных производителей и отдельных отраслей отечественной промышленности и потребительского рынка;

-- внедрение эффективного механизма обязательной сертификации импортируемых товаров с созданием соответствующей инфраструктуры;

-- пересмотр списка стран, на которые распространяются преференционные таможенные ставки, исходя из принципа взаимности.

Для устойчивого развития необходимо привлечение иностранных инвестиций и получение зарубежных кредитов. Но намечаемая в Республике Беларусь тенденция увеличения объема выплат, связанных с обслуживанием внешнего долга, в сравнении с привлекаемыми кредитами обуславливает увеличение дефицита платежного баланса и в конечном счете дестабилизацию экономики. В этой связи важно не превышать пороговых величин кредитной безопасности страны на основе критериев, применяемых в международной практике:

-- отношение внешнего долга к ВВП, которое не должно превышать 50%;

-- отношение внешнего долга к экспорту -- 275%.

-- отношение платежей (за год) по внешнему долгу к экспорту -- 30%.

ПРОГНОЗИРУЕТСЯ РОСТ ТРУДОСПОСОБНОГО НАСЕЛЕНИЯ

Трудовые ресурсы страны в прогнозируемом периоде будут формироваться под влиянием увеличивающегося прироста населения в трудоспособном возрасте. По расчетам, их численность возрастет с 5906 тыс. в 1995 г. до 5910 тыс. в 1997 г. и 6023 тыс.чел. в 2000 г. Увеличение численности трудовых ресурсов без принятия соответству-

ющих мер по обеспечению занятости населения, привлечению к активной деятельности прежде всего молодежи, вступающей в трудоспособный возраст, может значительно усугубить ситуацию на рынке труда.

Главной целью содействия и поддержания занятости населения как основного источника его доходов является предотвращение массового высвобождения рабочей силы, сохранение рабочих мест на жизненно важных и перспективных предприятиях, повышение эффективности использования трудового потенциала. Как указано в концепции, государству следует отказаться от применения преимущественно пассивного варианта политики занятости (предоставление материальной помощи безработным, накопление скрытой безработицы) и переориентировать ее на мотивацию субъектов хозяйствования по созданию новых рабочих мест.

Реализация намеченных мер позволит приостановить массовое высвобождение рабочей силы из общественного производства и обеспечить необходимые условия для дальнейшей стабилизации уровня занятости населения.

Намечаемые стабилизация и рост производства создадут реальные условия для оживления спроса на рабочую силу и как следствие -- рост численности занятых в народном хозяйстве (до 4205 тыс.чел. в 2000 г.). Вместе с тем предполагается, что путем целенаправленного межотраслевого и более активного межсекторального перераспределения рабочей силы может быть обеспечена постепенная стабилизация уровня занятости в общественном производстве (до 69,8% к трудовым ресурсам в 2000 г.). Ожидается, что численность безработных к концу 2000 г. достигнет 320 тыс.чел., или 5,6% к численности трудоспособного населения в трудоспособном возрасте.

После 2000 г. главной стратегической целью должно стать достижение полной, продуктивной и свободно избранной занятости, удержание безработицы в пределах социально приемлемого уровня -- 5-6%. В этот период поддержание высокого уровня занятости необходимо обеспечить за счет дальнейшего увеличения числа новых рабочих мест, создания равных условий для развития занятости на предприятиях всех форм собственности, формирования развитой инфраструктуры малого и среднего бизнеса, совершенствования системы профориентации, подготовки и повышения квалификации кадров в соответствии с потребностями экономики, поощрения целесообразной трудовой миграции, усиления социальной защиты населения от безработицы.

УРОВЕНЬ И КАЧЕСТВО ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ

Главная цель социальной политики в 1997 г. -- обеспечение стабилизации уровня жизни населения и создание условий для некоторого его роста. В дальнейшем до 2000г. предусматривается устойчивый рост уровня жизни населения республики, для чего необходима стабилизация прироста реальных доходов населения на уровне не менее 4-5% в год.

После 2000 г. (в первое десяти-

летие) ставятся задачи устойчивого повышения уровня и качества жизни на основе ежегодного прироста реальных доходов населения в пределах 5-5,5%. Цели и задачи повышения уровня и качества жизни представляются как важнейшие условия реализации стратегии устойчивого развития.

По мере экономического роста должны быть обеспечены повышение уровня жизни населения, увеличение минимальных норм и социальных гарантий в качестве основного механизма решения проблемы малообеспеченности, последовательный и устойчивый рост уровней душевого потребления товаров и услуг. Для решения этих задач предлагается соблюдать следующие условия:

-- рост денежных доходов населения должен опережать рост потребительских цен на 15-20%. В этом случае удастся обеспечить к 2000 г. соотношение между среднедушевым доходом и прожиточным минимумом на уровне 1990 г.;

-- рост оплаты труда должен опережать рост денежных доходов примерно на 5-10% с тем, чтобы в 2000 г. увеличить долю оплаты труда в доходах примерно на 57%.

Приоритетным направлением социальной политики в 2000-2010 гг. должен стать переход от социальной поддержки малообеспеченных слоев и групп населения к повышению жизненного уровня всего населения республики.

В основу социальной политики на этот период предполагается заложить систему государственных минимальных социальных стандартов, обеспечивающих реализацию конституционных гарантий в области оплаты труда, пенсионного обеспечения, образования, здравоо-

хранения, культуры, социально-го и жилищно-коммунального обслуживания.

МЫ ВСЕ УЧИЛИСЬ ПОНЕМНОГУ...

Общий образовательный уровень населения Беларуси в возрасте свыше 25 лет составляет 9 лет, что нельзя признать достаточным, особенно в свете стоящих перед страной социально-экономических и политических целей. Поэтому его рост является одной из важнейших задач стратегии устойчивого развития и одновременно условием ее реализации. Он непосредственно связан с научно-техническим и инновационным потенциалом страны, в которых кадровая составляющая (научные и инженерные кадры, квалифицированные рабочие, специалисты разных уровней управления) играет ведущую роль по отношению к финансовой и материально-технической составляющим.

Научно-технический потенциал Беларуси по данным за 1995 г. представлен:

-- 50 тыс.чел., занятых в отрасли «Наука и научное обслуживание», почти 7 тыс. научно-педагогических работников, выполняющих научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР);

-- 286 научно-исследовательскими, проектно-конструкторскими, технологическими и другими организациями и вузами (НИИ и КБ);

-- создаваемыми в течение десятилетий научно-техническими достижениями в перспективных направлениях науки и технологий, многие из которых признаны научными открытиями и изобретениями и эффективно используются в производстве. По данным НИИ и КБ, в 1995 г. было выполнено более 20 тыс.

научно-технических работ, из них 4,1% -- на уровне выше мировых аналогов, 52,1% соответствовало лучшим разработкам. Потенциальные возможности НИИ и КБ республики позволяют выходить на мировой рынок инноваций прежде всего в области микроэлектроники, информатики, программного обеспечения ЭВМ, приборостроения, медицинской техники, мембранных и биологических технологий, производства лекарственных средств и химикатов для медицины и сельского хозяйства, ряде других направлений.

В Беларуси на высоком уровне проводятся научные исследования в области медицины по достаточно широкому кругу ее направлений. Республика располагает также научно-техническим потенциалом по проблемам использования природных ресурсов и охраны окружающей среды, достаточным для решения научных проблем и обеспечения практической работы, по мониторингу и защите окружающей среды на уровне современных требований.

Прогнозируемый в первое десятилетие после 2000 г. уровень наукоемкости ВВП в республике оценивается примерно в 3%. Главным условием его достижения является повышение инновационной активности производственной сферы, крайне низкой в настоящее время. Нарастание инновационного потенциала экономики связано в первую очередь с формированием экономической среды, способствующей распространению инноваций, а также инфраструктуры, обслуживающей инновационный процесс.

При переходе к устойчивому развитию важнейшую роль призвано сыграть образование как основной источник повышения интеллектуального, культурно-

го, научного и кадрового потенциала. От общего уровня образованности населения зависит социально-экономическое и духовное развитие общества, политическая, нравственно-психологическая атмосфера в стране. Научно-интеллектуальный потенциал является важнейшим национальным ресурсом Беларуси. В республике уровень грамотности взрослого населения составляет 98,4%. На 1000 чел. населения, занятого в народном хозяйстве, приходится 143 с высшим и средним специальным образованием.

Стратегия ставит задачу достичь к 2000 г. индекса уровня образования 2,59 против 2,55 в 1990 г.; уровень грамотности взрослого населения должен приблизиться за этот период к 98,7% против 98,1% в 1990 г.

В этот период предполагается в основном завершить создание нормативно-правовой базы национальной системы образования и воспитания, включая внесение изменений в ряд действующих законодательных актов. Целесообразно также разработать новую модель управления образованием на республиканском и местном уровнях, организовать подготовку кадров по интегрированным и смежным специальностям. Намечается также завершить реформирование образования, создать цивилизованный рынок образовательных услуг на основе сочетания государственной и негосударственной систем подготовки кадров.

Остается лишь надеяться, что никому в нашей стране не придет в голову вести белорусский народ по пути спонтанного развития, проводить опыты по строительству общественно-политической формации, именуемой рыночным социализмом, на судьбах 10-миллионного населения.

СООТНОШЕНИЕ ПРЕДЕЛЬНО-КРИТИЧЕСКИХ И РЕАЛЬНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РАЗВИТИЯ БЕЛОРУССКОГО ОБЩЕСТВА В 1995 ГОДУ (БАЗА СРАВНЕНИЯ -- 1990 ГОД)

Наименование показателя	Предельно-критическое значение	Величина по 1995 году	Вероятные социально-политические и экономические последствия в случае выхода за предельные критические значения
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ			
Уровень падения ВВП	30-40%	37,3%	Деиндустриализация экономики
Доля импортных продуктов питания	30%	18,2%(в объеме реализованных продуктов питания в системе розничных цен)	Стратегическая зависимость жизнедеятельности страны от импорта
Доля в экспорте продукции обрабатывающей промышленности	40%	98,5%	Колониально-сырьевая структура экономики
Доля от ВВП государственных ассигнований на науку	2%	0,5%	Разрушение интеллектуального потенциала
СОЦИАЛЬНАЯ СФЕРА			
Соотношение доходов 10% самых богатых и 10% самых бедных групп населения	10:1	7,4:1(начало 1996 года)	Антагонизация социальной структуры
Доля населения, живущего на пороге бедности	10%	40%(начало 1996 года)	Лионизация населения
Соотношение минимальной и средней (реальной) заработной платы	1:3	1:7,3	Деквалификация и пауперизация рабочей силы
Уровень безработицы (с учетом скрытой безработицы)	8-10%	20-23%(с учетом скрытой безработицы по оценке НИЭИ)	Рост социально обездоленных категорий населения
ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ			
Условный коэффициент депопуляции (отношение числа умерших к числу родившихся)	1	1,3	Интенсивная депопуляция, вымирание населения страны
Суммарный коэффициент рождаемости (среднее число детей, рожденных женщиной в фертильном возрасте)	2,14-2,15	1,4	Отсутствие простого замещения поколений
Средняя продолжительность жизни населения в 1995 г.	США, Великобритания -- 75 лет, Швеция -- 78 лет, Япония -- 79 лет	68,6	Ухудшение здоровья населения
Коэффициент старения населения (доля лиц старше 65 лет в общей численности населения)	7%	12,4%	Старение населения
ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ			
Суммарные поступления от экологических платежей (в % от ВВП)	5%	0,31%	Низкий уровень экологического контроля
ДЕВИАНТНОЕ ПОВЕДЕНИЕ			
Уровень преступности (количество преступлений на 100 тыс.населения)	5-6 тыс.	12,7 тыс.	Криминализация общественных отношений
Уровень потребления алкоголя	8 л абсолютного алкоголя на человека в год	5,5 л абсолютного алкоголя на человека в год (реализация через торговую сеть)	
Число суицидов на 100 тыс. населения	3 (до 1917 г.в России)	2,7	
Уровень распространенности психической патологии на 1000 человек	284	18,2	Психическая деградация населения
ПОЛИТИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ			
Уровень доверия населения к центральным органам власти	20-25%	70% (по результатам референдума 24.11.96)	Отчуждение власти от народа

ТЕНДЕНЦИИ

НАРКОМАНИЯ ПРИОБРЕЛА РАЗМЕРЫ ЭПИДЕМИИ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Ежегодно Международный комитет ООН по контролю над наркотиками публикует подробный доклад, в котором анализируются тенденции и основные проблемы в области незаконного распространения наркотиков в мире. В своем последнем докладе комитет особо выделил проблему злоупотребления биостимуляторами и «таблетками для похудения» в качестве наркотических средств.

Комитет, который регулярно рассматривает положение с потреблением и производством наркотиков в мире, в своем последнем докладе указывает на то, что благодаря более жесткому применению положений трех международных конвенций по контролю за распространением наркотических средств в прошлом году удалось в значительной мере затруднить подпольным лабораториям получение химических веществ, необходимых для изготовления кокаина, героина и таких стимуляторов, как амфетамин, метамфетамин и «экстази». Контрольно-регламентационным органам удалось в 1996 году предотвратить утечку не менее 300 тонн ангидрида уксусной кислоты, достаточных для изготовления одного миллиарда реализуемых в розницу доз героина, и почти 100 тонн химикатов, которые могли быть использованы для производства более 100 тонн кокаина.

Международные эксперты планируют во второй половине этого года подготовить подробный анализ и предложить меры по ужесточению использования химических веществ, получаемых из маковой соломы. Дело в том, что во многих странах, особенно в Восточной Европе, отсутствуют достаточные меры контроля за производством маковой соломы и это является причиной широкого распространения злоупотреблений наркотическими средствами, получаемыми из этого сырья.

Глобальная экономическая интеграция, открытие границ и либерализация торговли облегчили в прошлом году международный оборот наркотиков. Комитет по контролю за наркотиками неоднократно выражал обеспокоенность в связи с тем, что власти некоторых стран не отвечают на неоднократные просьбы о подтверждении законности подозрительных заказов на импорт, размещенных за рубежом компаниями этих стран. Например, одна датская фирма направила в Нигерию более 1700 кг сырья для изготовления диазепамов (транквилизатора), хотя ежегодная законная потребность этой страны в данном веществе составляет всего 700 кг. Несколько миллионов таблеток, изготовленных в Азии и содержащих наркотические вещества, были изъяты у людей, пытавшихся контрабандным путем провезти их в Нигерию; поступает все большее число сообщений о попытках провезти наркотические и психотропные средства и ис-

ходные химические вещества через зоны свободной торговли; партии кат -- растения-стимулятора, произрастающего в Восточной Африке, -- неоднократно изымались в Европе, Северной Америке и южной части Тихого океана; крупные партии эфедрина из Азии и Европы переправлялись через Гватемалу в Мексику и Соединенные Штаты для производства метамfetамина («speed»).

Несмотря на то, что в целом число случаев ареста, осуждения и конфискации в связи с наркопреступностью растет, отмечается тенденция, что по мере того как производство, оборот и употребление наркотиков распространяется на регионы, которые ранее не были затронуты этими явлениями, многие полицейские органы и суды окажутся буквально завалены делами, в которых фигурируют главным образом мелкие нарушители законов о наркотиках. Коррупция, взяточничество и запугивание, связанные с наркобизнесом, создают угрозу для полиции, работников судебной системы, политиков, сотрудников налоговой и таможенной служб вследствие той «огромной экономической власти», которой располагают торговцы наркотиками.

В числе общих проблем, которым международные эксперты уделяют особое внимание, следует выделить активизацию сбыта «таблеток для похудения». Эти таблетки должны обеспечивать быстрое избавление от избыточного веса и целого ряда психологических синдромов и расстройств, но они содержат стимуляторы амфетаминного типа. Спрос на эти средства увеличивается не только под влиянием рекламы в средствах массовой информации, но также и в связи с привлекательностью психоактивных побочных эффектов этих препаратов. В ряде стран отмечается злоупотребление средствами подавления аппетита в силу их стимулирующих свойств и утечка таких таблеток на незаконные рынки. В качестве незаконных источников таких препаратов выступают спортивно-оздоровительные клубы, модные магазины и лавки экологически чистых продуктов. На Американском континенте, особенно в Бразилии, Аргентине, Соединенных Штатах и Чили, стимуляторы, находящиеся по международным контролем, потребляются в гораздо больших объемах, чем в других регионах мира. Правительства латиноамериканских государств выражают обеспокоенность в связи с массовым отпуском «дие-

тических таблеток» часто в комбинации с другими лекарственными средствами, оказывающими воздействие на центральную нервную систему.

Эксперты указывают на серьезную потенциальную опасность злоупотребления подобными препаратами амфетаминного типа. Еще в 60-х и 70-х годах врачи достаточно широко прописывали эти препараты в качестве средства подавления аппетита, что привело к возникновению большого подпольного спроса на такие вещества. Побочная неблагоприятная реакция на их применение проявляется в повышении кровяного давления, буйном поведении и паранойе. Анорексигенные стимуляторы амфетаминного типа в силу потенциального злоупотребления ими и возможных неблагоприятных реакций уже не рекомендуются в большинстве стран в качестве средства для похудения, кроме как в особо серьезных случаях и в течение ограниченного периода времени.

По утверждению Международного комитета ООН по контролю над наркотиками, злоупотребление незаконными стимуляторами достигло масштабов эпидемии. Биостимуляторы, прописываемые детям, представляют опасность как наркотик. Метилфенидат -- стимулятор центральной нервной системы, свойства которого подобны свойствам амфетаминных, являющихся распространенными наркотиками, все более широко используются для лечения «расстройств внимания» у детей. Разрешенное потребление этого вещества в мире, которое, как правило, продается под названием «Риталин», возросло с менее 3 тонн в 1990 году до 10 тонн в 1996 году. Примерно 90% мирового потребления этого препарата приходится на Соединенные Штаты Америки.

Особое беспокойство вызывает то, что злоупотребление этим веществом не ограничивается подростками и взрослыми: постоянно увеличивается число детей в возрасте 9-12 лет, употребляющих этот наркотик. Чаще всего эти таблетки толкут и вдыхают порошок через нос. Поскольку этот препарат рекламируется как одобренное лекарство для детей, люди, злоупотребляющие им, не знают о его опасности для здоровья, в частности: формировании привыкания к этому препарату.

Международный комитет по контролю над наркотиками обратился ко всем правительствам с просьбой принять возможные меры для предотвращения практики чрезмерного увлечения диагнозом «расстройств внимания» у детей и его медицински необоснованного лечения. Сегодня, например, в США уровень злоупотребления метилфенидатом достиг уровня злоупотребления кокаином.

ПОДРОБНОСТИ

БЕЛАРУСЬ «ПРОЛЕТЕЛА» МИМО АБУ-ДАБИ. НО О НАС ТАМ ЗНАЮТ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

16-20 марта в Абу-Даби (ОАЭ) состоялась одна из самых престижных выставок вооружений в мире -- IDEX-97. На этот раз свою продукцию на ней представили фирмы из 30 стран Европы, Северной Америки, Азии, Африки и Австралии. Бывшие республики СССР были представлены российской фирмой «Росвооружения» и украинской «Спецэкспорт». В мероприятии приняли участие бывшие наши союзники по Варшавскому блоку -- Чехия и Румыния.

И хотя Беларусь в IDEX-97 не участвовала, отдельные отечественные предприятия, которые работают на ВПК, смогли отправить в Абу-Даби своих

структурного бюро им. Морозова -- танк «Т-84».

О существовании белорусских производителей участники выставки могли узнать из



Товар, который всегда в цене

представителей. С помощью «Росвооружения» выставку посетили, например, специалисты из ОАО «Пеленг». Прицелы этого предприятия использовались на российских и украинских танках. Кстати, именно на полигоне бронетанковой техники схлестнулись интересы России и Украины как экспортеров вооружений. Россия продемонстрировала танки «Т-80УК» и «Т-90С», бронетранспортер «БМП-3», а также автомобили «КамАЗ»; Украина -- модернизированный «Т-72» и новую разработку Харьковского кон-

информации о Минском заводе колесных тягачей в ежедневном бюллетене. Это предприятие названо в числе главных претендентов на поставку в страны Персидского залива транспортеров для бронетехники. Среди конкурентов МЗКТ -- германские компании MAN и «Mercedes-Benz» (в сотрудничестве с французской фирмой «Lohr»), чешская «Tatra», американская «Oshkosh», а также английская фирма «Alvis» (в сотрудничестве с французской «Nicolas»).

Кстати, Россия высказывает

ТАМОЖНЯ

МАФИЯ НАДОЛГО ПРОПИСАЛАСЬ В «БЕЛОРУССКОМ КОРИДОРЕ»

ЕЛЕНА ФЕОКТИСТОВА, МОСКВА

Сотрудники правоохранительных подразделений Западного таможенного управления России (ЗТУ) подвели основные итоги своей деятельности в минувшем году и попытались проанализировать общую оперативную ситуацию в Западном таможенном регионе.

В прошедшем году было выявлено 725 преступных групп, представляющих угрозу таможенным органам, общей численностью более 5 тыс. человек. На вооружении этого внушительного «отряда» находится более 1,5 тыс. единиц огнестрельного и газового оружия, многие оснащены средствами радиосвязи и перехвата информации. Установлены 370 участников внешнеэкономической деятельности, являющиеся экономическими структурами криминальных группировок. Наибольший интерес для них по-прежнему представляет незаконный оборот подкапизных товаров (прибыль от подобной деятельности чрезвычайно велика и сравнима лишь с доходами от торговли наркотиками). В Москве сотрудники ЗТУ выявили 192 фирмы, занимающиеся контрабандным ввозом в столицу спиртных и вино-водочных изделий. Все они действовали под «крышами» криминальных группировок.

Все столь же актуальными (в том числе и в деле борьбы с незаконным перемещением алкогольной и табачной продукции) остаются проблемы, связанные со становлением Таможенного союза. Так, фактически и не состоявшаяся унификация правовой и нормативной базы России и Беларуси привела к созданию своего рода «черной дыры» на российско-белорусской границе. По мнению руководителей сотрудников ЗТУ, отсутствие действенного механизма согласования интересов обеих сторон по самым различным вопросам, а также странная «симпатия» высокого белорусского руководства к некоторым частным фирмам, грубо нарушающим таможенные правила, создали нетерпимый уровень криминализации на российско-белорусской границе. По сути, считают в ЗТУ, вместо единого таможенного пространства возникло «единое теневое экономическое про-

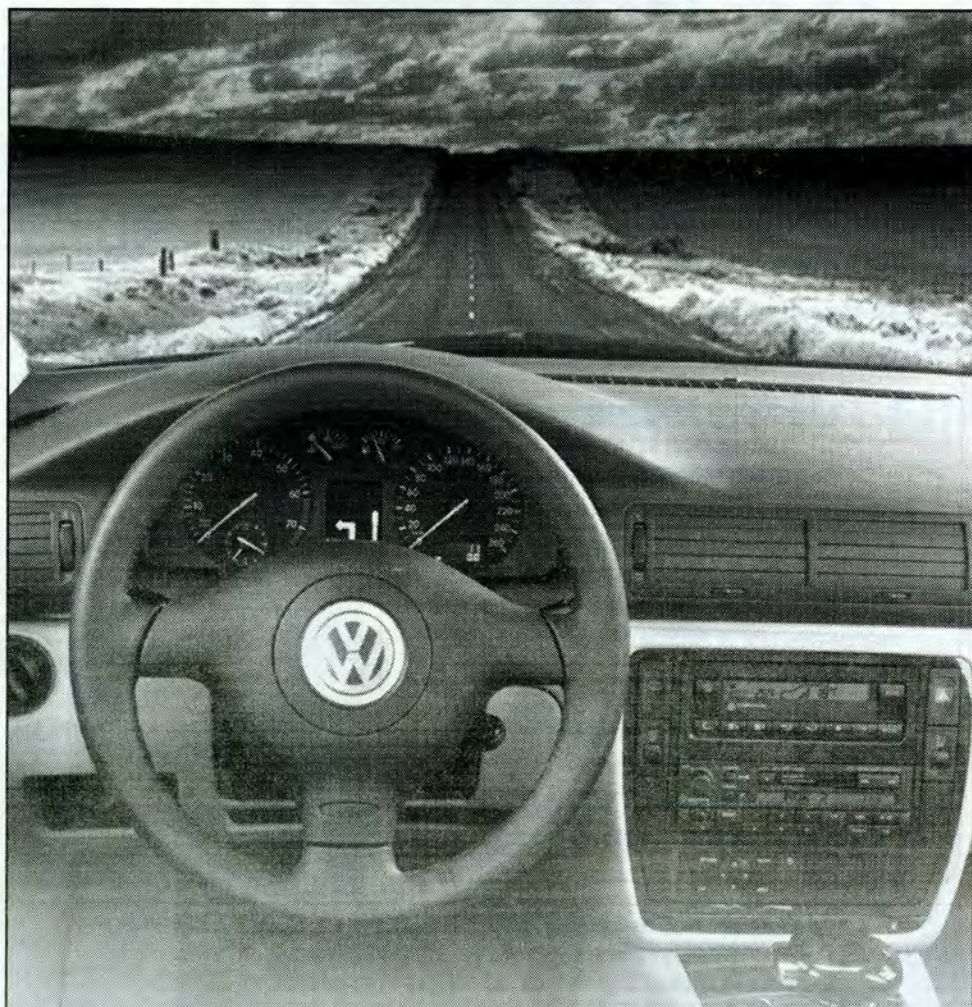
все большую обеспокоенность в связи с тем, что такие страны, как Беларусь и Украина, подорывают позиции российских экспортеров на рынках вооружений. Ведь согласно данным МО РФ Советская армия в момент распада насчитывала 68 тыс. танков и бронетранспортеров. Большая часть этой техники размещалась именно в Украине и Беларуси, а потому здесь и осталась.

Безусловно, позиции Украины на рынке вооружений более сильны, нежели наши. Хотя бы такой факт: Украина производила 30% вооружения Советского Союза, специализируясь на ракетах, танках и истребителях. И хотя с тех пор украинский военный комплекс резко уменьшился в размерах и сейчас производит в основном небольшие суда, военные грузовики и системы связи, эта страна активно осваивает рынки вооружений. Так, уже в начале 1997г. Украина поставила в Пакистан первые 15 танков «Т-80» из 320, которые согласилась продать Исламабаду. Эта сделка оценивается в \$550 млн.

Потенциальному противнику Пакистана -- Индии -- Украина в 1995г. поставила 300 грузовиков. Киев также продал Шри-Ланке 4 военно-транспортных самолета АН-2 и подписал с Египтом соглашение о ремонте десяти истребителей МИГ-21. Это только те контракты, о которых уже стало известно. Что касается ближайших «перспектив» белорусских продавцов оружия, то западные СМИ сообщают лишь о том, что Беларусь ведет переговоры с несколькими латиноамериканскими странами о поставках советских истребителей МИГ. Подробности контракта не известны.

странство». По оценкам экспертов, российские потери в «белорусском коридоре» в 1996 году исчислялись в гигантских цифрах -- от 4 до \$ 8 млрд. В настоящее время Беларусь использует нечистым хитом руку дельцов как своего рода мост для переправки в Россию подкапизных товаров, минуя таможенный контроль. Подтверждением этому служит тот факт, что более 95% вино-водочной и табачной продукции, направляемой в Беларусь из третьих стран, оказывается в России. И это неудивительно, если сравнить возможности российского и белорусского потребительского рынка.

Анализ оперативной обстановки показывает, что «белорусский коридор» находится под контролем российских оргпреступных группировок, использующих сложившуюся ситуацию в целях личного обогащения. Якобы белорусские фирмы, отправляющие товар в Россию, есть не что иное, как прикрытия для российских криминальных и полукриминальных дельцов, уже поделивших сферу влияния с белорусской мафией, причем последняя находится явно в подчиненном положении.



ПОКА ДРУГИЕ ЗАГЛЯДЫВАЛИ В ВАШ КАРМАН, МЫ ЗАГЛЯНУЛИ В ВАШУ МЕЧТУ.

\$14700 за автомобиль представительского класса?

"Невероятно!" - скажете Вы.
"Но это - факт," - отвечает Volkswagen. Технология XXI века сокращает дистанцию между Вами и Вашей мечтой.

PASSAT B5 - открывает новый класс автомобилей. Он предполагает не показную роскошь, а продуманную функциональность. **Новый уровень экономичности** - расход 3.7-3.9 литра на 100 км (TDI). **Революционно-минимальный коэффициент** лобового сопротивления, **полный электропакет**, боковые подушки безопасности и 11-летняя гарантия на кузов. Новый PASSAT.

Новая цена.

Новое тысячелетие. Каким оно будет?

Почувствуйте пульс времени, положив ладонь на руль Вашего PASSAT B5.

PASSAT B5



Volkswagen

Официальный дилер: Минск ул. Машиностроителей, 28 А
отдел продаж тел 246-68-90, факс (017) 240-67-39
Брест: тел.(0162) 25-09-69
Гродно: тел.(0172) 10-81-02.



ЧЕГО ХОЧЕТ МУЖЧИНА ОТ ИДЕАЛЬНОЙ ЖЕНЩИНЫ?

Чтобы она была красивой

Чтобы она была верной и надежной

Чтобы она была покладистой

Чтобы секс с ней
был всегда безопасен

Чтобы она могла доставить
удовольствие в жизни

ОТ ИДЕАЛЬНОЙ МАШИНЫ?

Mazda-323 признана самой
"прекрасной" машиной 1995 года

10 лет подряд -
самая надежная машина в Германии

Динамика и управляемость
лучших спортивных машин

Подушки безопасности,
ABS, бусы
безопасности в дверях
обеспечивают полную
безопасность движения

Mazda-323 заняла первое место
в американском хит-параде и, по мнению
экспертов, доставляет наибольшее
удовольствие от езды в своем классе

ТО ИМЕЕТ ВЛАДЕЛЕЦ MAZDA-323

Mazda - совершенство, проверенное временем!

официальный представитель в Республике Беларусь "Хоппи":
Минск, ул. Шаранговича, 1, тел. (017) 259-58-72, 259-58-73, факс (017) 259-58-74
Брест, ул. Московская, 17, тел. (0162) 250-949, 200-949, тел. в Гродно (0152) 443-548



АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО
СКВИРЕЛ СТРОЙ

Розничная продажа:



Оптовая продажа: тел./факс: (017) 222-45-13, 276-92-37

салон "ОДРА" - ул. Я. Коласа, 73; салон "ДЕКОР" - ул. Пушкина, 50; магазин "ULLSTO" - пр. Скоринны, 19; магазин "КИРОВА 3" - ул. Кирова, 3

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ПРАЗДНИК. ШВЕДСКИЙ ВАРИАНТ

Ежегодно в мире отмечаются тысячи праздников. Но большинство из них имеет локальный характер. Где-то празднуют Пурим, где-то -- День независимости, а где-то -- День коммунального хозяйства. Общечеловеческие же праздники можно пересчитать по пальцам. Именно всемирный характер будет иметь международный фестиваль «Absolut-97». Его инициатором выступило шведское правительство, под контролем которого находится производство водки «Absolut».

1 апреля во всех странах, где продается водка «Absolut» (а где она не продается?), будет проведена необычная акция, на которую уже выделено 10 млн. шведских крон. Например, в Нью-Йорке -- городе, где «Absolut» пользуется наибольшей популярностью, -- будет открыт пятиметровый гранитный памятник этому напитку. А в Варшаве одна из улиц будет переименована в Аллею Абсолюта.

Беларусь также не останется в стороне от мирового

события. Акция «Absolut-97» будет проходить с 11.00 до 19.00 в помещении Общества дружбы «Беларусь--Швеция» Ленинского района по адресу ул. К. Маркса, 25. В рамках фестиваля для тех, кто достиг 21 года, специалисты из Швеции проведут семинар по истории и правилам потребления водки «Absolut», будет и дегустация всех существующих видов этого напитка. В 19.00 начнется концерт с участием белорусских и шведских звезд эстрады. А

известный белорусский композитор представит свою песню, написанную специально к этому событию.

Но главное: каждый человек, имеющий в доме пустую бутылку из-под водки «Absolut», сможет обменять ее на полную. Непременное условие обмена -- подлинность выпитого напитка. Подлинность водки «Absolut», продаваемой в Минске, можно определить по наличию фирменного знака компании «БелСолэкс», единственной, кто имеет официальное право на поставку этого напитка в Беларусь. И поэтому обмену будут подлежать только бутылки от «БелСолэкс».

Тот же, кто принесет наибольшее количество бутылок, будет награжден 10-дневной путевкой в Шве-

цию на открытие музея «Absolut». Кроме того, победитель белорусского национального конкурса будет принят в международный клуб любителей «Absolut», члены которого имеют значительную скидку (до 50%) при покупке этого напитка.

Известно также, что в продажу уже поступила специальная партия водки «Absolut-Paper», поставленная компанией «БелСолэкс» прямо из Швеции. Правильнее ее было бы назвать «Absolut-сюрприз». Ведь в ста бутылках под пробкой находится жетон из золота весом 10г, который, помимо своей номинальной стоимости, дает его обладателю права на получение шведского гражданства... Повезет же некоторым.

ПАРКЕТ дубовый

высокого качества, изготовленный на итальянском оборудовании

ПЛИНТУС, НАЛИЧНИК

Покупаем ДУБ

Тел. в Минске: (0172) 69-19-63,
факс: 32-20-20

Выполняем укладку паркета.
Тел. в Минске: (0172) 31-63-45

STANLEY

ВОЛШЕБНОЕ

Зеркальные
раздвижные
двери и
встроенные
шкафы
английского
производства



ПРОСТРАНСТВО

Срок
исполнения
7 дней

г. Минск, ул. Толбухина 21
Тел.: 268 38 24, 266 02 35.

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

УВАЖАЕМЫЕ РЕКЛАМОДАТЕЛИ!

Отдел рекламы ЗАО "Белорусская Деловая Газета" совместно с крупнейшей в Беларуси пейджинг-компанией "Мобилком" предлагает новый способ размещения рекламы в газетах "Имя" и "Белорусская Деловая Газета".

Теперь, если Вы хотите разместить в наших изданиях небольшое рекламное объявление (16-36 кв.см), Вам не нужно долго дозваниваться по телефону нашего отдела рекламы, так как он бывает часто занят по причине постоянно увеличивающегося количества желающих разместить в наших газетах рекламу.

Вы набираете номер телефона оператора пейджинг-компания "Мобилком" (017) 278-11-01 и передаете на пейджер N 4000 содержание Вашего рекламного объявления с уточнением объема (в кв.см), страницы размещения (1-я, внутренняя, последняя), номера гарантийного письма, которое Вы должны отправить по одному из ниже указанных факсов. Например: "Фирма _____ продает здание в центре города. Тел. _____ (30 кв.см, 1-я полоса, г/п N _____ от _____).

После получения гарантийного письма мы вышлем по указанному Вами факсу счет-фактуру и оригинал-макет объявления для утверждения. Вы оплачиваете счет-фактуру, и Ваше объявление выйдет в ближайшем номере одной из выбранных Вами газет.

При размещении рекламы по пейджеру предоставляется скидка в размере 5-ти%, а при размещении одновременно в двух газетах - 10%.

Тел./факс отдела рекламы: (017) 223-85-88

Пейджер отдела рекламы: (017) 278-11-01
абонент N 4000(круглосуточно)

Факсы для гарантийных писем: (017) 223-85-88

229-22-10

223-61-05

226-87-99



tibo'97

27-30.05.1997

МИНСК • MINSK

4-я МЕЖДУНАРОДНАЯ
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
ВЫСТАВКА И КОНГРЕСС

4TH INTERNATIONAL
SPECIALIZED
EXHIBITION
AND CONGRESS

B BELARUS telecom

B BELARUS info

B BELARUS bank

B BELARUS office

Выставка проходит под патронажем Министерства связи и информатики Республики Беларусь, Министерства промышленности РБ, Министерства внешних экономических связей РБ, Министерства экономики РБ, Национального банка РБ, Министерства науки и образования РБ, Ассоциации Белорусских банков, Мингорисполкома.



Республика Беларусь
220004, Минск, а/я 34
тел. 017 2233391, 2269014
факс 017 2233386



ВНИМАНИЕ!

Вышло в свет
практическое пособие
по внешнеэкономической
деятельности

"Валютное регулирование
в Республике Беларусь",
выпуск 1.

в пособии анализируются
такие понятия как:
«валютные операции»,
«свободно конвертируемая валюта»,
«транспортная организация» и др.
Также рассмотрены
проблемы расчетов
наличными и векселями при ВЭД.

Приобрести пособие
можно по адресу:

г. Минск,
пл. Свободы, 17-601а,
тел.: (017) 229 22 10.

МЕБЕЛЬ из Италии

В крупнейших салонах Беларуси

Любая комплектация
по желанию клиента
г. Минск, ул. Карбышева, 1,
тел. 265-88-67,
ул. Чернышевского, 10а,
тел. 266-24-35

ООО "Олдрин"

изготавливает:

ПАМЯТНИКИ,
мемориальные доски,
вывески
из гранита и мрамора.
Евродизайн.

ул. Бирюзова 12а,
тел. 252-06-95, 241-41-33.

УВАЖАЕМЫЕ РЕКЛАМОДАТЕЛИ!

ЗАО "Белорусская Деловая Газета"
сообщает, что с 1 апреля 1997г.
расценки на рекламу в наших
изданиях будут следующими:

"Белорусская Деловая Газета":
1-я полоса - 110.000 руб./кв.см.
внутренние полосы - 67.000 руб./кв.см.
последняя полоса - 62.000 руб./кв.см.
Газета "Имя":
внутренние полосы - 67.000 руб./кв.см.
программа TV и
кроссворд - 110.000 руб./кв.см.
Отдел рекламы тел. (017) 223 85 88

Уважаемые читатели!

Вы решили подписаться на газеты сами или
сделать подарок своим близким.

Предлагаем Вам оформить подписку на
май 1997 года.

Вариант 1. В любом из отделений связи.

Вариант 2. В помещении редакции (г.Минск,
пл.Свободы, 17, к.601а) принимается подписка
с оплатой наличными деньгами.

Вариант 3. Для желающих подписаться по
безналичному расчету сообщаем наши
реквизиты:

- получатель платежа - ЗАО "БДГ";
- р/с 3012000001057 в филиале №2 банка
"Олимп", г.Минска, код 180.

Пожалуйста, не забудьте указать в копии платежного
поручения, которую Вы отправите нам по факсу
(т./факс: 226 87 99), точный адрес для доставки
(почтовый индекс, город, улица, номер дома,
номер офиса).

Вариант 4. Если Вам необходима счет-фактура, звоните
по тел. 226 87 99, мы по Вашему заказу
выписываем счет-фактуру и высылаем по
указанному Вами факсу. В платежном
поручении не забудьте указать точный адрес
доставки, наименование изделий, кол-во
экземпляров, период подписки.

Стоимость подписки на один месяц:
"Белорусская деловая газета" 37000 руб.
"Имя" 25000 руб.

Подписной индекс:

"Белорусская Деловая Газета" 63879
"Имя" 63211

БИРЖИ И БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 23 (366) 1.4.97

Главный редактор

Первый заместитель гл. редактора

Заместитель гл. редактора

Заместитель гл. редактора

© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

Петр МАРЦЕВ

Светлана КАЛИНИНА

Павел ШЕРЕМЕТ

Валентин ЖДАНКО

апрель 1996 г.

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.

Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель:

Издатель:

Полиграфическое обеспечение и распространение: Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ
Начальник рекламной службы: Михаил ОРЛЕЦКИЙ

Компьютерный выпуск

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18

ТЕЛЕФОНЫ: (017) 236-50-51

ФАКС: (017) 236-53-62

КОРПУНКТ В РИГЕ:

тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)

КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)90-222-343 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

E-mail: edit@workpr.minsk.by;
edit@bdg.belpak.minsk.by

Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88

Отдел подписки: тел./факс (017) 229-22-10

Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99

Отпечатано с диалитивов
в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс,
проспект Гедимино, 12а

Тираж

Цена

Заказ

Подписано в печать

Подписной индекс

Выходит 2 раза в неделю

20 000

договорная

487

29.3.97 в 19.00

63879